

各位

2016年7月7日
会社名 株式会社ラクーン
代表者名 代表取締役社長 小方 功
(証券コード：3031 東証第一部)

ネット完結型の売掛保証サービス『URIHO』開始に関するお知らせ

株式会社ラクーン（本社：東京都中央区、代表取締役社長：小方 功）は、2016年7月7日開催の取締役会において、連結子会社である株式会社トラスト&グロース（本社：東京都中央区、代表取締役社長：石井 俊之、以下トラスト&グロース）が、8月上旬を目処に中小企業を対象としたネット完結型の新しい売掛保証サービス『URIHO（ウリホ）』を開始することを決議いたしましたのでお知らせします。

The graphic illustrates the URIHO service. At the top, a navigation bar includes 'URIHO', 'URIHOについて', '3つのポイント', '料金', and '利用方法'. The main content area features a central monitor displaying the text: '取引には保証をかける時代' (It's the era to guarantee transactions) and 'URIHOは、取引先からの「未払い」を防止「リスクのない取引」を実現します' (URIHO prevents 'non-payment' from counterparties and realizes 'risk-free transactions'). Below this, a section titled 'URIHOについて' explains that the service prevents non-payment from counterparties even if they go bankrupt. It states that URIHO is a service for SMEs with annual sales under 5 billion yen, guaranteeing payment. It also notes that even in cases of business deterioration or non-payment, URIHO pays on behalf of the counterparty. The final point is that it allows for expansion of transaction volume without the need for collateral management. A flow diagram shows the process: 1. 商品・サービス提供 (Goods/Service provision) from the company to the counterparty; 2. 支払い (Payment) from the counterparty to the company; 3. 支払い依頼 (Payment request) from the company to URIHO; 4. お支払い (Payment) from URIHO to the company. A red 'X' over the payment arrow from counterparty to company indicates that URIHO prevents non-payment.

■ サービス概要と特徴

URIHOは年商5億円以下の中小企業が利用できる、業界初のネット完結型の売掛保証サービスです。企業は、サービス申し込みから履行の依頼まですべてインターネット上で行うことができ、手間なくスピーディーに売掛保証を利用することができます。

利用料金は月額定額制となっており、また、保証をかける取引社数の制限はなく、かけ放題です。さらに最初のお試し期間としてお申し込みから2か月間は無料としております。これにより、年商5億円以下の中小企業が売掛保証のサービスを導入しやすい料金プランとなっています。



【URIHO 3つの特徴】



取引先には非通知



倒産や支払遅延もカバー



定額制で保証かけ放題

■ サービスを開始した背景と狙い

企業間取引の売掛債権を保証するサービスは多数ありますが、比較的規模の大きい企業をターゲットとしております。トラスト&グロースが従来から提供している「T&G 売掛保証」においても、営業コストと収益のバランスから年商5億円以上の企業をターゲットにしております。

しかし、年商5億円以下の企業は約82万社（※1）と、全体の約80%を占めております。売掛債権は企業の規模に拘らず、企業間取引において必ず発生することから、当社では、年商5億円以下の企業に対する売掛保証ニーズを潜在需要の大きいマーケットと位置づけ、アプローチ方法を検討課題としてまいりました。

URIHOは、金融サービスとして従来から利用されてきた売掛保証を申込から与信審査、履行の依頼に至るまで、インターネットを活用することで自動化し利便性を高めた仕組みです。インターネットと金融双方のノウハウを持つ当社ならではのフィンテックサービスになります。

利用企業の獲得についても、ネット広告等、積極的にインターネットを活用し、効率的に獲得してまい

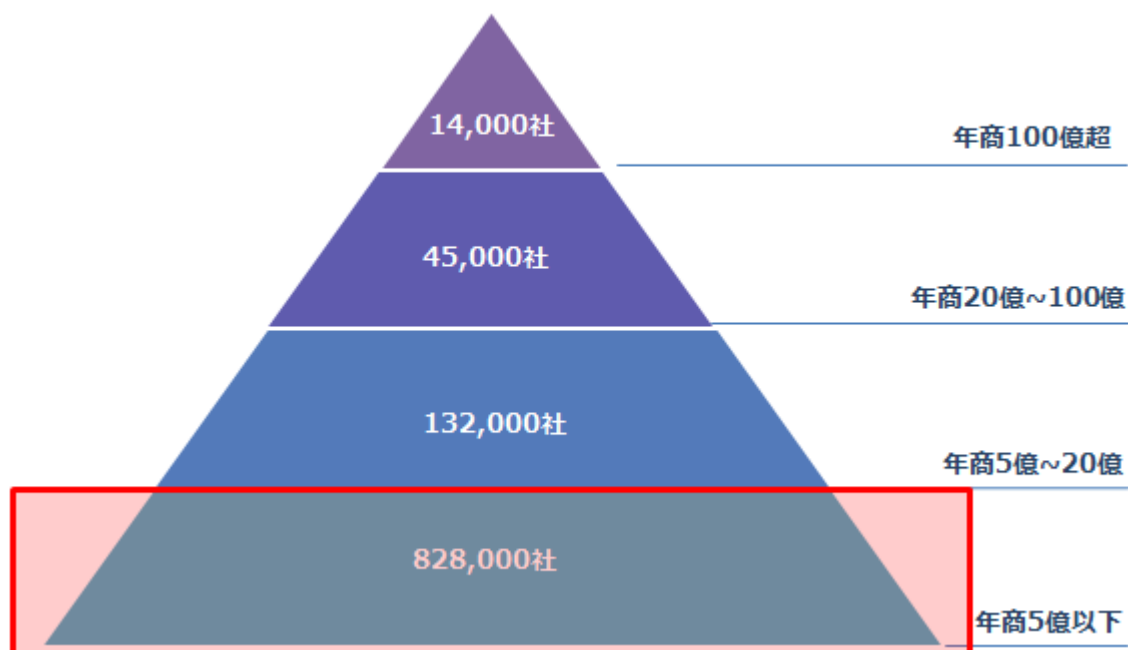
ります。これらにより、URIHO は、従来、ターゲットに出来なかった年商 5 億円以下の企業に対し、売掛保証のサービス提供を可能にしております。また、URIHO は、トラスト&グロースが「T&G 売掛保証」でこれまで培ってきた経験から蓄積した与信ノウハウにより、与信判断の難しいとされる規模が小さく、比較的リスクの高い零細企業も保証をかけられることも特徴です。潜在的な売掛保証ニーズを積極的に掘り起こすことで保証残高を積み上げ、事業規模の拡大を図ってまいります。

URIHO の普及により、日本の大部分である中小企業の活性化を促進し、なくてはならないサービスとなることを目指します。

【URIHO サービス開始までのプレオープンサイト】

<http://preview.uriho.jp/>

年商別企業数 (※2)



(※1) (※2) プロネクサス「eol100万社企業データベース」にて集計

■今後の見通し

本件の業績に与える影響につきましては、平成 28 年 6 月 10 日公表の「平成 28 年 4 月 決算短信〔日本基準〕連結」の「平成 29 年 4 月期の連結業績予想（平成 28 年 5 月 1 日～平成 29 年 4 月 30 日）」に織り込んでおります。今後、開示すべき事項が発生した場合には、速やかにお知らせいたします。

■ 参照

【T&G 売掛保証】

取引先が倒産した場合に、あらかじめ保証を掛けておけば、保証の枠の中でトラスト&グロースが損害分を代わってお支払いするサービス。審査に際して、取引先に対する直接的なヒアリングや取引先からのお申し込みなどは一切不要。商習慣に合わせた保証内容のカスタマイズも可能です。



ra((oon

株式会社ラクーン

代表者 : 代表取締役社長 小方 功
所在地 : 東京都中央区日本橋蛸殻町 1 丁目 14 番 14 号
設立 : 1995 年 9 月
資本金 : 821,382 千円 (2016 年 4 月末時点)
株式 : 東京証券取引所市場第一部上場証券コード 3031
URL : <http://www.raccoon.ne.jp/>



株式会社トラスト&グロース

代表者 : 代表取締役社長 石井 俊之
所在地 : 東京都中央区日本橋蛸殻町 1 丁目 14 番 14 号
設立 : 2010 年 10 月
資本金 : 300,000 千円
URL : <http://www.trgr.co.jp/>

リリースに関するお問合せ先

株式会社ラクーン	広報 : 督永 (とくなが)・有本	TEL : 03-5652-1692
	IR : 木村	TEL : 03-5652-1711

サービスに関するお問合せ先

株式会社トラスト&グロース	経営企画部 : 秋山	TEL : 03-6661-0577
---------------	------------	--------------------