

JELLY BEANS Group

補足資料 株式会社MetaaLiveのとの業務提携に関するお知らせ

JELLY BEANS Group X

**METAA
LIVE**



ジェリービーンズグループの100%子会社「JBエンターテインメント」はエンターテインメント分野において多様な事業展開を行う株式会社MetaaLiveと業務提携を締結いたしました。

MetaaLive社の事業領域

- MCN（マルチチャンネルネットワーク）事業
- コミック制作
- IPライセンス
- イベント企画
- 映像制作



1. アーティスト・タレント・モデルを活用したイベント・ライブ・ファンミーティング等の共同企画・運営
2. アニメ・コミック・音楽等の知的財産を活用したコンテンツ制作・商品化・ライセンス事業の推進
3. 動画配信・番組制作・SNSを活用した共同マーケティング・プロモーション活動
4. 両社のネットワークを活用した日韓および中国を含む海外市場への展開支援
5. 翻訳・ローカライズ・グッズ制作を含む関連事業の共同推進

提携による効果

01

イベント収益の拡大

MetaaLiveが有するアニメ・コミックIPと、当社のK-POPアーティストネットワークを組み合わせることで、新規イベント開催が可能となります。これにより、イベント事業の売上の拡大を見込んでおります

02

コンテンツ収益の多角化

Pライセンス事業を通じ、当社のイベント・アーティストブランドをグッズ化・映像化し、二次利用による収益を確立します。これにより、「イベント当日収益+継続的なグッズ収益」という複線型の収益モデルを構築できます。

03

海外展開による新規収益源

MetaaLiveの中国向けローカライズ実績を活用し、当社所属アーティストの海外展開を強化します。これにより、既存の日本国内依存型の収益構造から、中国市場での安定的なBtoB契約を新たに確立する見込みです。

04

マーケティング力の向上

SNSを活用した共同プロモーションにより、当社が保有するタレント・イベントの認知度をグローバル規模で拡大し、スポンサー企業からの広告価値向上につなげます。

本提携を通じて、当社グループはグローバル規模でのエンターテインメント事業のさらなる成長に取り組んでまいります。

マルチチャンネル

MCNビジネス

MCN ビジネスでは、Metaalive は一定の成功を収めています。専門のチームと革新的な戦略を通じて、契約アーティストが優れた再生データとファンデータを実現するお手伝いをしています。私たちの包括的なマネラメントと正確な市場ポラショニングにより、アーティストの作品は主要なプラットフォームで幅広い注目と認識を得ています。



コミックワーク



Comic Work



※MYC Japan との
連携プロジェクト



Comic Work





Metaaliveは、顧客に一流のイベントの企画、組織、実行サービスを提供しています。私たちは大規模で複雑なプロジェクトにおける専門知識と成功の実績を示すために、春節レベルの展示会やコンサートなどを例に挙げています。



展示会の準備において、創造性と実行力に溢れるチームを持ち、イベントのコンセプト設定、会場選定、サプライヤー調整、ステージデザイン、照明・音響の配置、出演者の手配など、あらゆる段階を総合的に管理し、展示会がスムーズに進行し、忘れられない観覧体験を提供することを保証しています。



コンサートにおいては、多くの有名アーティストや音楽制作チームと協力し、精心な計画と組織により、観客に感動的な音楽の祭典を提供しています。私たちは細部にこだわり、ステージ設置から音響・照明効果まで、最高の視聴体験を実現し、観客を素晴らしい音楽の世界に没入させることを目指しています。



展示会ビジネスにおける成功の経験と迅速な対応力、私たちの最高の証拠です。私たちは顧客と緊密に協力し、彼らのニーズと目標を深く理解し、要求に応じたカスタマイズされたソリューションを提供しています。私たちは細部と革新に注力し、卓越を追求し続けることで、各プロジェクトが顧客の期待を超えることを保証しています。

中国イベント（制作委員会）



萤火虫
动漫游戏嘉年华

FFACG EXPO(FireFly ACG EXPO) は、萤火虫が主催する大規模な総合アニメ・ゲーム展示会ブランドです。毎年、全国で「1月、5月、7月、10月」の四大シーズンに開催され、展示内容はアニメ、ゲーム、eスポーツ、フィギュア、カードゲーム、イラスト、音楽、出版、バーチャルアイドル、グッズ、文化クリエイティブなど多岐にわたります。これにより、アニメ・ゲームエンターテインメント企業やクロスオーバーブランドに対して、IP 宣伝、ブランドプロモーション、市場開拓、エンターテインメント体験の展示・販売プラットフォームを提供しています。

单独イベント



ローカライズ

EC Innovations と China Mobile International との深いカスタマイズされたソリューションにより様々なサービスを提供することが可能です。

CULTURE

文化

クライアントがターゲット市場の文化的な違いや習慣を理解し、製品、サービス、またはコンテンツが現地の消費者と共感を生み出すことを確保するお手伝いをしています。文化的なコンサルティングやトレーニングを提供し、クライアントがターゲット市場の文化の背景や価値観に適切にできるよう支援しています。

LAUNGAGE

言語

高品質な言語ローカライゼーションサービスを提供しています。これには、翻訳、ローカライズコピーの作成、通訳などが含まれます。これにより、クライアントのコンテンツが正確に伝わり、ターゲット市場の言語と文化の要件に合致することを保証しています。

BRAND

ブランド

クライアントのブランドローカライゼーションをサポートしています。私たちはターゲット市場の消費者のニーズや市場のトレンドを深く理解し、クライアントに適応性の高いブランド戦略を策定します。これには、ブランドネーミング、ロゴデザイン、ブランドポジショニングなどが含まれます。

MARKET

市場

私たちは市場プロモーションサービスを提供しています。徹底的な市場調査を通じて、効果的な市場プロモーション戦略を策定し、ソーシャルメディアの運営、広告投下、広報活動などを含むプロモーション活動を通じて、クライアントの知名度と影響力を海外市場で向上させるお手伝いをしています。

USER

ユーザー

ローカライズされたユーザーエクスペリエンスに焦点を当てています。クライアントがターゲット市場のユーザーの習慣や好みを理解し、製品、サービス、またはアプリケーションを最適化しお手伝いをしています。これにより、現地のユーザーのニーズにより適合したエクスペリエンスを提供することができます。

グッズ制作

「州、深訓、河北の三つの地域には、工場があり、ギフトや商品の製造を行っています。国内の企業や日本の周辺企業に対して、長年にわたりサービスを提供してきた経験があります。ファッションアイテムの開発には専門のチームがおり、価格、品質、カテゴリーの面でアニメ・ゲーム企業のニーズに満たすことができます。

01

高品質な制作

経験豊富な制作チームを持ち、さまざまな製作技術と工芸に精通し、詳細と品質に厳しい要求を持っています。卓越した工芸と優れたデザイン能力により、お客様の要求と期待に合致した高品質な周辺製品を提供します。

02

デザイン

創造的なデザイン能力を持ち、お客様の要求やブランドイメージに基づいて、ユニークで革新的なデザインソリューションを提供します。お客様とのコミュニケーションと理解に重点を置き、デザインスタイルをブランドに一致させ、目標の対象者を引き付けることができます。

03

材質

優れたサプライヤーとの協力により、多様な材料の選択肢を提供し、お客様の材質、質感、コストに対する要求に応えることができます。材料の品質と環境への配慮に重点を置き、製造される周辺製品が環境基準に準拠していることを確保します。

04

効率

私たちは完璧な生産プロセスと設備を持ち、効率的な生産を組織し、お客様の注文を定時に納品することができます。生産プロセスの監視と管理に注力し、生産プロセスの効率性と品質の安定性を確保します。

05

コストパフォーマンス

私たちはサプライヤーとの長期的な協力関係を築き、割引購入価格を確保することができます。効果的なコスト管理手段を通じて競争力のある価格を提供します。お客様に最もコストパフォーマンスの高い製作サービスを提供するために努力しています。

進撃の巨人

脱毛シリーズ

名探偵コナン

マスク

名探偵コナン

ハンドソープ

刃牙

ゲームコラボ

天元突破

IRON SAGAコラボ

日本のIP展開の可能性

IPライセンス

IP リソースの統合：日本のIP 業界の関係者と幅広い協力関係を築き、多様なIP リソースを提供することができます。アニメ、ゲーム、文学作品、音楽、映画、テレビドラマなど、さまざまな分野のIP について、適切なリソースを見つけて効果的な代理を行うことができます。

IP コラボの企画：専門のチームと企画能力を持ち、革新的なIP 連携戦略をクライアントに提案できます。IP 所有者や制作会社などと協力し、異なるIP を連携させ、独自の協業プロジェクトとビジネス機会を創造します。

ライセンス管理：IP 代理店として、IP のライセンス管理業務を担当します。IP 所有者と協力して、ライセンスの交渉と管理を行い、クライアントがIP を合法的に使用し、開発し、IP の商業的な価値を最大限に活かすことを確保します。

マーケティングプロモーション：広告会社やメディアと協力し、IP 連携プロジェクトのマーケティングプロモーションを行います。さまざまなマーケティングチャンネルとリソースを統合することで、クライアントのIP の知名度と影響力を向上させ、製品やサービスの市場競争力を高めるお手伝いをします。