



2020年3月期 第2四半期
決算説明資料

証券コード : 2763

1. 2020年3月期 第2四半期決算概要

- ◆ 第2四半期累計売上高 229億円
- 第2四半期累計営業利益 36億円
- 営業利益・税引前利益・親会社の所有者に帰属する四半期利益共に第2四半期としては過去最高値

(単位：百万円)



◆ 2020年3月期 第2四半期

売上高

229億円

前年同期比 2.0%増

営業利益

36億円

前年同期比 17.6%増

売上高

- 電力サービス「エフエネでんき」売上大幅増
- 海外事業・ドコモショップ譲渡による減少
- UTMセキュリティ引き続き好調
- 蓄電池販売法人・コンシューマ共に増加

営業利益

- 海外事業・ドコモショップ譲渡による減少と譲渡益の計上
- 継続したコスト削減

◆情報通信サービス

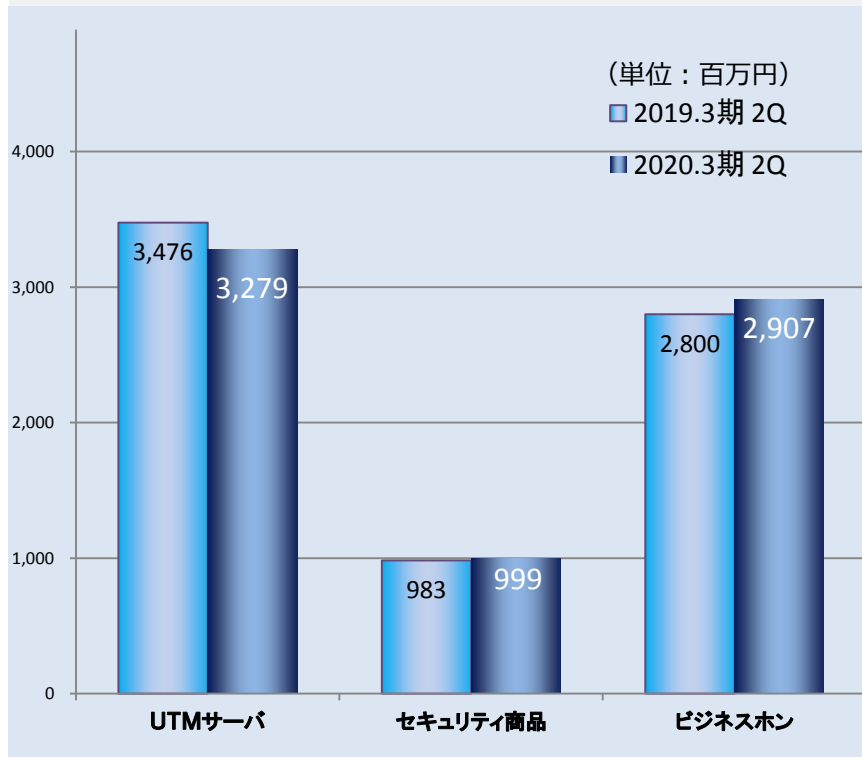
UTM等のネットセキュリティ装置32億円（前年同期比5.6%ダウン）

ビジネスホン29億円（前年同期比3.8%アップ）

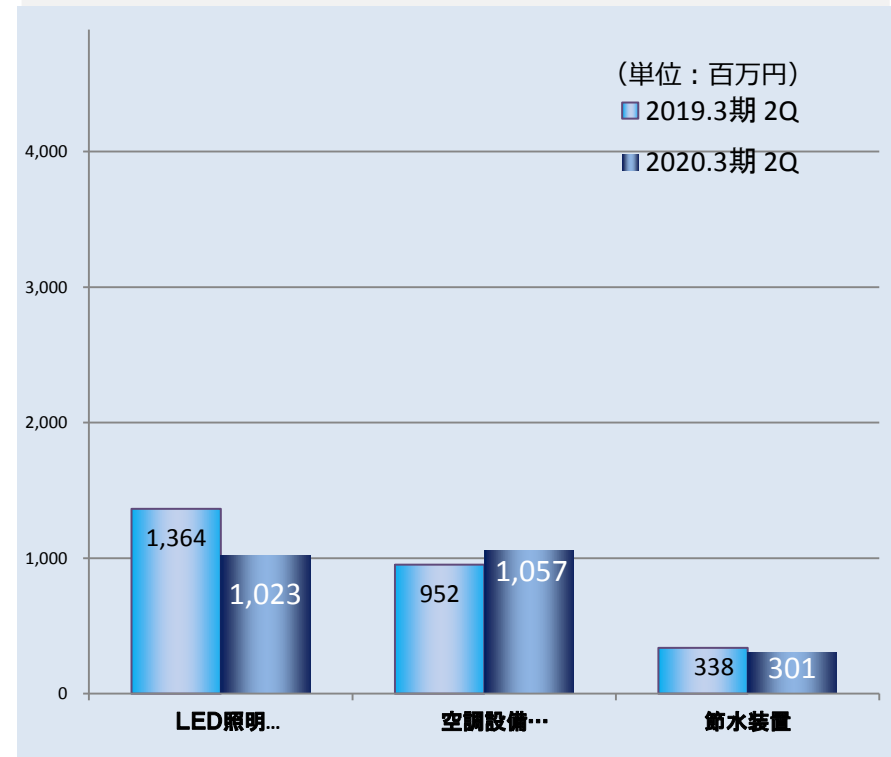
◆環境省エネルギーサービス

空調設備はLED照明と同水準に成長

情報通信サービス 売上高

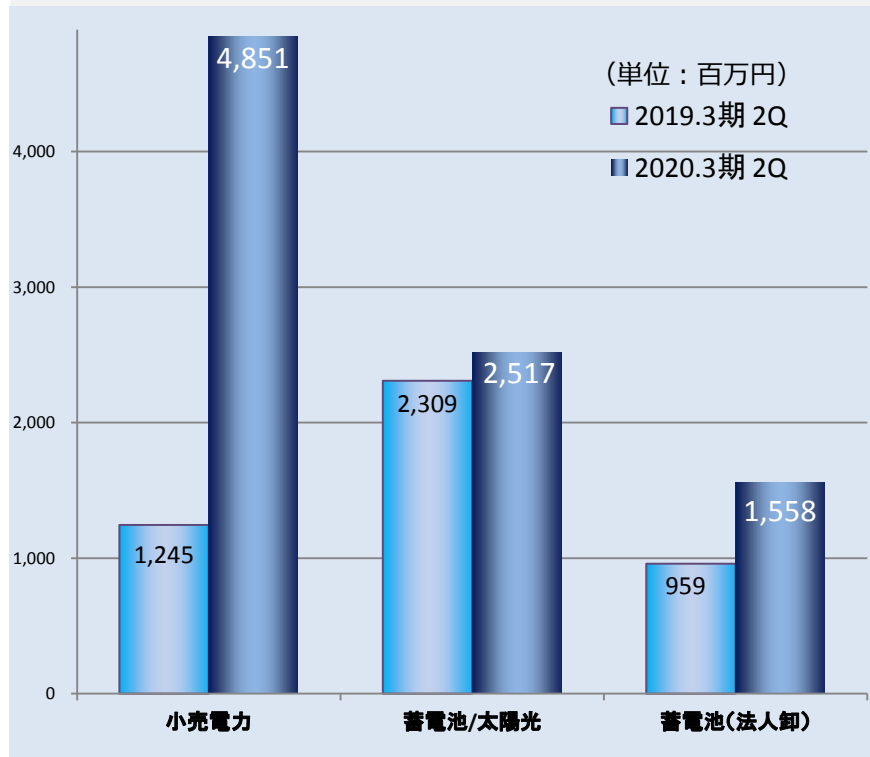


環境省エネルギーサービス 売上高

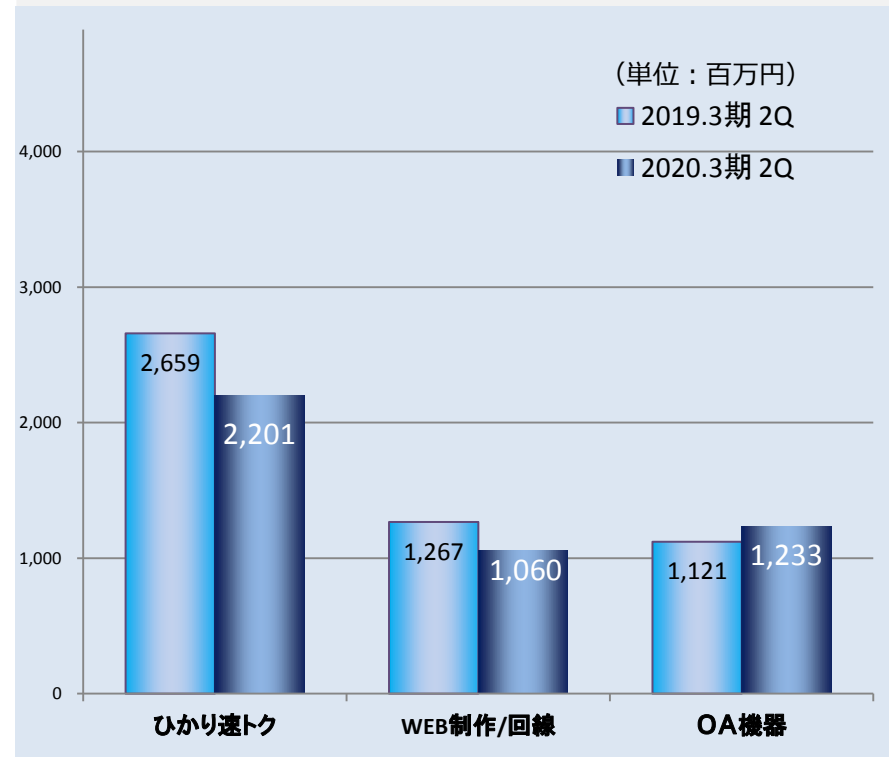


- ◆ 電力サービス
 自社ブランド「エフエネでんき」のユーザー数が順調に増加、売上高48億円（前年同期比289%アップ）
- ◆ 蓄電池販売
 コンシューマ事業で25億円 法人事業で16億円 合計41億円（前年同期比26.0%アップ）

電力サービス 蓄電池 売上高



インターネット回線 OA機器 売上高



セグメント	区分	ショット(商品販売等)	ストック (毎月の利用料収入等)
法人事業	電力サービス		エフエネでんき
			F T でんき
	情報通信サービス		クラウドサーバサービス
			まかせて安心FTセキュリティ
			光回線サービス「F T 光」
		ネットセキュリティ装置・U T M	定額保守サービス
		セキュリティ機器	定額保守サービス
		ビジネスホン機器	定額保守サービス
	環境省エネサービス	O A 機器	カウンターサービス
			節水装置「J E T」レンタル
		L E D 照明	定額保守サービス
		空調設備	定額保守サービス
		蓄電池(卸売販売)	
コンシューマ事業	情報通信サービス		光回線サービス「ひかり速トク」
	環境省エネサービス	太陽光発電設備	
		蓄電池	

※ ショット : 商品販売・サービス提供時点で売上となるサービス
 ストック : 毎月利用料・使用料を頂くサービス

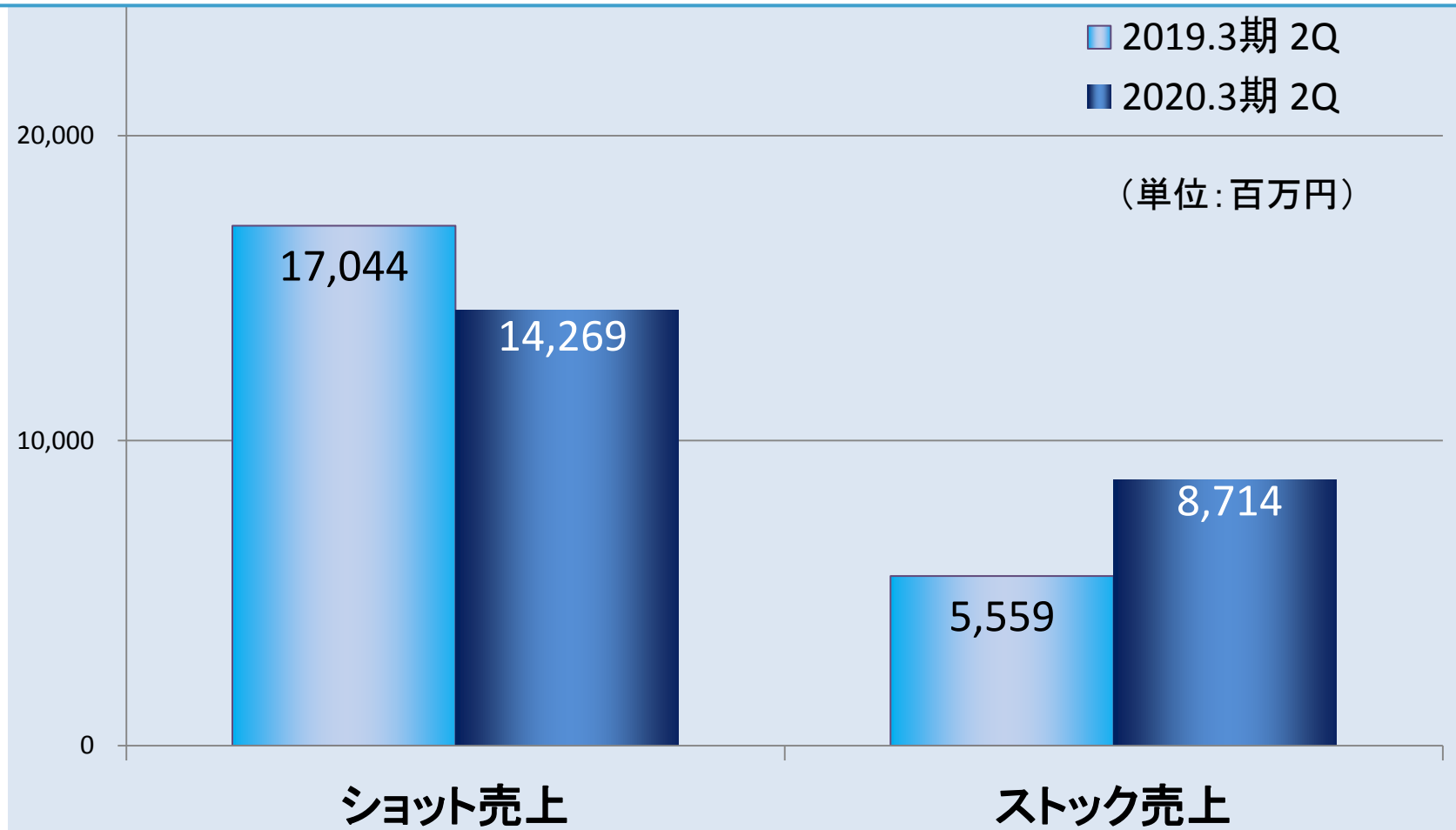
(単位：百万円)

区分	2019年3月期 第2四半期実績	2020年3月期 第2四半期実績	増減	前年対比 増減
法人事業				
売上収益	17,477	19,529	2,052	11.7%増
セグメント利益 (営業利益率)	2,561 14.6%	2,767 14.1%	206	8.0%増
コンシューマ事業				
売上収益	5,507	4,718	△ 789	14.3%減
セグメント利益 (営業利益率)	666 12.0%	702 14.8%	36	5.4%増

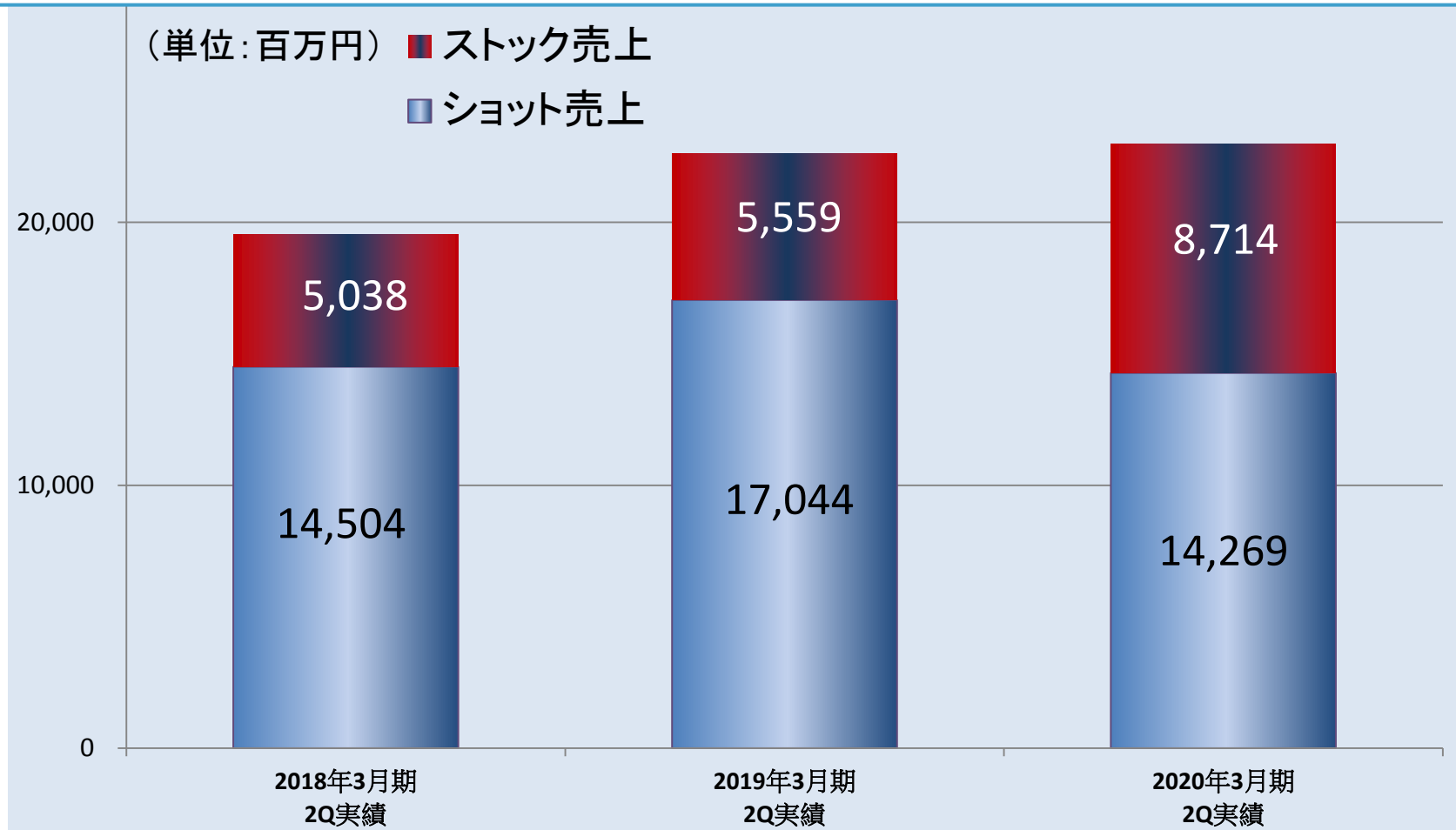
◆ **ストックサービス拡大方針** ショットサービスは生産性重視

第2四半期実績 ショット売上 142億円 前年同期比 16.2%ダウン

ストック売上 87億円 前年同期比 56.7%アップ



◆法人事業・コンシューマ事業を合算
 ショットサービスとストックサービスの売上高割合は、ストックサービスが増加傾向
 (全体の37.9%)



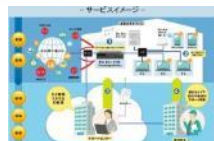
2. 2020年3月期 第2四半期決算概要 ストックサービス

クラウド型/レンタル型サービス



MH1000

働き方支援サーバ



まかせて安心 F T
セキュリティ



セキュリティカメラ



デジタルデータ復旧
サービス



エアコン保証サービス



ビジネスホン



LED蛍光灯 ステップ調光システム

LED照明



複合機 O A 機器機

定額保守サービス・O A カウンター

インフラ（電力・ガス・水道）



エフエネ

Future Energy
小売電気事業



節水装置 J E T

中小企業 個人事業主
一般消費者を対象に
オフィスと生活に新たな未来を！

顧客数 法人 12万件
一般消費者 6万人

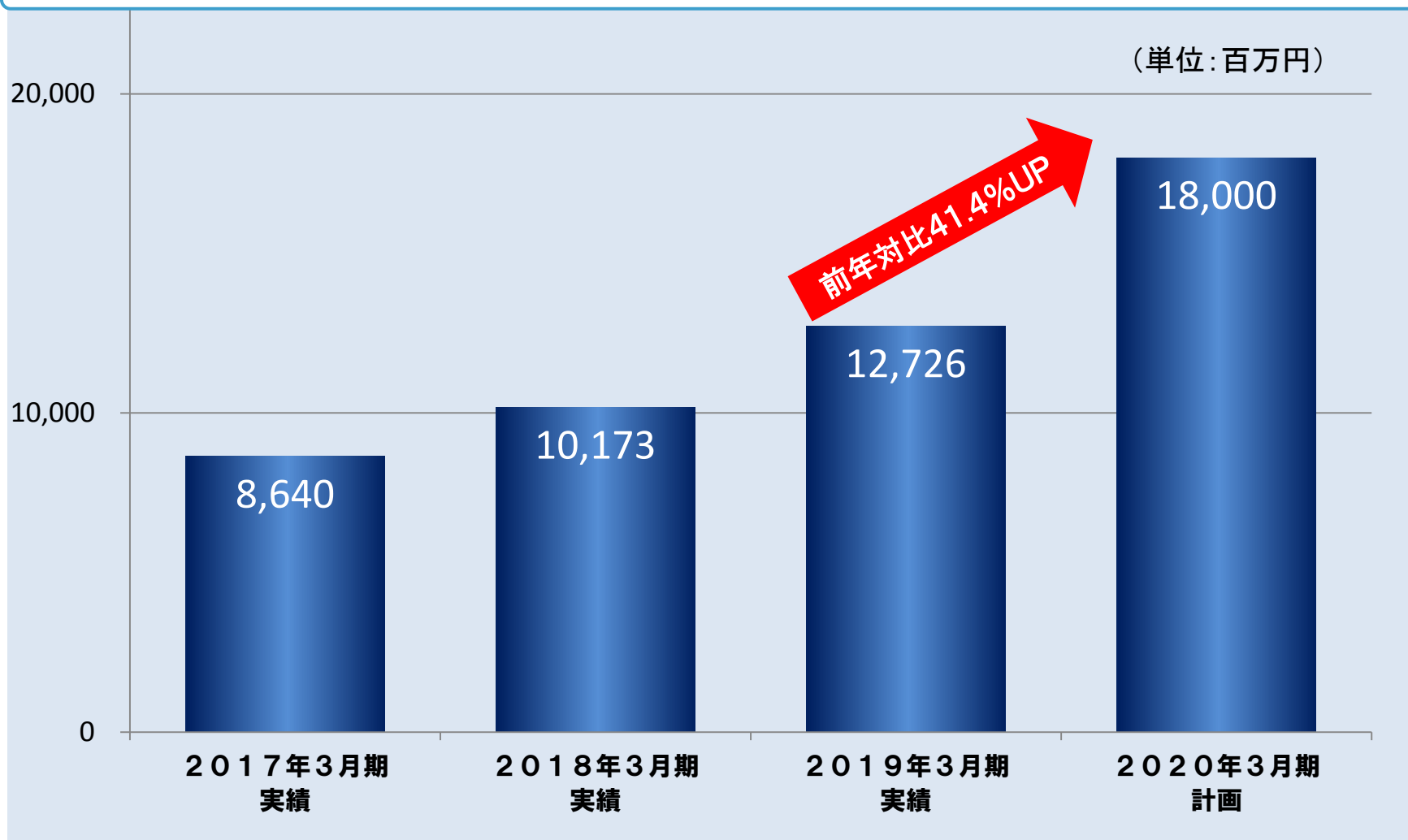


インターネット接続
サービス

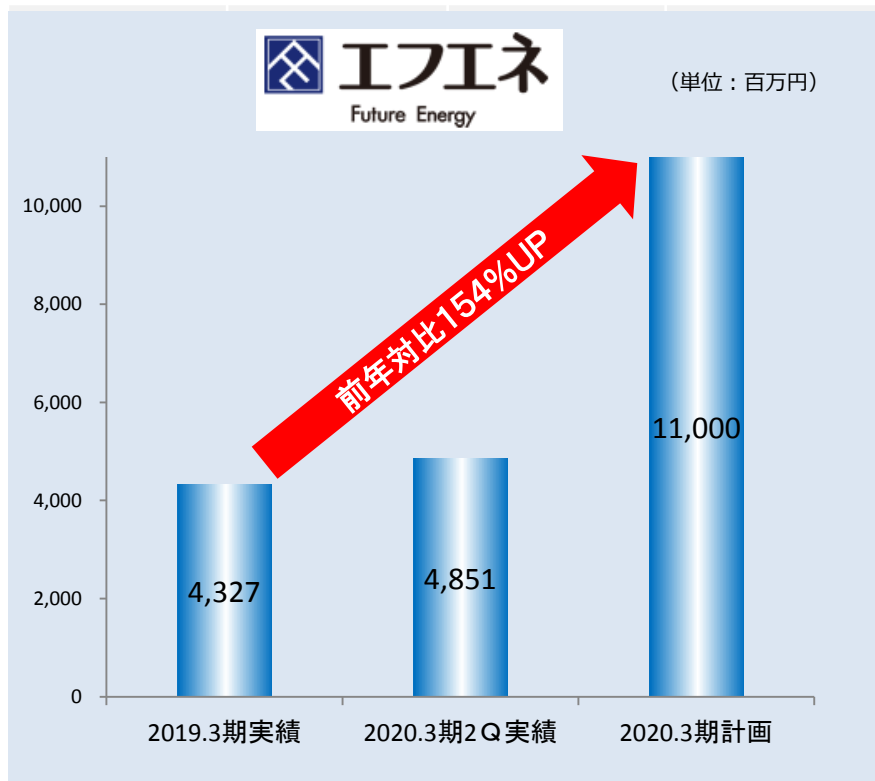


通信サービス

◆更なる自社商品サービスの企画・開発・販売・コンサルティングでストック収益を拡大
安定した収益構造へ変革 2019年3月期比41.4%アップを予想



電カサービス 売上高

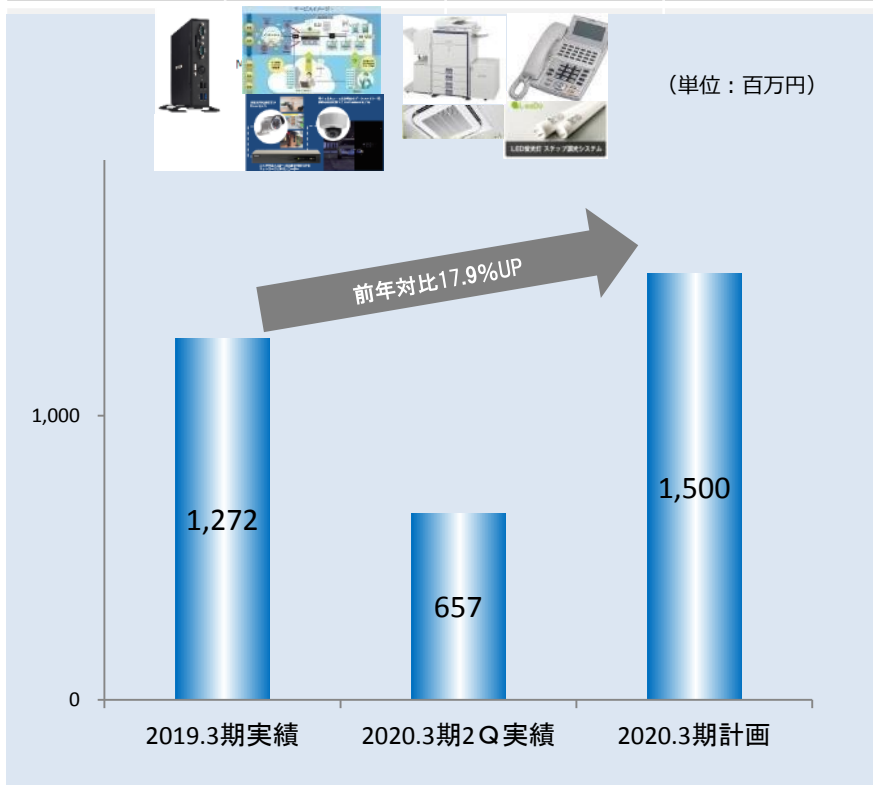


電カサービス

「エフエネでんき」「FTでんき」

- ◆2020年3月期 第2四半期売上高 48億円
前年同期比289%増
- ◆2020年3月期 通期売上高110億円 予想

クラウド型サーバ・定額保守等 売上高



定額保守サービス・O Aカウンターサービス
クラウド型サーバをラインナップ追加

◆2020年3月期 第2四半期売上高6.5億円
前年同期比10.6%増

◆2020年3月期 通期売上高15億円予想

- ◆ラインナップ拡充
- ・法人ストック拡大に向けてクラウド型サーバを販売開始（グループ製品製造企画会社のアレクソン製）を拡販
 - ・UTMのサポートパック「まかせて安心FTセキュリティ」
 - ・エアコン保証サービス
 - ・O Aカウンターサービス

ストック化により中長期的に収益の向上

長時間労働の是正

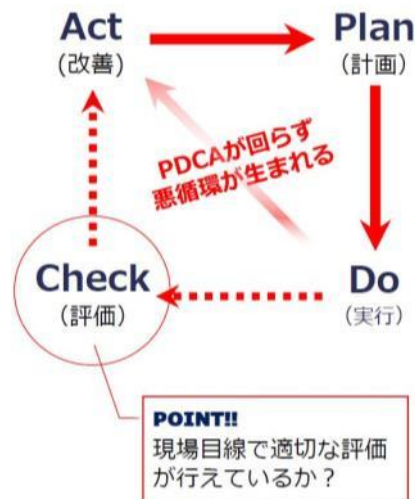
罰則付き時間外労働の上限規制、年次有給休暇の取得義務化 等

多様な働き方の実現

テレワーク促進（在宅勤務、サテライトオフィス、モバイル勤務）等

同一労働・同一賃金の実現

不合理な待遇差の是正、均等・均衡待遇の確保と説明の義務化 等



残業の抑制・禁止

有休休暇の取得促進

勤務間インターバル徹底



制限・締め付けの強化!!!

- ⇒ タイムカードの不正打刻
- ⇒ 仕事の持ち帰り（不正な情報持ち出し）
- ⇒ エンゲージメントの低下

労働時間をLOOOCでしっかり把握！労務にもLOOOC！

大きな背景：働き方改革法案の一環で、「未払賃金請求権が2年から来春から3年に変更」となり、法人企業側はパソコン監視強化が必要となります。LOOOCはレポートが月次で確認でき争い時証拠の明示が可能となります。

LOOOCは「ハードディスクの監視カメラ」です。

3秒に1度、パソコンの画面をクラウドに録画することにより、誰が、いつ、何をしているか、視覚的に可能となります。

LOOOCで多様な働き方の実現！テレワークの促進も可能！

ログの記録により、労働時間の適切な管理やテレワークの管理、人材教育、引き継ぎ等も推進可能

『LOOOC』で課題解決 —ハードディスクの監視カメラ『LOOOC』—

LOOOCで働き方のチェック

LOOOCで働き方改革を推進



PC操作画面をそのまま確認

- ✓ 全てのPC操作履歴を3秒に1回の画面キャプチャログで記録
⇒ PC操作画面を動画で簡単に再現
- ✓ キーボード入力ログの記録
- ✓ PCの起動時刻や総稼働時間など、各種イベントログの収集



LOOOCで働き方をチェック

パソコン操作画面をそのまま確認可能 エンジニアでない方でも簡単にログチェックを行うことが可能
パソコンの起動時刻や総稼働時間、何をどれだけ閲覧しているかも確認可能

LOOOCで働き方改革を推進

ログの記録により、労働時間の適切な管理やテレワークの管理、人材教育、引き継ぎ等も推進可能

「データトラブルに備えた復旧サービスの提供」

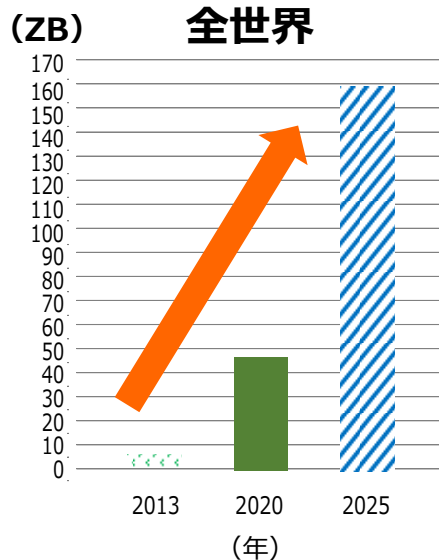
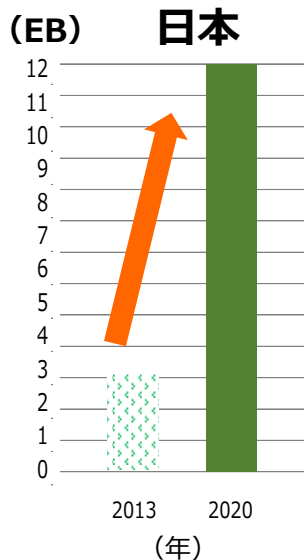
IoTが続伸している社会背景から、データトラブルが増え、それらの復旧・保証サービス（ご安心）をご提供します。（データ復元、パスワード解析、PC調査・解析、データ保護等）

日本及び全世界でデータが急増

比例して様々なデータトラブルが増えていく

ストレージシステム出荷容量

データ生成量



出所
 (左図) Japan Storage Vision 2017 by IDC Japan
 (右図) IDC White Paper, Sponsored by Seagate Data Age 2025, Aple 2017



単位について・・・EB (エクサバイト) 1EB=10億GB、ZB (ゼタバイト) 1ZB=1兆GB

ワンコインで高額復旧費用をカバー

「デジタルデータ ワラントイ」は、突然の機能故障などで消失したデータを、いつでも何度でも復旧できる、データ復旧の保険サービスです。PCやHDDはもちろん、サーバー(RAID)やNASまで、あらゆる備品に対応。11年連続国内売上シェアNo.1を誇る最先端のデータ復旧技術を駆使して、皆様を安心をサポートします。

DDWデータ復旧保証の3つの特徴

- I. データ復旧費用が0円!
- II. 何度でもデータ復旧可能!
- III. 多種多様な記録媒体のデータ復旧に対応!

対象商品一覧

製品カテゴリ	新品	中古
ノートパソコン	○	○
デスクトップパソコン	○	○
スマートフォン	○	○
タブレット	○	○
外付けハードディスク	○	○
デジタルカメラ	○	○
デジタルビデオカメラ	○	○
USBメモリ	○	×
各種SSD	○	○
サーバーHDD	○	○
NAS	○	○
ワークステーション	○	○
SDカード	○	×
マイクロSDカード	○	×

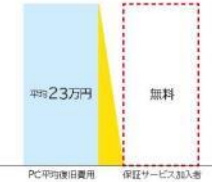


【注意事項】
 本体1台単位でのお申込みとなります。記憶媒体あたり4TB以上の容量がある場合は対象外(個別対応のため別途お問い合わせ)。データセンターなど専用のサーバーは容量が大きいため対象となります(事前にご相談ください)。上記に無い製品は別途お問い合わせください。

- 新品の定義**
対象となるお客様が取扱店から新たに購入した、未使用の機器。
- 中古の定義**
対象となるお客様が新品で購入し、現在まで所有している機器。対象となるお客様以外の第三者が使用していた機器で、第三者の個人情報を含む機器データが完全に削除された機器を、未使用の状態から新たに購入する機器。

低額な保証料で高額な復旧費用をカバーする

PCのデータ復旧費用は平均23万円。
 保証に加入している方の復旧費用の負担金は0円



データ復旧保証	
通常価格	適用
月額500円(税別)	復旧作業費用のお客様負担はございません。



DDS データ復旧 実績相場

パソコン(ハードディスク)	スマートフォン/タブレット	HDD/HDD	SDカード	データウェアハウス(NAS)
24.2万円	14.7万円	23.0万円	23.0万円	89.7万円

※(ICカード)の解読または読取が必要

DDWデータ復旧サービス加入でデータ復旧費用が0円!

いざという時のデータ復旧サービス

※お客様のご都合によりお手前にお持ち帰りデータ復旧コースをご提供します。

データ復旧の作業を行うのは、デジタルデータリソリューション株式会社(以下DDWS)です。

サービス提供会社 DDS DIGITAL DATA SOLUTION INC. Ver. FTGDDW_190619_1	販売窓口 FTGroup Future Transmission Group	販売店様 取扱店CD
------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------	---------------

提供先業種事例

携帯ショップ



iPhone修理



通販サイト運営



PCLレンタル



中古PC販売



防水・防塵PC



BTOパソコン販売



ポータブルHDDメーカー



サーバーメーカー



ドライブレコーダーメーカー



防犯カメラ卸売



防犯カメラ販売・施工



ドローン損害保険



電子カルテ販売



コールシステム販売



「ドローンデータ復旧サービス」業界トップのエアロエントリー社へ提供



AEROENTRY
DJI Drone Insurance Service - AEROENTRY

SERVICE サービス
INFORMATION お知らせ
COMPANY 会社概要
VISION 経営方針
CONTACT お問い合わせ

dji 公認ドローン保険

のべ件数 **11万8,000件**の契約実績!
1億8,600万円の保険金お支払実績
※2019年7月末現在

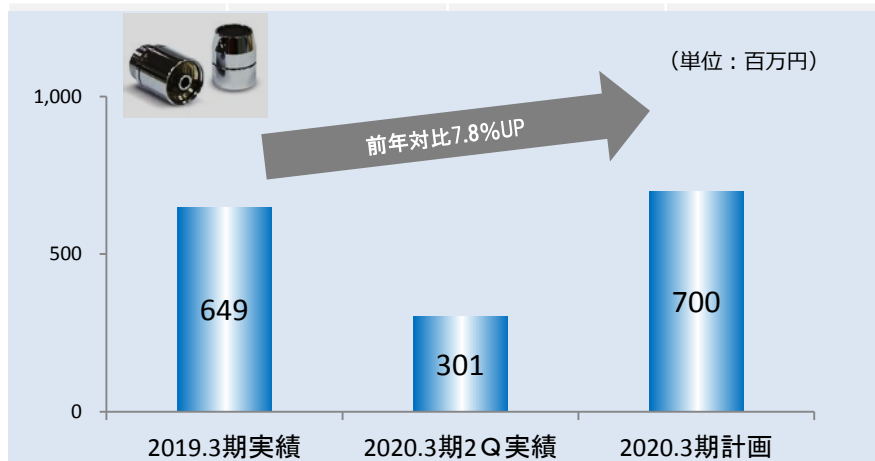
無償付帯賠償責任保険
機体保険・賠償責任保険



ドローン保険契約実績11万8,000件、業界トップのエアロエントリー社へデータ復旧サービスを提供開始致します。

ドローンで撮影される映像の中には、災害などで立ち入りが規制された場所、人の足では容易に踏み込めない場所でのものも多く、「重要性・社会的有用性」の高いデータとなります。また、これらは撮り直しが容易ではありません。このような撮影データを墜落等により消失した場合、これまで復旧対応するサービスはございませんでした。弊社よりエアロエントリー社にデータ復旧サービスの提供をすることで、業界初「ドローンデータ復旧サービス」の提供が実現！

節水サービス 売上高



「節水装置」ET」レンタル

- ◆ 2020年3月期 第2四半期売上高3億円
- ◆ 2020年3月期 売上高計画7億円
前年対比7.8%アップ
- ◆ 引続き業種を絞って節水コンサル営業
美容室向け新商品を販売開始

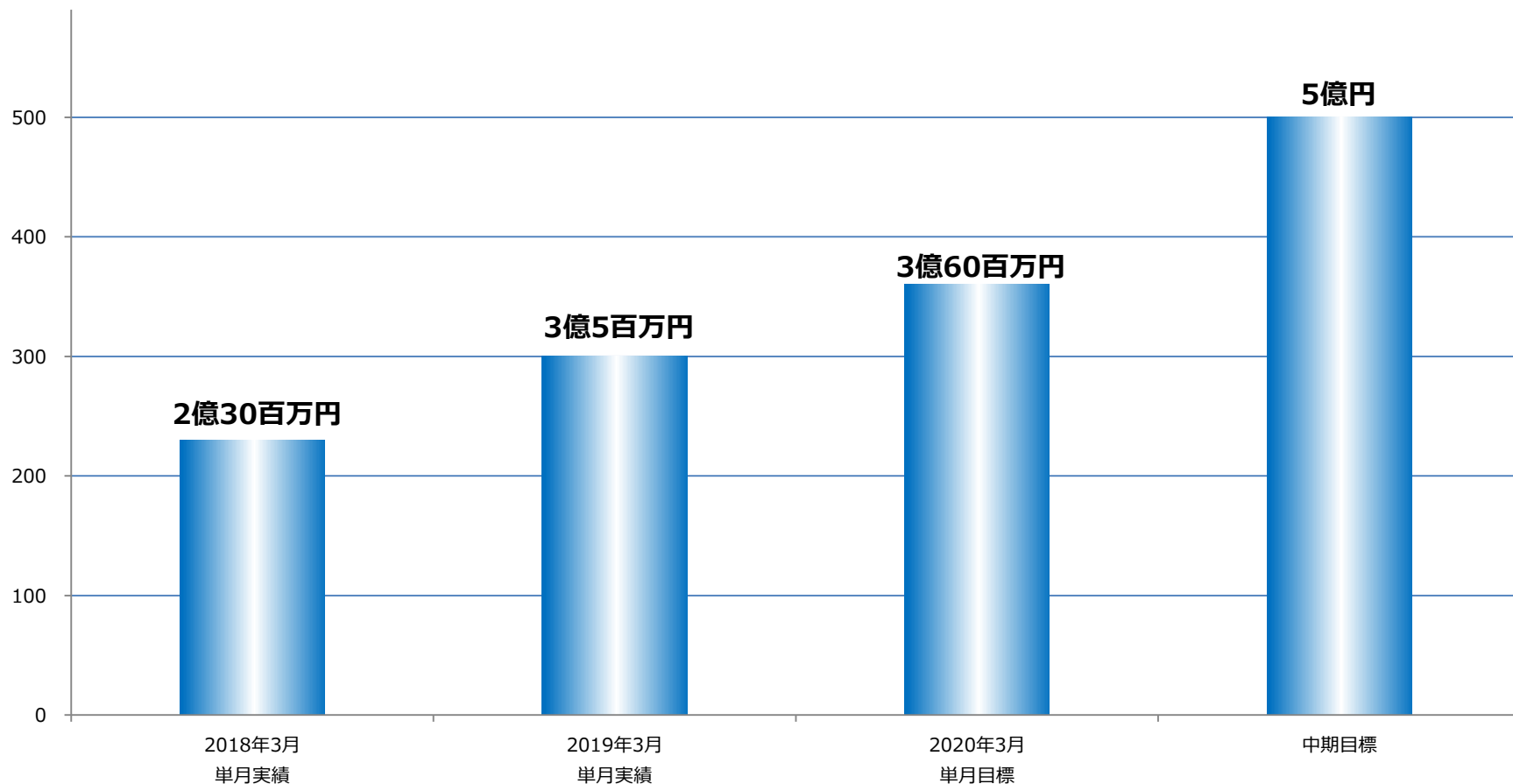
光回線サービス 売上高



光回線サービス「ひかり速トク」「FT光」

- ◆ 2020年3月期 第2四半期売上高29億円
- ◆ 2020年3月期 売上高計画58億円
前年対比12.0%ダウン
- ◆ 新規獲得を停止中で販売コストが掛らない
為利益が安定
長期契約割引サービスが顧客に浸透
2019年7月事業者間転用の解禁

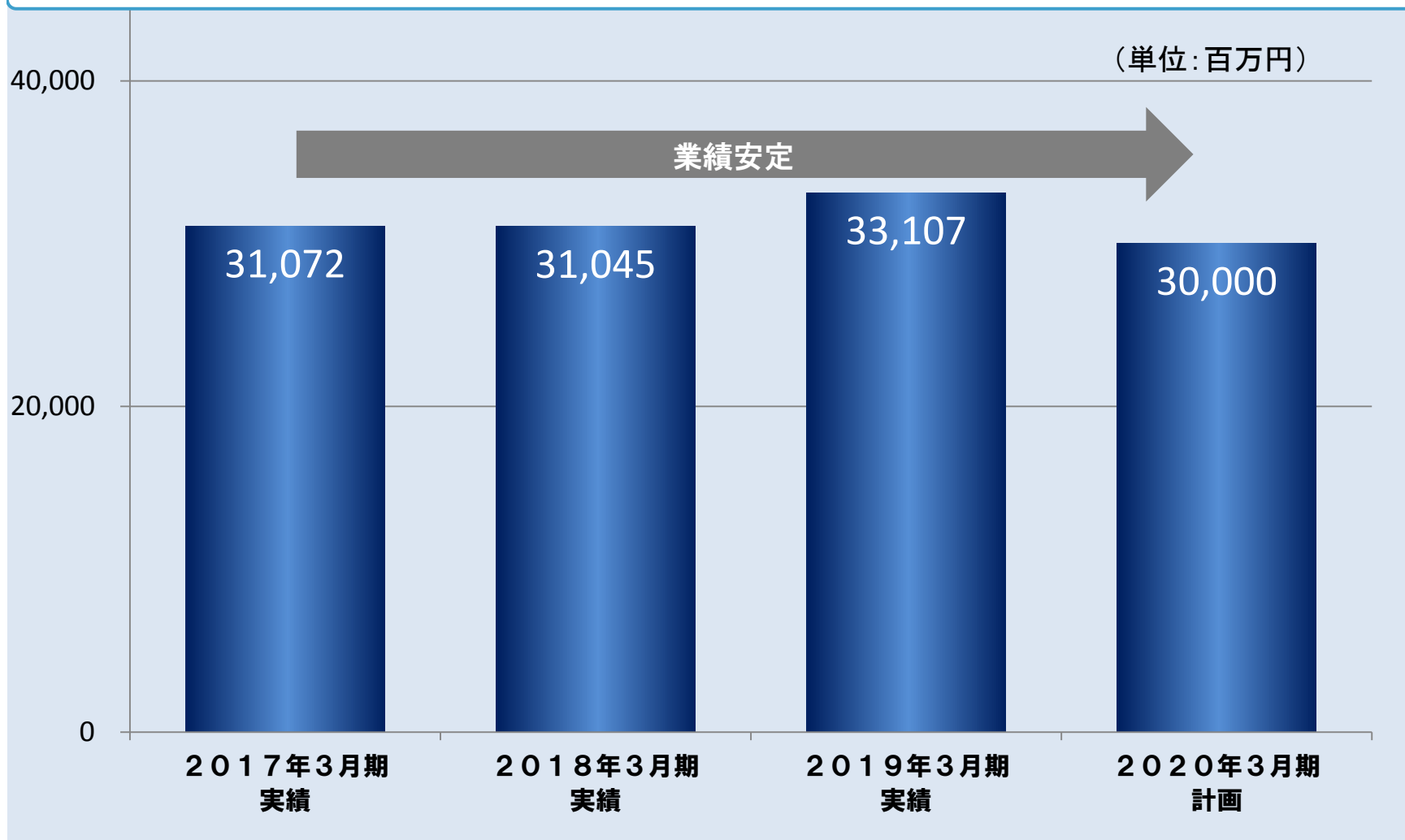
◆ 中期ストック目標
単月 営業利益5億円・年間利益60億円



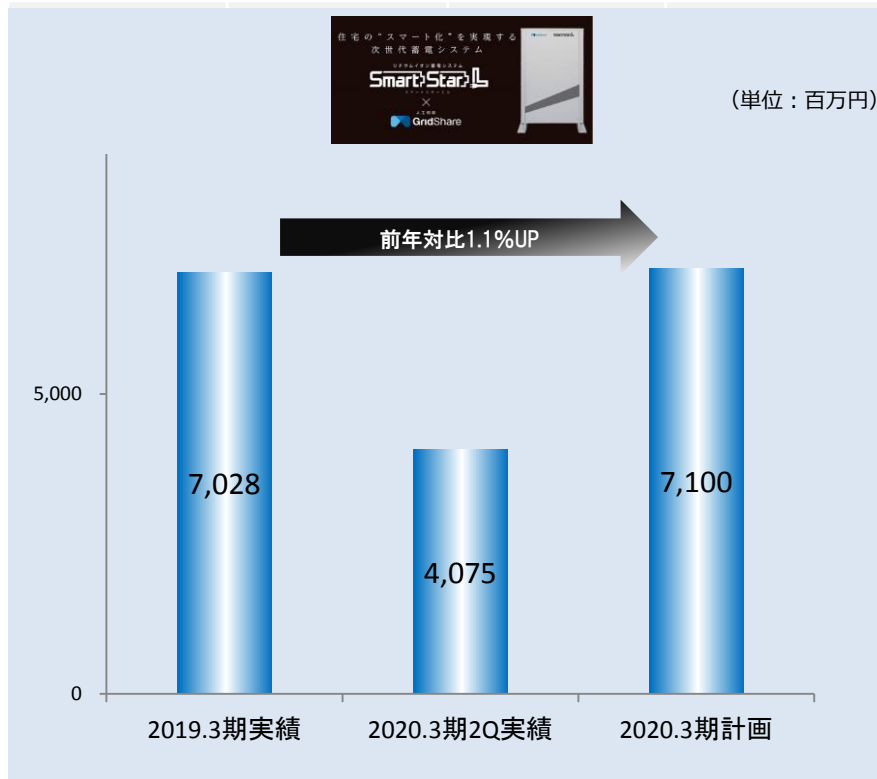
3. 2020年3月期 取組 ショットサービス



◆2020年3月期減少は撤退事業によるもので、既存事業はストック強化の中でも前年数値を確保



蓄電池・太陽光発電設備 売上高



環境関連商品（省エネルギー化） 蓄電池・太陽光発電設備

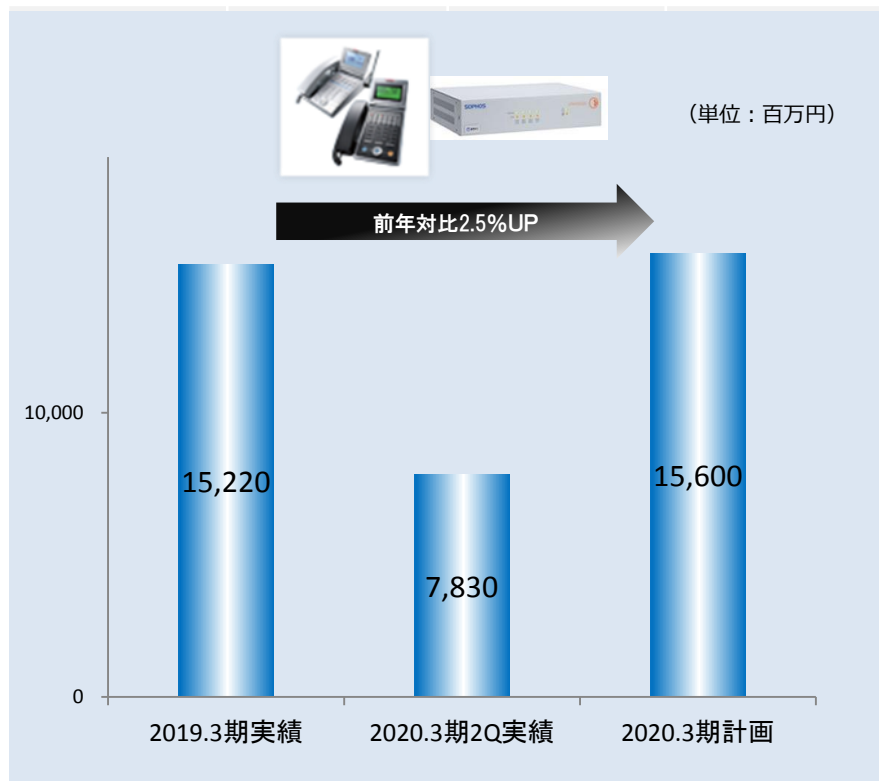
◆法人事業/コンシューマ事業合算で
2020年3月期第2四半期 売上高40億円

◆取組内容

1. 蓄電池スマートスターL 卸売販売好調
2. アライアンス企業の開拓
リスト戦略営業の実施
(ハウスメーカー、ハウビルダー、
太陽光発電設備販売会社と提携)

※2009年11月「再生可能エネルギーの固定買取制度」により国は、10kw未満の太陽光発電設備で発電された電力を10年間、国が定めた価格で買い取るよう大手電力会社10社に義務付けました。2019年度はその買い取り満了期限が到来し、その数は約50万件以上あるといわれています。2023年までに160万件が期限到来となる見込みで、買い取り期間終了後、ユーザーが発電した電気を無駄なく利用できるようにするために「蓄電池」が相当な勢いで売れると予測されています。

UTM・セキュリティ・情報通信機器 売上高



情報通信サービス 機器

UTM・ファイルサーバ・ビジネスホン
セキュリティカメラ 複合機 (OA機器)

◆2020年3月期 第2四半期

ショット売上高78億円

◆トータルセキュリティ対策の提供

1. 情報セキュリティ対策

UTM (統合脅威管理)

セキュリティスイッチ

サーバ 複合機 シュレッダー

※一部クラウド型としてストック化

2. 防犯・盗難対策

NTT監視カメラソリューション

3. 停電・災害対策

UPS (無停電電源装置)

LED照明・空調設備（国内） 売上高



(単位：百万円)



環境関連商品（省エネルギー化）

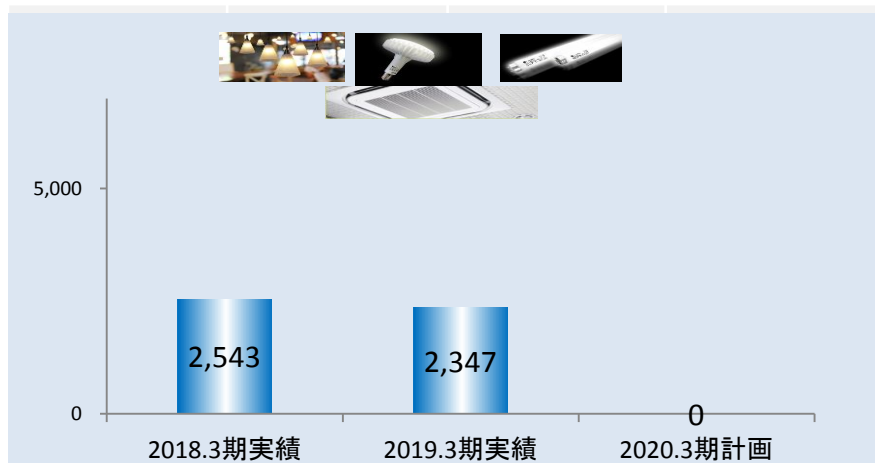
LED照明 空調設備

◆2020年3月期 第2四半期
ショット売上高実績20億円

◆取組内容

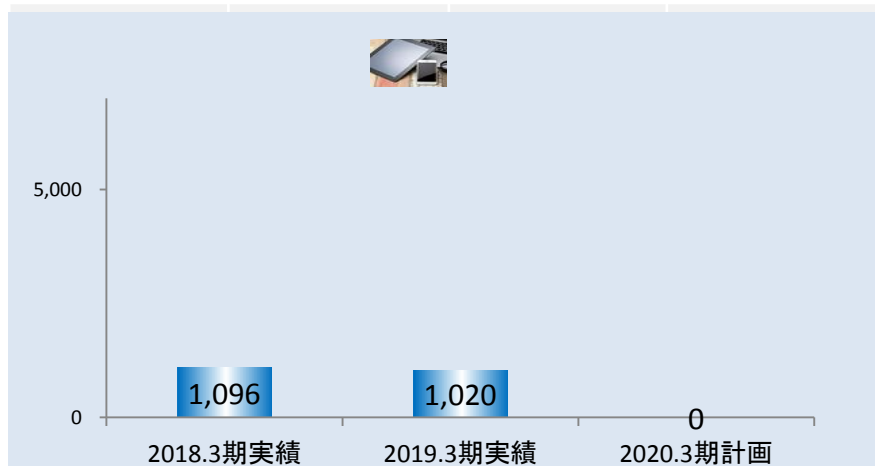
1. 空調設備
取扱メーカーラインナップ拡充
2. LED照明
長寿命タイプ直管LED照明・
調光タイプ直管LED照明販売
3. 冷凍冷蔵庫
省エネ冷凍冷蔵庫・製氷機の販売開始

海外事業



◆2019年5月13日付でタイ・フィリピン・インドネシアの子会社株式80%をレカム株式会社に譲渡
2020年3月期の当社売上高に海外事業は含まれず、当期利益の持ち分20%のみが影響

ドコモショップ



◆少店舗数での運営は非効率である為、2019年4月1日付、ドコモショップ3店舗を譲渡

4. 財政状態計算書 業績予想

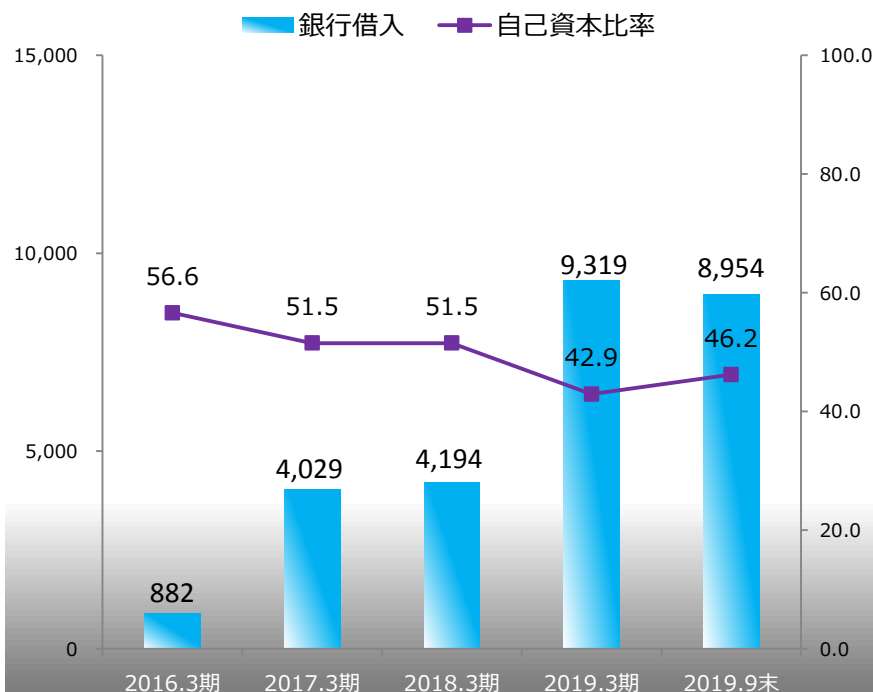
◆ 資産 328億10百万円 2019年3月対比 12億11百万円減少
 資本 153億62百万円 2019年3月対比 3億03百万円増加

単位：百万円	2019年3月	2019年9月	前年度末 対比	備考
流動資産	22,449	19,241	85.7%	
内 現金及び現金同等物	11,451	9,361	81.7%	
内 営業債権	7,223	7,985	110.5%	
内 棚卸資産	1,359	1,274	93.7%	
非流動資産	11,572	13,569	117.3%	
資産合計	34,021	32,810	96.4%	
流動負債	9,271	8,082	87.2%	
非流動負債	9,690	9,366	96.7%	
資本	15,059	15,362	102.0%	

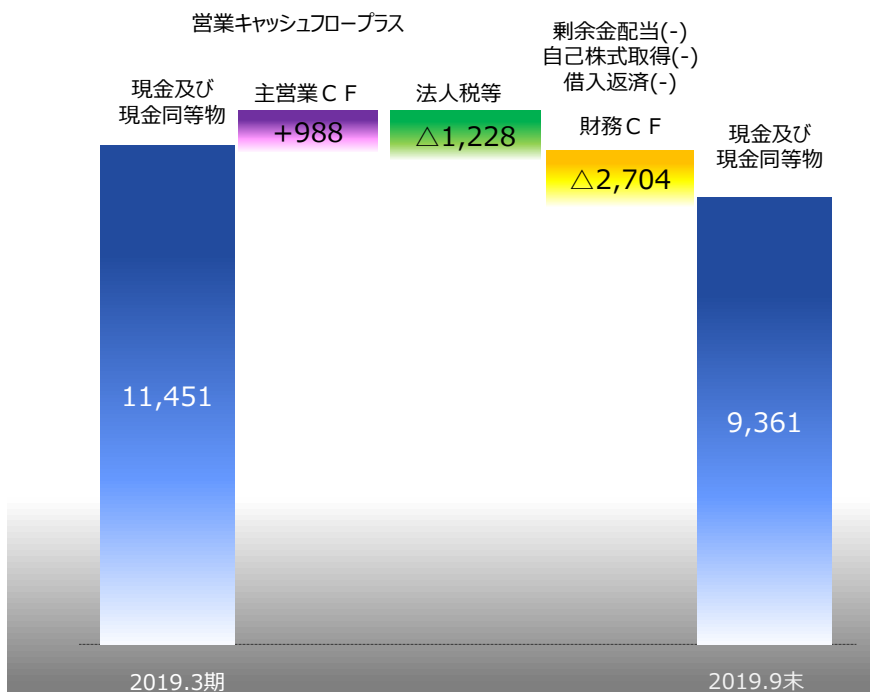
- ◆ 自己資本比率46.2%
- ◆ 営業キャッシュフローは、法人税等の支払いでマイナス12億円、その他の主たる営業キャッシュフローはプラス9億円
- ◆ 財務キャッシュフロー 剰余金の配当、自己株式の取得によりマイナス27億円
- ◆ 現金及び現金同等物は93億61百万円

(単位：百万円 %)

銀行借入等と自己資本比率の推移



キャッシュフローの状況



- ◆ 2019年3月期 日本基準と I F R S 基準の通期業績比較は以下の通り
- ◆ 2020年3月期 業績予想の前期増減は I F R S 実績で対比

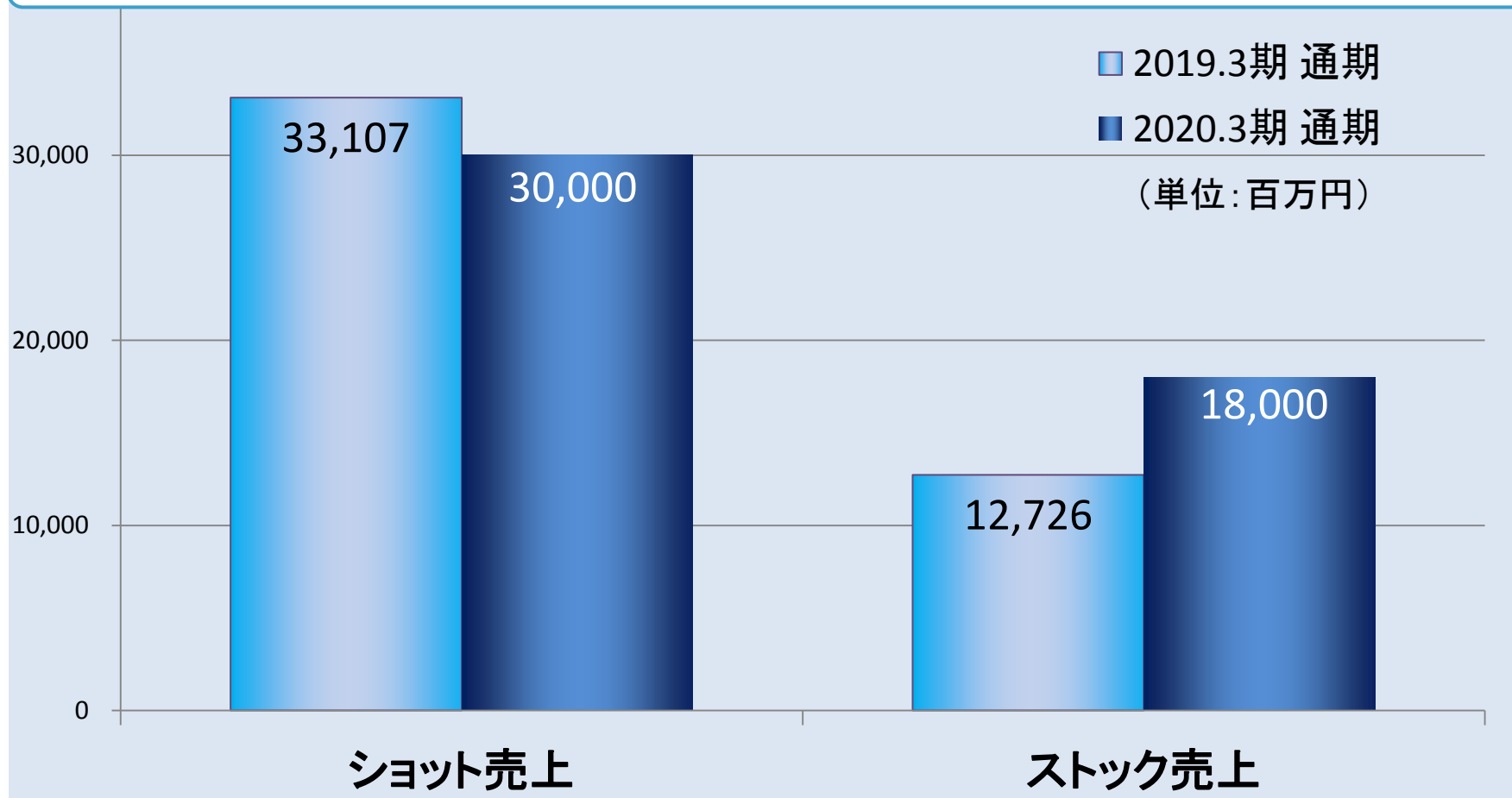
(単位：百万円)

	2019年3月期 【日本基準実績】	2019年3月期 【I F R S 実績】	2020年3月期 【I F R S 予想】	対前期 増減	対前期 増減率
売上高	45,900	45,658	48,000	2,342	5.1%増
営業利益	5,676	5,763	6,000	237	4.1%増
(売上高営業利益率)	12.4%	12.6%	12.5%	—	—
税引前利益	5,687	5,829	6,000	171	2.9%増
(売上高税引き前利益率)	12.4%	12.8%	12.5%	—	—
親会社の所有者に帰属する 当期純利益	3,752	3,846	3,800	-46	1.2%減
(売上高当期純利益率)	8.2%	8.4%	7.9%	—	—

◆ショットサービスは生産性重視で安定、ストックサービスを更に拡大

通期予想

- ・ショット売上 300億円（前年同期比 9.4%ダウン） 事業譲渡影響 海外△23億円 ドコモショップ△10億円
- ・ストック売上 180億円（前年同期比41.4%アップ） 電力サービス年間売上予想110億円



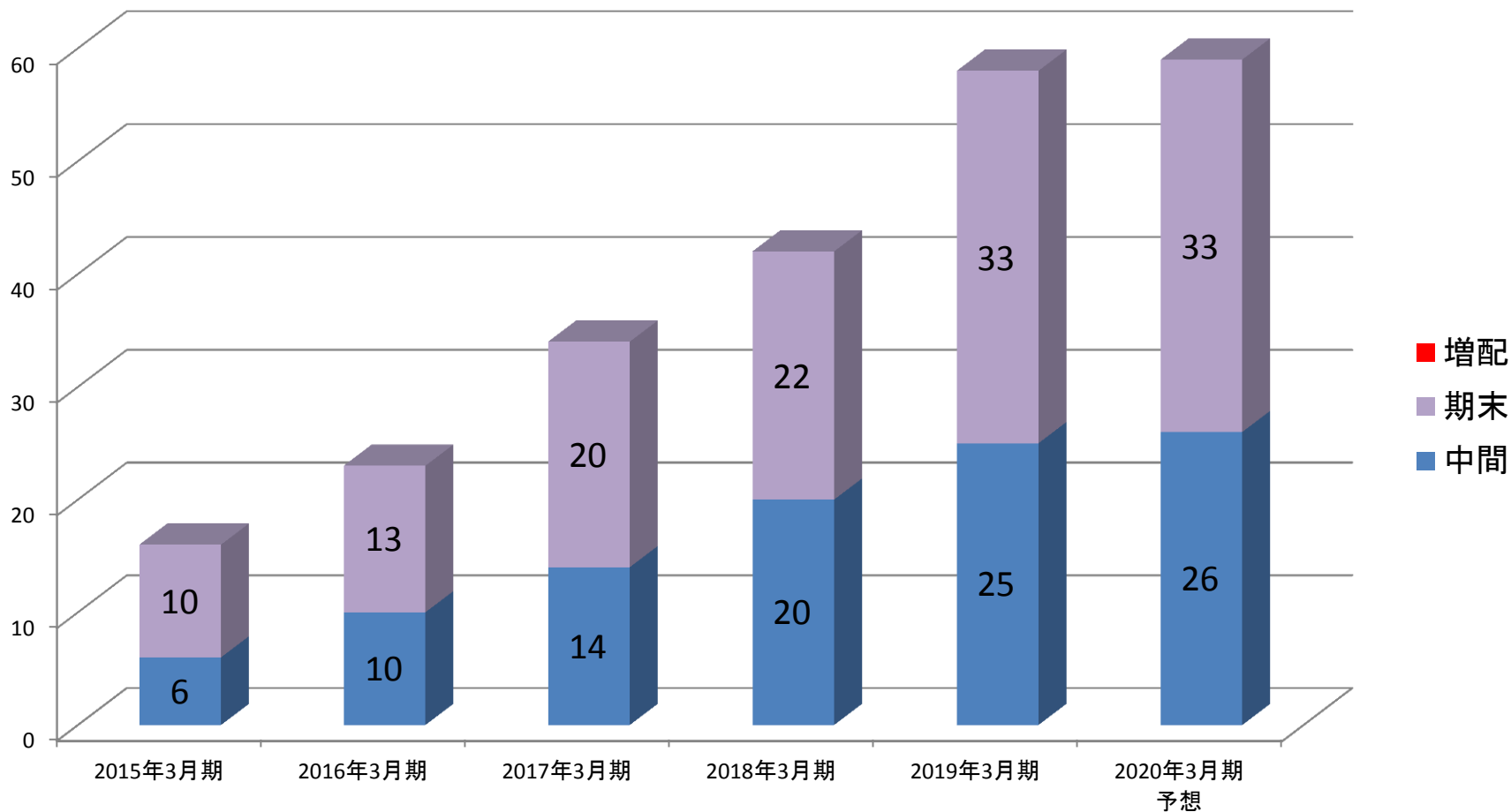
(単位：百万円)

区分		2019年3月期 通期実績	2020年3月期 通期予想	増減	前年対比 増減
法人事業	売上高	36,356	40,000	3,644	10.0%増
	セグメント利益	4,733	5,200	467	9.9%増
	(営業利益率)	13.0%	13.0%		
コンシューマ事業	売上高	10,851	9,500	△ 1,351	-12.5%減
	セグメント利益	1,296	1,100	△ 196	-15.1%減
	(営業利益率)	11.9%	11.5%		
調整	売上高	△ 1,549	△ 1,500		
	セグメント利益	△ 266	△ 300		
合計	売上高	45,658	48,000	2,342	5.1%増
	セグメント利益	5,763	6,000	237	4.1%増
	(営業利益率)	12.6%	12.5%		

5. 株主様還元 その他

◆ 配当の基本方針・・・当期純利益に対する**配当性向50%**を目途に決定
 (利益に応じた対応方針)

◆ 2020年3月期の配当予想 中間26円 期末33円 合計59円



過去5年間の自己株式の取得実施履歴

決議	取得株式数	取得金額
2015年8月	600,000株	4億33百万円
2016年2月	400,000株	2億62百万円
2016年5月	753,700株	5億99百万円
2016年8月	720,000株	5億59百万円
2018年6月	507,800株	7億99百万円
2018年11月	250,000株	3億86百万円
2019年6月	500,000株	7億40百万円

2019年6月決議した自己株式50万株取得は完了しました。

2019年10月1日付で自己株式3,035,884株（8.36%）を消却しました。

消却した結果、発行済株式数は33,262,316株となりました。

参考情報

FTGroup 連結26社

電力等インフラソリューションサービス

小売電力を中心にガス・電気・水道等インフラ全般の顧客ソリューションを行います。



インターネットサービス

WEB制作等、お客様のインターネット戦略に携わるサービスを提供しています。



法人事業

コンシューマ事業



法人事業

自社ブランドで光インターネット回線、プロバイダの運営を行い、販売からアフターサービスも行っています。



太陽光発電設備・蓄電池の販売をメインに個人ユーザー向けのサービスを展開しています。



【その他事業会社】



情報通信サービス

ビジネスホン・サーバ・セキュリティ関連商品・コピー機等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

環境省エネルギーサービス

LED照明、空調機器・自然冷媒ガス等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

【東日本事業会社】

- 株式会社 エフティコミュニケーションズ
- 株式会社 エフティ北日本
- 株式会社 エフティ東北

【西日本事業会社】

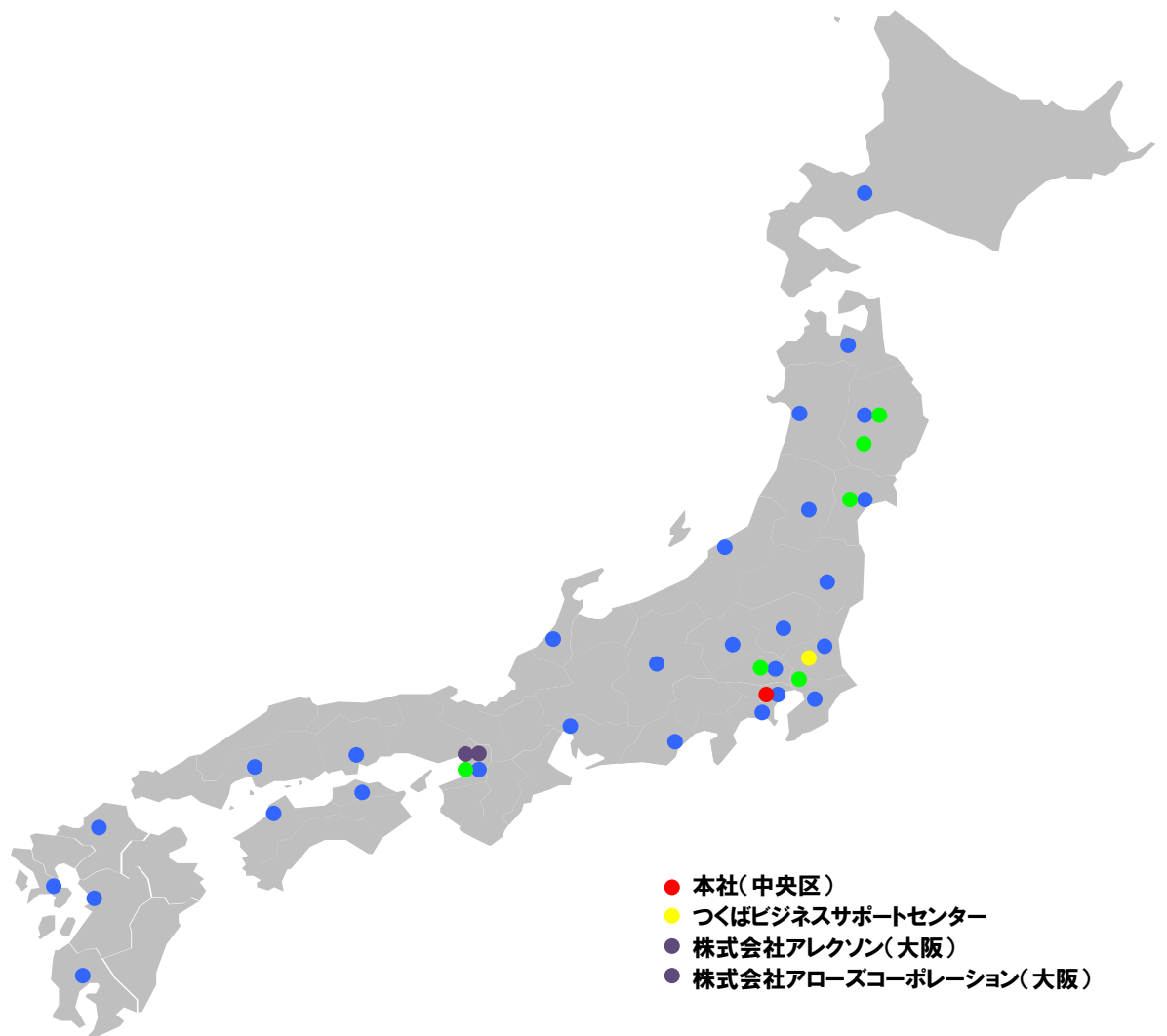
- 株式会社 エフティコミュニケーションズウエスト
- 株式会社 エフティ東海
- 株式会社 エフティ中四国
- 株式会社 エフティ九州

【環境事業会社】

- 株式会社 エフティエコソリューション

【施工/保守サービス事業会社】





- 本社(中央区)
- つくばビジネスサポートセンター
- 株式会社アレクソン(大阪)
- 株式会社アローズコーポレーション(大阪)

法人事業/コンシューマ事業

- 北海道営業部
- 青森営業所
- 秋田営業所
- 盛岡営業所
- 東北営業部(宮城)
- 福島営業所
- 山形営業所
- 本社営業部(台東区)
- 横浜営業部
- 千葉営業部
- 茨城営業所
- 関東営業部(埼玉)
- 北関東営業部(群馬)
- 栃木営業所

- 東海営業部(愛知)
- 静岡営業所
- 新潟営業所
- 北陸営業所
- 松本営業所
- 関西営業部(大阪)
- 広島営業部
- 岡山営業所
- 高松営業所
- 松山営業所
- 九州営業部(福岡)
- 長崎営業所
- 熊本営業所
- 鹿児島出張所

コンシューマ事業

- 柏コールセンター
- 大宮コールセンター
- 盛岡コールセンター
- 仙台コールセンター
- 大阪コールセンター
- 花巻コールセンター

免責事項

本資料に記載の内容は、過去及び現在の事実に関するものを除き、当社が現時点で入手可能な情報及び仮説に基づいて判断されたものであり、当該仮説や判断に含まれる不確定要素や、将来の経済環境の変化等により影響を受ける可能性があり、結果として当社および当社グループの将来の業績と異なる可能性があります。

なお、本資料における将来情報に関する記述は上記のとおり本資料の日付（またはそこに別途明記された日付）時点のものであり、当社は、それらの情報を最新のものに随時更新するという義務も方針も有しておりません。

また、本資料に記載されている当社ないし当グループ以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。



オフィスと生活に新たな未来を。