

2022年5月10日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 タ ス キ
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 柏 村 雄
(コード番号：2987 東証グロース)
問 合 せ 先 財 務 経 理 部 長 狩 野 雄 一 郎
(TEL 03-6812-9330)

(訂正) 「2022年9月期 第2四半期決算説明資料」の一部訂正について

2022年5月9日に公表いたしました「2022年9月期 第2四半期決算説明資料」につきまして、一部誤りがありましたので下記のとおり訂正いたします。

記

1. 訂正の理由

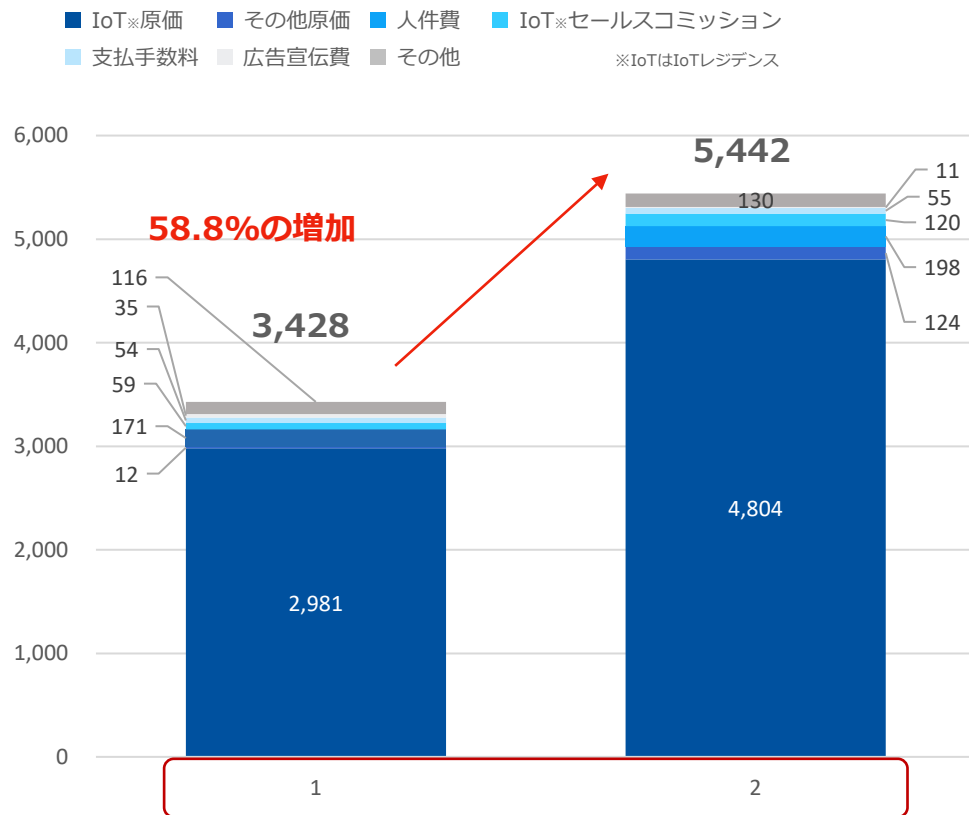
「2022年9月期 第2四半期決算説明資料」の情報に関して、記載内容の一部に誤りがあることが判明したため、訂正するものであります。

2. 訂正の内容

詳細は別紙をご参照ください。なお、訂正箇所には赤い囲みを付けて表示しております。

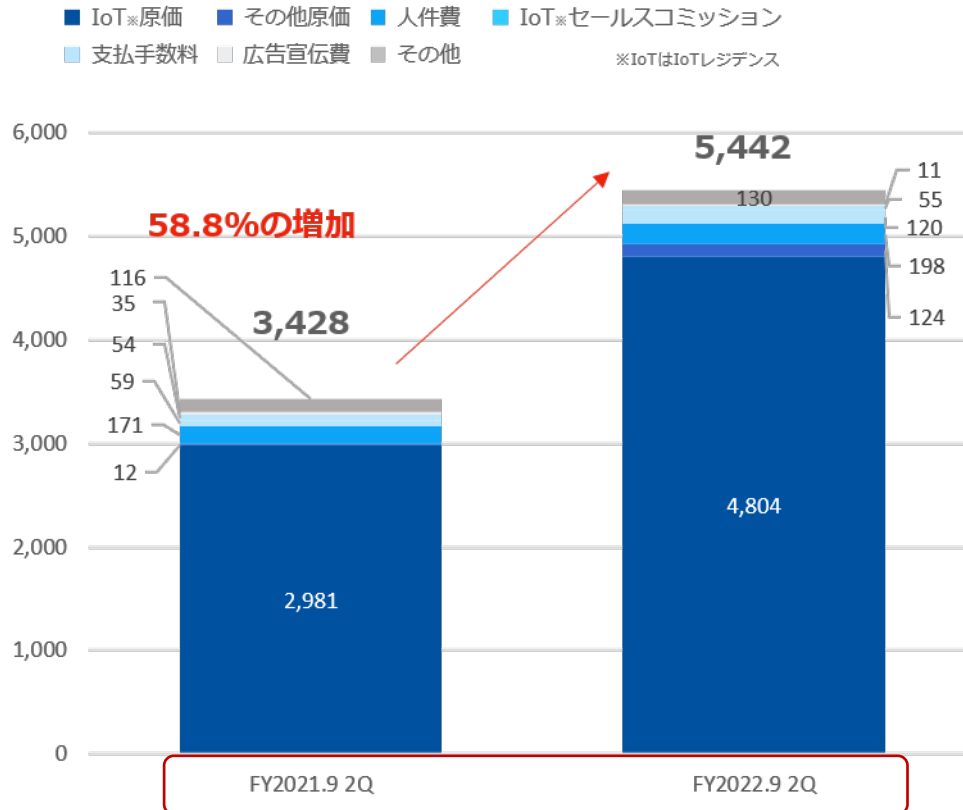
以上

トップラインの拡大により、営業総費用(原価+販管費)はYoY58.8%の増加



- トップラインの成長にあたり、積極的なセールスプロモーションを実施し、IoT原価・セールスプロモーションはYoY61.9%増
- 人財への投資加速、人件費は約26百万円の増加
- 高原価率の大型プロジェクト売却により、**営業利益率**は前年同期の11.9%から11.4%とやや低下するも、利益拡大

トップラインの拡大により、営業総費用(原価+販管費)はYoY58.8%の増加



- トップラインの成長にあたり、積極的なセールスプロモーションを実施し、IoT原価・セールスプロモーションはYoY61.9%増
- 人財への投資加速、人件費は約26百万円の増加
- 高原価率の大型プロジェクト売却により、営業利益率は前年同期の11.9%から11.4%とやや低下するも、利益拡大

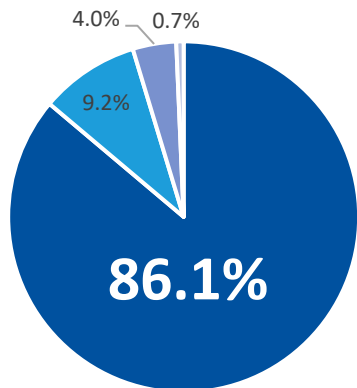


建築プラン・事業収支作成プラットフォーム

サービスの強み

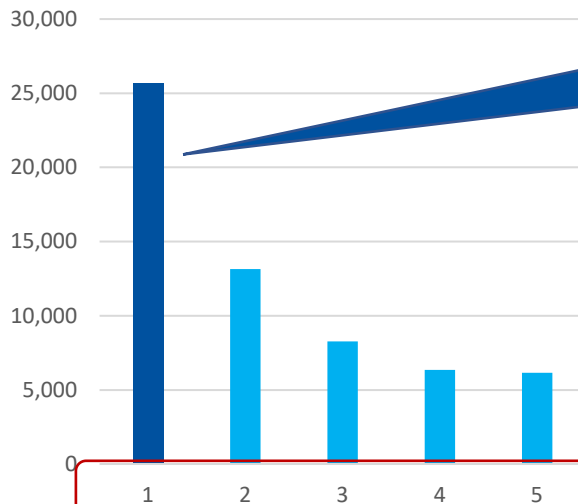
- ・ AIによる建築プラン・事業収支表の自動作成により、幅広いユーザーが利用可能
- ・ 開発コスト、導入の初期費用を最小限に抑えることが可能なSaaS型サービス
- ・ 当社が蓄積したノウハウとナレッジによるUI/UXデザイン

不動産事業者86%が小規模事業所※1



■ 1 ■ 2 ■ 3 ■ 4

事業者数が多い東京をカバーするサービス※2



まずは東京都の不動産事業者の10%にあたる2,500社への導入を目指す

今後はサービス対象エリアを主要都市、全国に拡大予定

※1 公益財団法人不動産流通推進センター『2021 不動産統計集』 従業者規模別事業所数とその割合
 ※2 公益財団法人不動産流通推進センター『2021 不動産統計集』 都道府県別宅地建物取引業者数

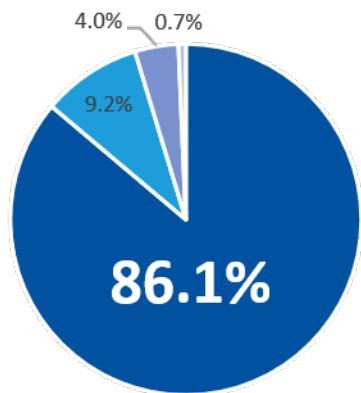


建築プラン・事業収支作成プラットフォーム

サービスの強み

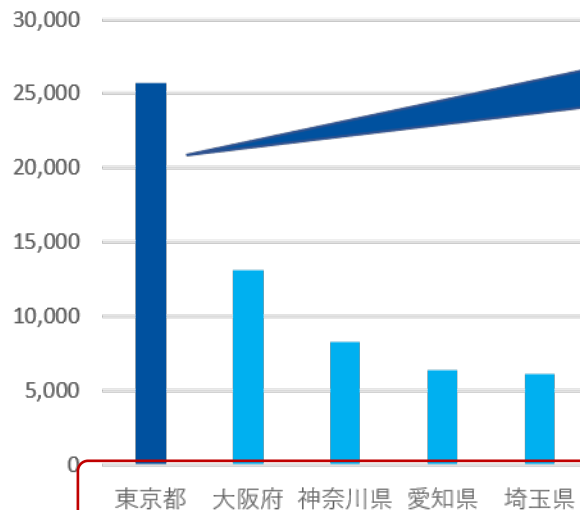
- ・ AIによる建築プラン・事業収支表の自動作成により、幅広いユーザーが利用可能
- ・ 開発コスト、導入の初期費用を最小限に抑えることが可能なSaaS型サービス
- ・ 当社が蓄積したノウハウとナレッジによるUI/UXデザイン

不動産事業者86%が小規模事業所※1



- 1～4人
- 5～9人
- 10人以上
- 出向・派遣従業員のみ

事業者数が多い東京をカバーするサービス※2



まずは東京都の不動産事業者の10%にあたる2,500社への導入を目指す

今後はサービス対象エリアを主要都市、全国に拡大予定

※1 公益財団法人不動産流通推進センター 『2021 不動産統計集』 従業者規模別事業所数とその割合
 ※2 公益財団法人不動産流通推進センター 『2021 不動産統計集』 都道府県別宅地建物取引業者数