



株式会社ジェイテック
平成27年3月期 決算説明会

平成27年6月4日

代表取締役社長 藤本 彰

ジェイテックグループについて



技術商社®
株式会社 ジェイテック

代表取締役 藤本 彰
資本金：2億6,111万円
社員数：324名
技術職知財リース事業
(機械、電気電子、ソフトウェア)



代表取締役 横山 浩治
資本金：5,000万円
社員数：約170名
技術職知財リース事業
(建築)



代表取締役 藤本 彰
資本金：5,000万円
社員数：約30名
一般派遣及びエンジニア派遣事業

ベンチャービジネスサポート株式会社
(平成27年7月1日 事業開始予定)

代表取締役 篠田 政司
資本金：4,000万円
社員数：2名
一般派遣(ヒューマンリソース事業)
「グルくる」販売代理店

当社グループのメインビジネスモデル

技術職知財リース事業（派遣）



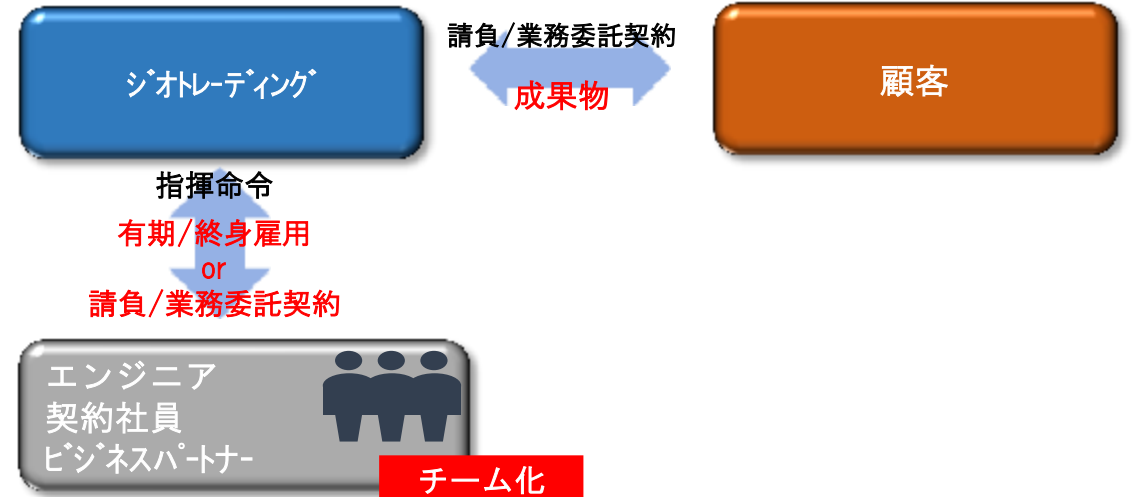
一般派遣及びエンジニア派遣事業（派遣）



技術職知財リース事業（請負/業務委託）



一般派遣及びエンジニア派遣事業（請負/業務委託）



目次

1) 平成27年3月期の業績

連結損益計算書（累計期間）
連結損益計算書（会計期間）
業種別売上構成（連結）
要員構成（連結）
要因分析（単体）
連結貸借対照表
連結キャッシュフロー計算書

2) 平成27年3月期の状況

技術者派遣業界の事業環境
派遣法改正について
新規受注状況について
配当について

3) 経営理念の実践

経営理念
経営理念の施策
新たな人材ビジネスへの挑戦

4) 中期経営計画（H28年3月期～H30年3月期）

中期経営計画の基本目標
中期経営計画の業績目標

1) 平成27年3月期の業績

連結損益計算書（累計期間）

- ◆売上高：前年同期比1.7%減少
- ◆営業利益：前年同期比16.7%減少

	平成26年3月期			平成27年3月期		
		構成比	対前年同期比		構成比	対前年同期比
売上高	3,405	100.0	26.6	3,348	100.0	△1.7
売上原価	2,625	77.1	31.6	2,602	74.2	△0.8
売上総利益	779	22.9	12.0	746	25.8	△4.2
販管費	684	20.1	8.4	666	17.7	△2.6
営業利益	95	2.8	47.9	79	8.1	△16.7
経常利益	94	2.8	43.3	78	8.1	△17.6
税引前当期純利益	90	2.7	36.6	78	8.1	△13.3
当期純利益	65	1.9	37.0	57	6.4	△10.9

（単位：百万円，％）

連結損益計算書（会計期間）

- ◆平成27年3月期上期は、単体の価格改定の影響で前期比より損益悪化
- ◆平成27年3月下期は、価格改定の効果により前期比より収益改善

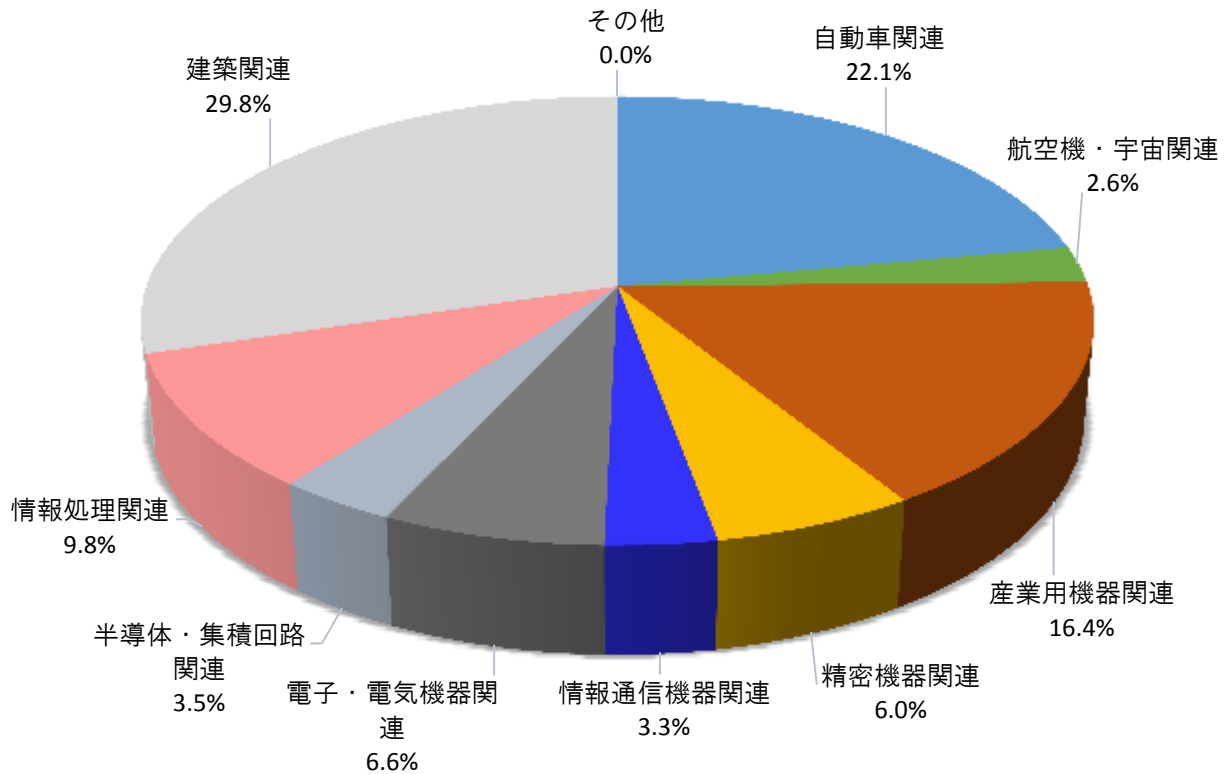
平成26年3月期								
	第1四半期		第2四半期		第3四半期		第4四半期	
		構成比		構成比		構成比		構成比
売上高	822	100%	848	100%	863	100%	870	100%
売上原価	640	77.8%	644	76.0%	671	77.8%	668	76.8%
売上総利益	182	22.2%	203	24.0%	191	22.2%	202	23.2%
販管費	180	22.0%	170	20.0%	169	19.6%	164	18.9%
営業利益	1	20.0%	33	4.0%	22	2.6%	37	4.3%
経常利益	2	0.3%	33	3.9%	21	2.5%	37	4.3%
当期純損益	△14	-	37	4.4%	25	2.9%	17	2.0%
平成27年3月期								
	第1四半期		第2四半期		第3四半期		第4四半期	
		構成比		構成比		構成比		構成比
売上高	827	100	818	100	846	100%	857	100%
売上原価	689	83.3%	638	78.0%	639	75.5%	636	74.2%
売上総利益	138	16.7%	179	21.9%	208	24.6%	221	25.8%
販管費	183	22.1%	161	19.7%	170	20.1%	152	17.7%
営業利益	△45	-	18	2.2%	37	4.4%	69	8.1%
経常利益	△45	-	17	2.1%	37	4.4%	69	8.1%
当期純損益	△60	-	21	2.6%	41	4.8%	55	6.4%

（単位：百万円）

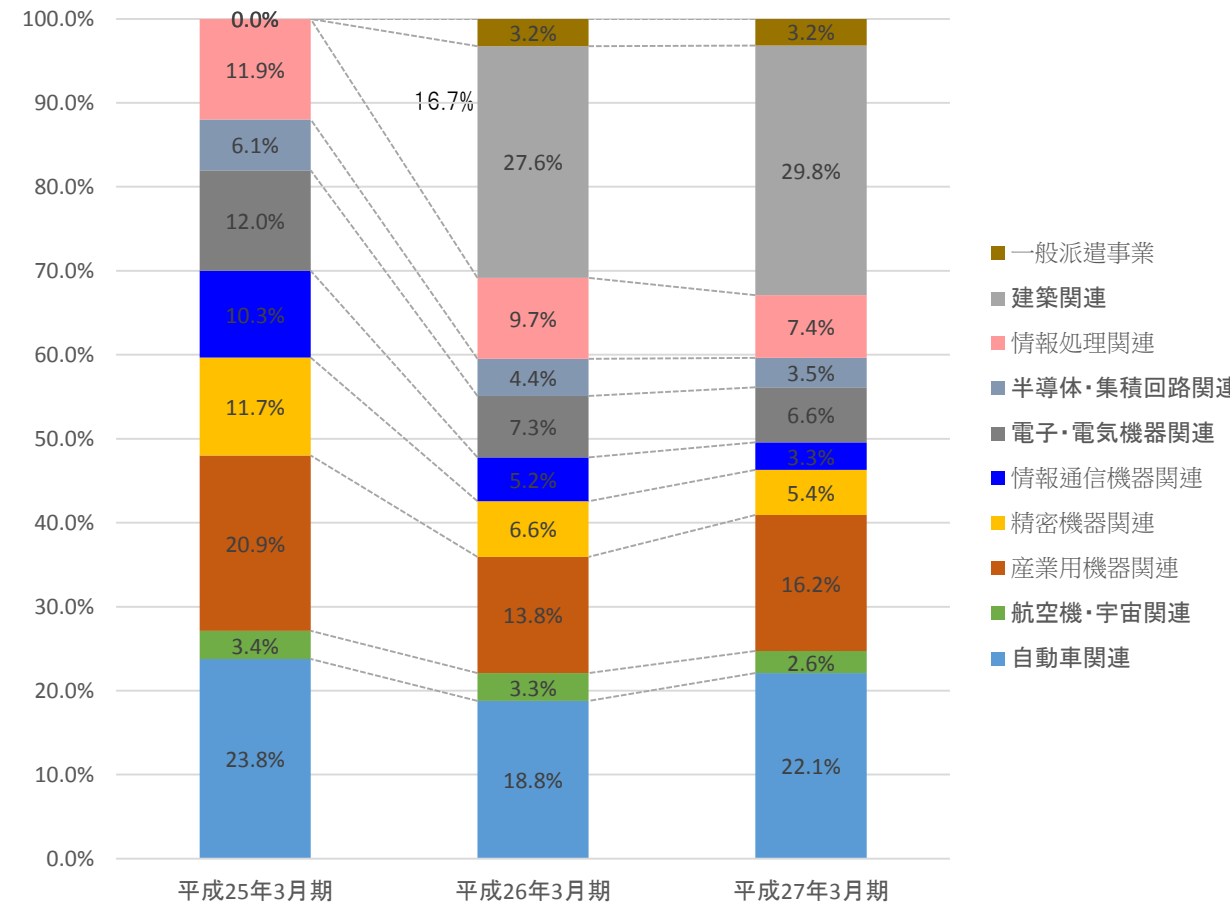
業種別売上構成（連結）

◆ 建築関連の売上が全体の29.8%

▶ 売上構成比



▶ 売上構成比推移



要員構成（連結）

- ◆在籍数：グループ全体でテクノロジスト500名体制
- ◆分野比率：ソフトと建築で全体の6割を占める

▶ 今期の状況

【在籍テクノロジスト数（連結）】

3/31付 487名

4/1付 503名

【新卒採用】

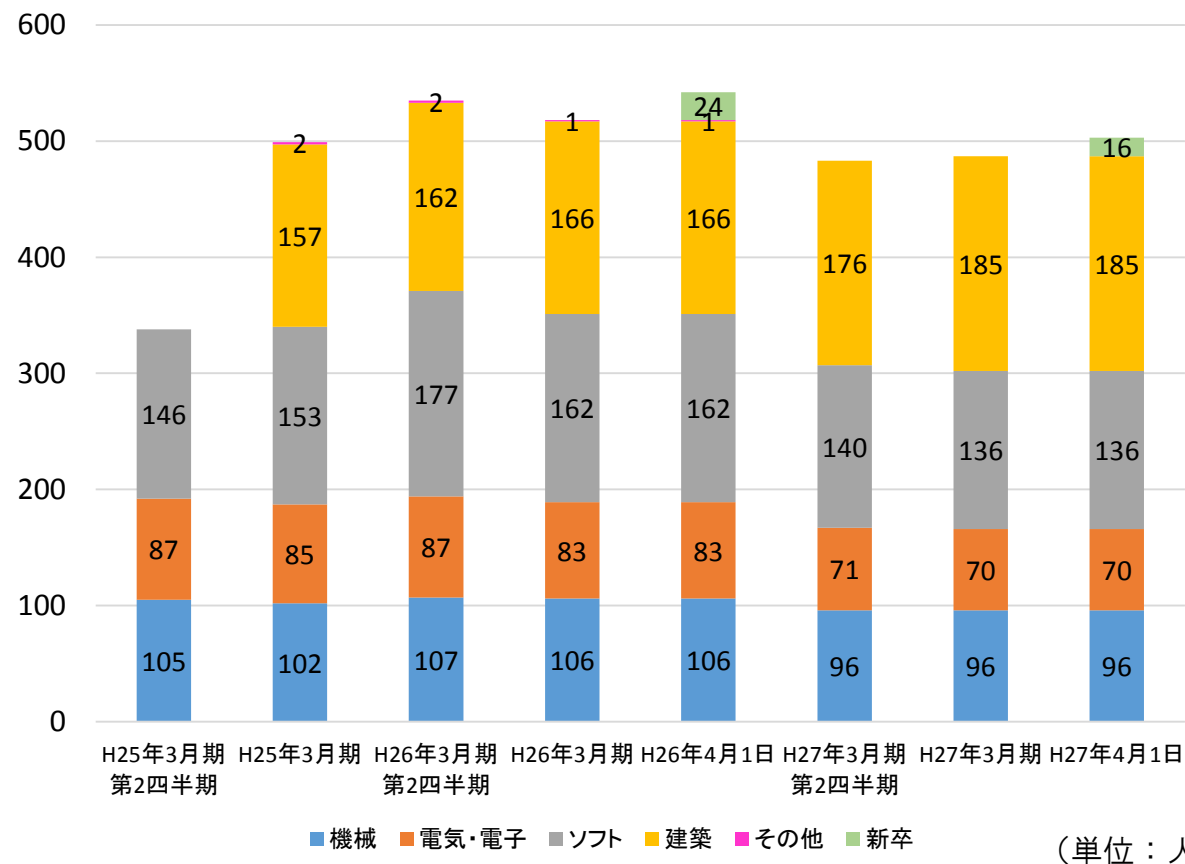
平成27年度 4月入社16名

10月入社9名

【分野別バランス】

好調な建築分野のテクノロジストが37%弱
顧客からの受注が多いソフトウェアが27%

▶ 分野別要員数推移（連結）



要因分析（単体）

◆売上高要因分析 4要素

① テクノロジスト数

② 稼働率

③ 稼働時間

④ 単価

売上高

=

① テクノロジスト数



×

② 稼働率



×

③ 稼働時間



×

④ 単価



◆利益要因分析 2要素

① 売上原価

② 販管費

売上高要因分析 4要素 ①テクノロジスト数（単体）

- ◆在籍数：4月入社の新卒14名を加えて294名
- ◆分野比率：ソフトウェアのテクノロジストが4割超

▶ 今期の状況

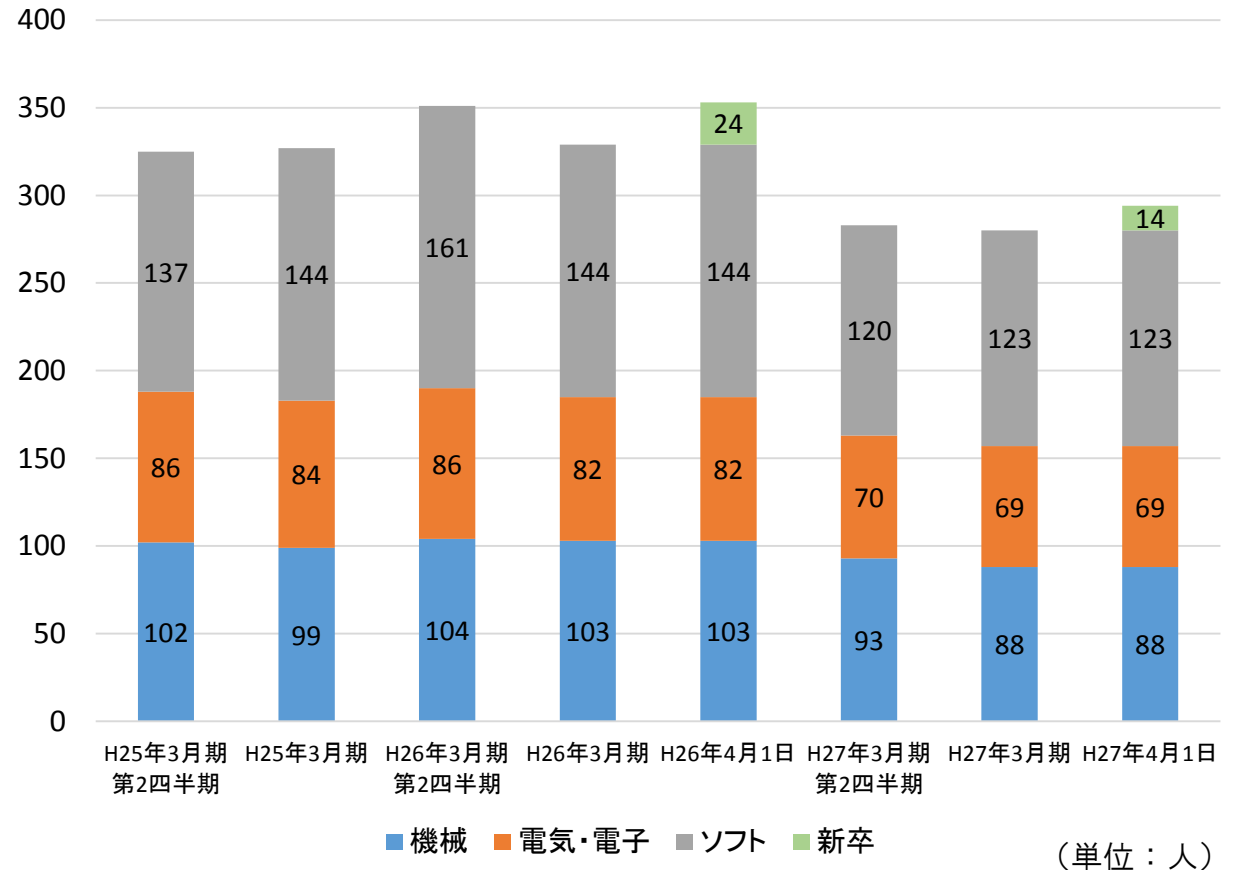
【在籍テクノロジスト数（単体）】

3/31付 280名
4/31付 294名

【新卒採用】

平成27年度 4月入社14名
10月入社 9名

▶ 技術分野別テクノロジスト数推移（単体）



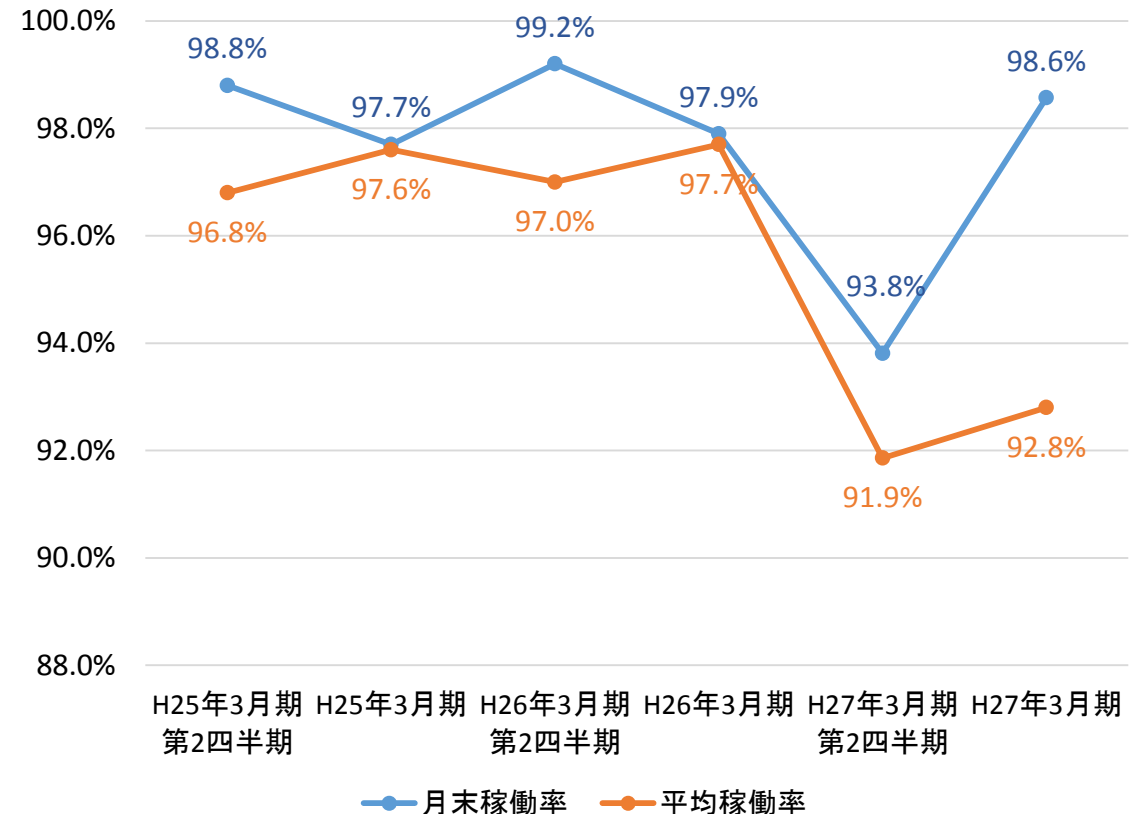
売上高要因分析 4要素 ②稼働率（単体）

◆下期に稼働率回復

▶ 今期の状況

- ・ 新卒採用（4月入社14名）
- ・ 単価交渉の影響で上期一時的稼働率低下
- ・ H27年3月末で稼働率は98%以上まで回復

▶ 稼働率推移



売上高要因分析 4要素 ③稼働時間（単体）

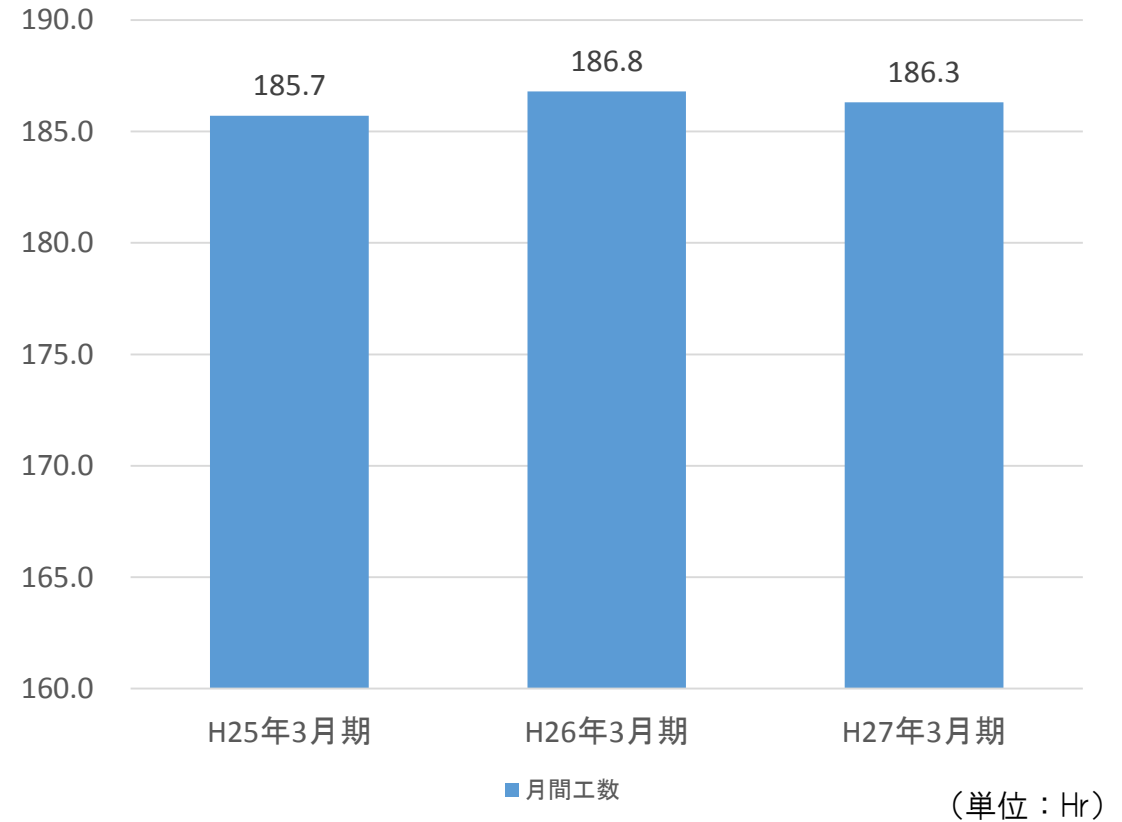
◆平均工数は3年間でほぼ横ばいに推移

▶ 今期の状況

・ 平均工数

平均工数186時間前後で推移

▶ 平均工数の推移



売上高要因分析 4要素 ④平均単価（単体）

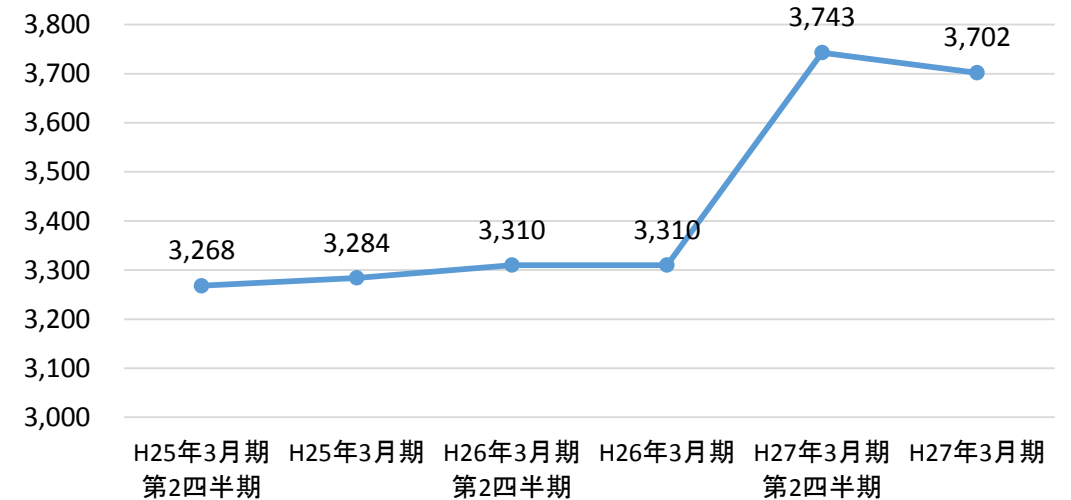
◆若手社員の比率が高まるが、平均単価は上昇

▶ 今期の状況

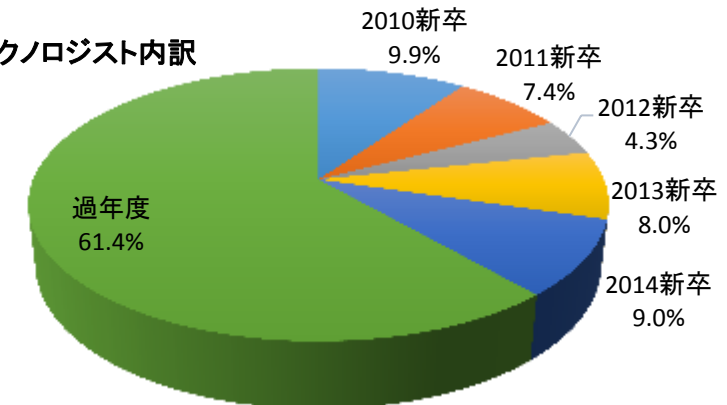
- ・若手社員（2010年～2014年新卒採用社員）の比率が約4割
- ・新卒テクノロジストの早期戦力化と営業的施策の推進
 - ↓ 価格改定交渉
 - ↓ 戦略的ローテーション平均単価の押し上げに寄与
- ・大幅な価格改定により平均単価3,700円台へ
- ・平成27年4月末現在で平均単価 **3,734円/H**

▶ 平均単価の推移

（単位：円）



今期のテクノロジスト内訳



利益要因分析 2要素 ①売上原価（単体）

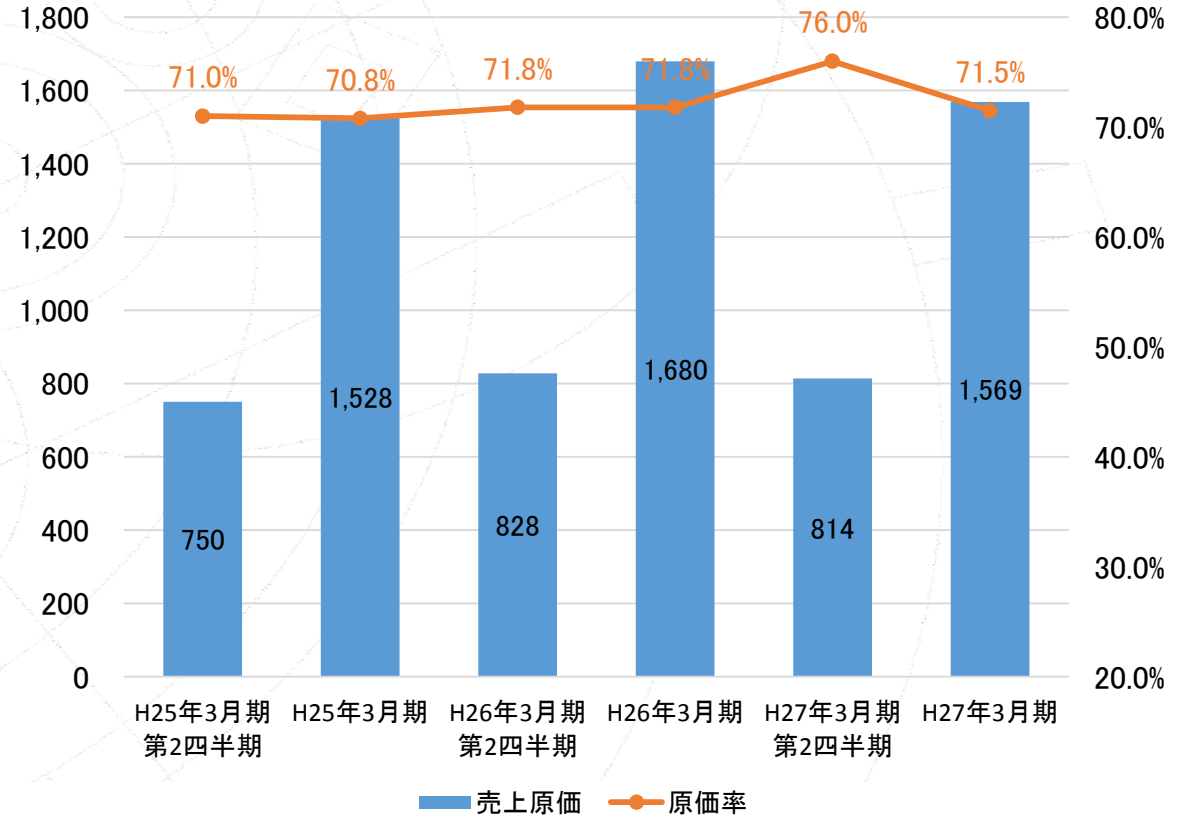
◆売上原価及び原価率の増加

▶ 今期の状況

- ・ 例年新卒に対する研修費用及び人件費がオンされるため、上期に原価率が上がる傾向

▶ 売上原価の推移

(単位：百万円)



利益要因分析 2要素 ②販管費（単体）

◆販管費率は前年比1.8%増加

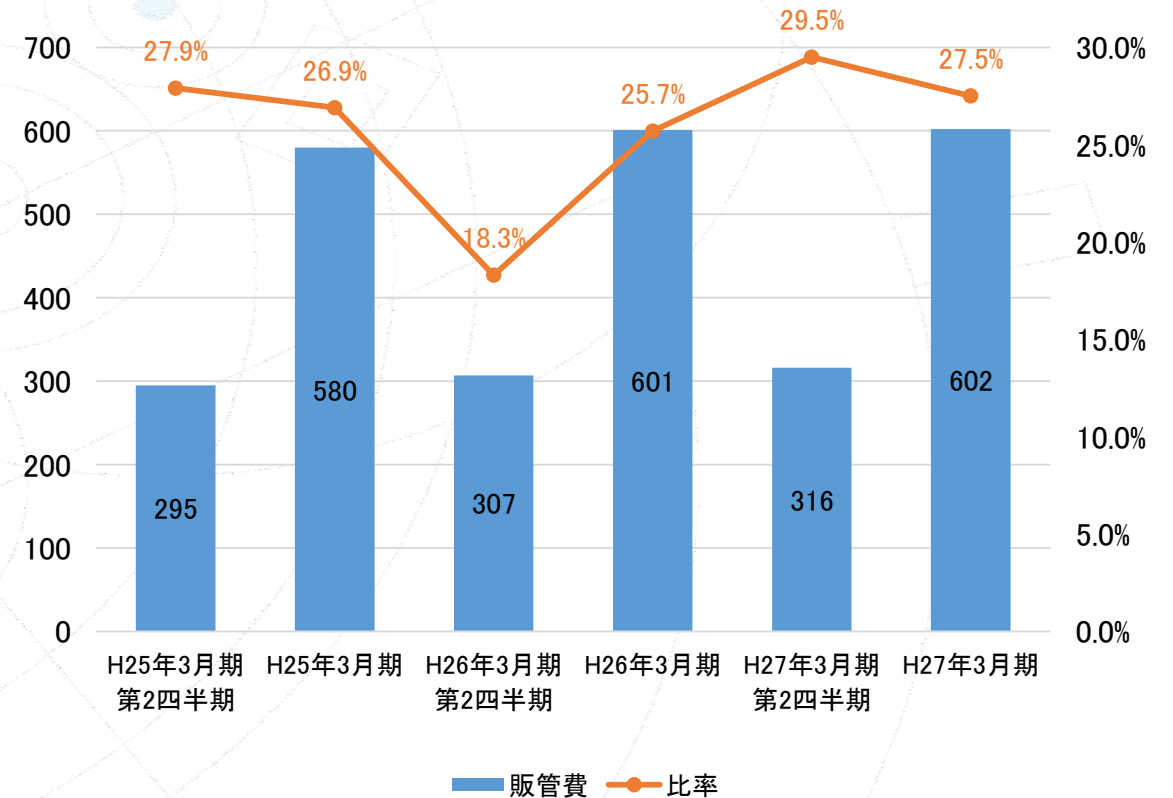
▶ 今期の状況

・ H26年下期以降販管費の比率上昇

採用広告費及び間接人員の人件費増加が主な要因

▶ 販管費の推移

（単位：百万円）



連結貸借対照表

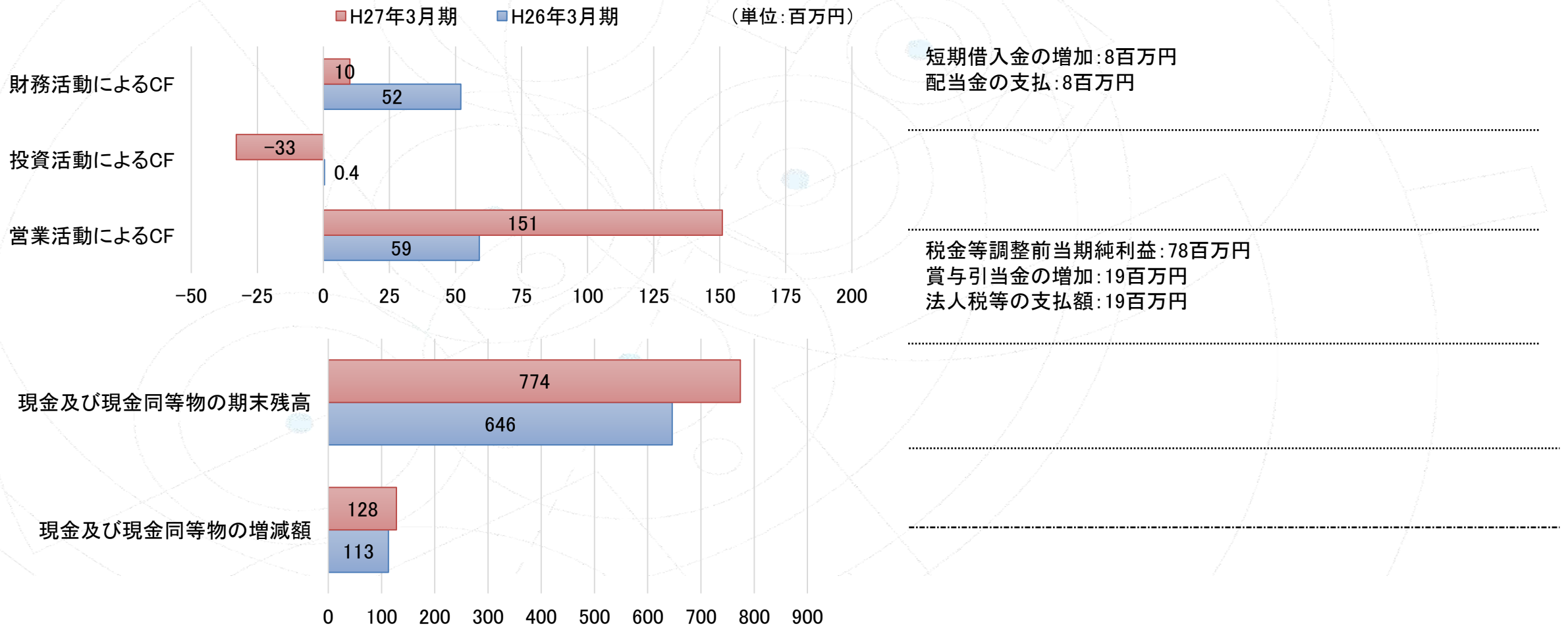
◆純資産：前年同期比108百万円増加

科目	平成26年 3月期	平成27年 3月期	増減額	要因
流動資産	1,120	1,279	159	売上の増加に伴う 現金の増加、売掛金の増加
有形固定資産	17	21	4	
無形固定資産	4	5	1	
投資その他の 資産	86	102	16	
資産合計	1,229	1,407	178	
流動負債	521	632	111	短期借入金・未払消費税の増加
固定負債	169	129	△40	
純資産	538	646	108	当期利益の計上
負債純資産合計	1,229	1,407	178	

(単位：百万円)

連結キャッシュフロー計算書

◆営業CF 前年同期比92百万の増加





2) 平成27年3月期の状況

技術者派遣業界の事業環境

- ◆円安・原油安の効果による大手メーカーの業績回復
- ◆自動車メーカーを中心とした業績回復による受注増加
- ◆東京オリンピック開催に向けた経済効果
- ◆アベノミクスの賃金引上政策による消費拡大効果
- ◆派遣法の改正

派遣法改正について

事業規制の強化

特定労働者派遣事業（届出制）、一般労働者派遣事業の区別を廃止（許可制）

- ・労働者派遣事業に一本化し許可制とする。（許可基準を満たす必要あり）
- ・行政監視の強化、悪質な事業者の排除

許可制への移行が必要となるが許可基準（資産要件等）はクリア可能

派遣可能期間制限

現行の専門26業務及び業務単位での期間制限はわかりにくい事などから撤廃

- ・派遣労働者個人単位の期間制限（3年を上限）
- ・派遣先の事業所単位の期間制限（3年を上限）
- ・無期雇用の派遣労働者は例外として派遣可能期間制限を適用しない

当社は無期雇用のため影響なし

派遣労働者の均衡待遇の確保、キャリアアップ推進

派遣労働者の雇用安定と処遇改善を推進

- ・派遣労働者の均衡待遇の推進に向けた配慮義務や説明義務
- ・派遣元、派遣先事業者それぞれにキャリアアップ措置を義務づけ

主に一般派遣を対象とした改正、当社への影響なし

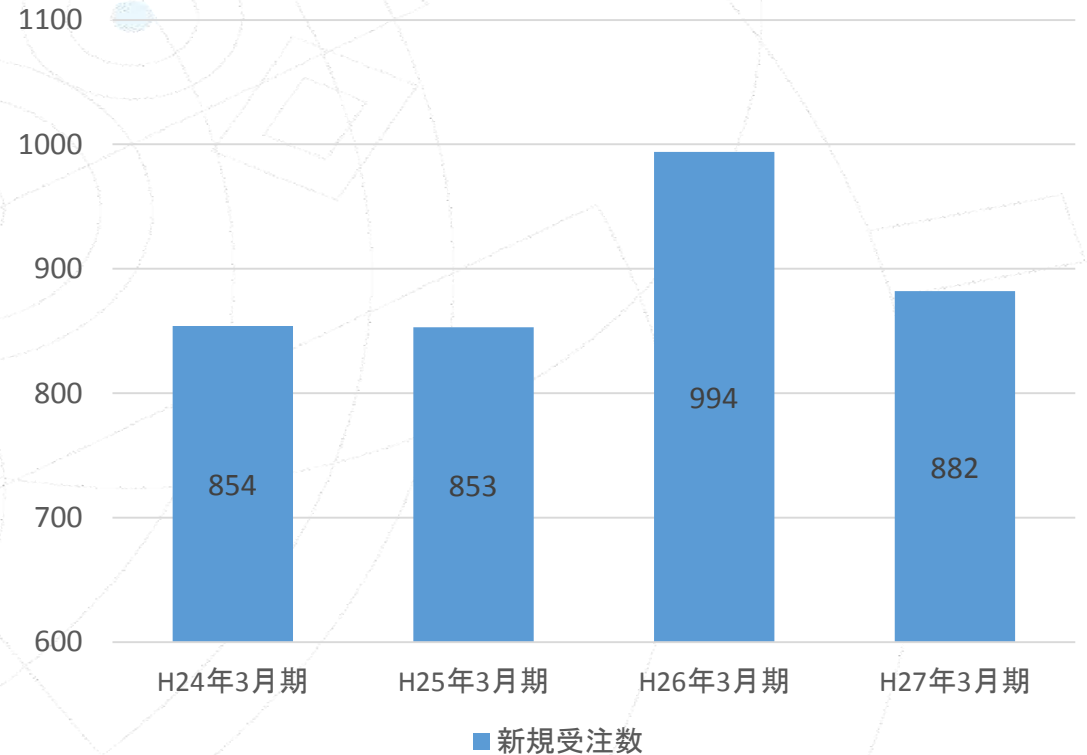
新規受注状況について

◆新規受注獲得数は26年3月期を除きほぼ安定

▶ 今期の状況

- ・ 新規受注獲得数前年比11.3%減
- ・ 過去4年間受注は26年3月期を除きほぼ安定
↓
高い稼働率を維持
- ・ 受注内容が高スキルに推移している傾向
↓
求職者とのミスマッチ増

▶ 新規受注獲得数



配当について

- ◆平成27年3月期の期末配当は1株当たり1円として定時株主総会に提案
- ◆平成28年3月期の期末配当は現時点で1株当たり1円を予定しているが、株主優待も含め、今期の業績を勘案して決定する

	配当金	配当性向	純資産配当率
平成26年3月期	1円	12.8%	1.6%
平成27年3月期	1円	14.6%	1.4%
平成28年3月期（予定）	1円	7.8%	—

配当性向(%) = 1株当たり配当金 ÷ 1株当たり当期純利益

純資産配当率(%) = 1株当たり配当金 ÷ (期首1株当たり純資産 + 期末1株当たり純資産) ÷ 2

3) 経営理念の実践

経営理念

技術者の地位向上と業界最高の収入を実現し
創造的個人経営者集団を形成させる

社訓

スピード アンド シンプル

全ての業務はスピードとシンプルを重要視する

経営理念の施策

- ◆「ぐるくる」の開発・販売
- ◆業務領域の拡大
- ◆新たな人材ビジネスへの挑戦

「ゲルくる」注文支援システム使用説明DVD（約5分）

『ぐるくる』発表時の反響について

The screenshot shows the Asahi News website interface. The browser address bar displays the URL: <http://www.asahi.com/business/stock/kabuto/Ctkkabuto1069643.html>. The page title is "ジェイテック連日ストップ高、材料に意外感あるようで一段高期待" (JTEC consecutive stop high, unexpected surprise in materials, expectations for a further rise). The article is dated 2015年3月3日 14時03分. The main text discusses JTEC's stock price reaching a stop high of 370 yen (80 yen high) and the company's surprise at the market's reaction to the "Gurukuru" service announcement. A sidebar on the left features an advertisement for "坂本龍馬の隠された真実" (The hidden truth of Sakamoto Ryoma) with a portrait of Ryoma. A sidebar on the right includes a photo contest advertisement and a BMW advertisement. The bottom of the page shows a Windows taskbar with the system clock at 18:20.

朝日新聞 DIGITAL

トップニュース スポーツ カルチャー 特集・連載 オピニオン 写真・動画 朝日刊紙面・be MY朝日

新春 社会 政治 経済・マネー 国際 テック&サイエンス 教育 環境・エネルギー 医療・健康 地域 English 朝日スペシャル

トピックス 統一地方選 お花見をパノラマでも アジア投資銀行 ドイツ旅客機墜落 就活ニュース ネコ好きのあなたへ 築地・時代の台所

ツイート 0 シェア 0 +1 0

朝日新聞デジタル > 記事

経済 東洋経済研究所特捜班

新聞宅配申し込み デジタル申し込み

「おバカかわいい」写真募集中
くすっと笑える子育て写真ありませんか？ 講評とともに紹介します。

紙面にプラス デジタル限定

BMW 3シリーズ グランツーリスモ LUXURY LOUNGE、デビュー。
優美なクーペスタイル、
上質なクルージングの喜び。

BMW 3シリーズ グランツーリスモのドライビングと
最新のレストランを体験する特別モニタープレゼント。

WEBでしか見られないスペシャル動画
北陸新幹線開業記念ムービー

今話題のロボット掃除機を賢く活用！
必見！共働き・主婦の強い味方の理由...

日本サッカーの未来に必要なことは？

ジェイテック(2479)は13時30分にかけてストップ高の370円(80円高)で売買をこなし、2日連続ストップ高。昨日午前、外国人観光客もらくらく注文できる多言語対応の飲食店向け注文支援システム「ぐるくる」のサービスを開始と発表してから急伸し、出来高、売買代金とも急増している。技術者派遣などが主事業とあって、この材料には意外感が強いようだ。会社側の今期予想1株利益は9.4円のためPERは40倍に迫るが、市場関係者によると、いわゆる仕手化する銘柄は、業績、材料などすべてに優等生的な銘柄よりは買えない理由のある銘柄のほうが多いとの見方がある。こうした見方に加え、材料に反応し始めた2日後も強いことなどを理由に、ストップ高を数日重ねる連騰相場に発展することを期待する様子がある。

『ぐるくる』とは？(1)

『ぐるくる』とは？お客様（来店者）の所有しているスマートフォンをQRコードにかざすだけで注文画面に早変わり。



『グルくる』とは？（2）

初期費用ゼロ



店舗にパソコンとスマートフォンがあれば、ご自身でメニューや商品の入力いただければ初期費用は0円です。

スマホでオーダー



来店したお客様のスマートフォンが注文したり商品の確認をしたりするツールに早変わり。自国の言語設定になっていれば、自動的に表示します

厨房もらくらく



どのテーブルで何の注文が入っているか早く分かり、まとめて調理ができます。
※従来のサーマルプリンターが必要な場合オプション設定があります。

多言語に対応



※オプション対応 世界12か国の言語にお店のメニューや商品が翻訳できます。ネイティブな表記で日本の気持ちを伝えます。

人手不足の解消



忙しい時に、アルバイトを増員しなくてもグルくるがあれば注文は取れるので、接客、会計、配膳等仕事に集中できます。

メニューの変更が簡単



店舗管理画面で簡単にメニューの入れ替えや再構成ができます。季節毎のメニューやおすすめメニューも簡単編集できます。

インバウンド対応『ぐるくる』の発展性

- ・インバウンド対応メニュー表示 飲食店向け表示(注文部分あり)

English Powered by Google Translate

Order Order confirmation Accounting display Clerk call

All Meat Fish

Pasta Apetaiza Dessert

Lunch limited Alcohol Soft drink

Table A1 Order decision

Sirloin steak
Price: ¥ 1800 (tax included)
Elegant spread sweet mouth full...

Fillet steak
Price: ¥ 1600 (tax included)
There is no extra fat, it is a featu...

Pork steak
Price: ¥ 1000 (tax included)
It is a mountain wasabi soy sau...

Chicken steak
Price: ¥ 1004 (tax included)
Skin crisp! Plump juicy inside. I ...

Hamburger
Price: ¥ 1095 (tax included)

〈英語〉

Korean Powered by Google Translate

주문 주문 확인 회계보기 직원 전화

모든 고기 피쉬

파스타 아페타이자 디저트

점심 한정 알코올 소프트 드링크

테이블 A1 주문 확인

등심 스테이크
가격: ¥ 1,800 (세금 포함)
고급 쇠고기의 단맛이 일만 가득 ...

안심 스테이크
가격: ¥ 1,600 (세금 포함)
여분의 지방이없고 여분의 지방...

돼지 고기 스테이크
가격: ¥ 1,000 (세금 포함)
맛 카리 산 허브 돼지의 산 와사비...

치킨 스테이크
가격: ¥ 1,004 (세금 포함)
피부는 빠릿! 안은 통통 육즙, 닭...

햄버거
가격: ¥ 1,095 (세금 포함)

〈韓国語〉

Chinese (Simplified) Powered by Google Translate

秩序 订单确认 会计显示器 业务员电话

所有 肉 鱼

面食 Apetaiza 甜点

午餐有限 酒精 汽水

表A1 为了决定

沙朗牛排
价格: ¥1800 (含税)
优雅的传播嘴巴甜饱满的牛肉, ...

里脊牛排
价格: ¥1600 (含税)
没有多余的脂肪, 这是一个特点...

猪排
价格: 1000日元 (含税)
它是一座山芥末酱油猪肉牛排真...

鸡排
价格: 1004日元 (含税)
皮酥! 丰满多汁里面。我会给烤...

汉堡包
价格: 1095日元 (含税)

〈中国語 (簡体字)〉

「ぐるくる」拡販に向けての施策

- 1) 広告代理店へのアプローチ
 - ◆地元求人誌、フリーペーパー、Web媒体等で求職情報を取り扱う広告代理店をターゲット
 - ◆「ぐるくる」を飲食店に販売すると同時に社員・アルバイト等求人ニーズの掘起しにも期待
- 2) 地方自治体へのアプローチ
 - ◆2020年の東京オリンピックに向けた各地方自治体が外国人受入に対する取組を模索中（国からの助成も後押し）
 - ◆現在、東京、神奈川、大阪の政令指定都市の商店会にて導入予定
- 3) 大手企業との連携
 - ◆全国に販売網を持つ大手企業や携帯電話メーカーと商談中
- 4) 飲食店経営者に対する新たなサービスメニュー
 - ◆POSレジを活用したデータ分析
 - ◆Zeetle(ジートル)商店街共通ポイント制の導入
 - ◆データ活用した販促、潜在顧客の発掘

「ぐるくる」の料金体系

	料金表	代理店収入
システム使用料	10,000円/月	5,000円/月
※以下オプション		
初期設定サポート 100メニュー・QRコード40枚	50,000円/回	50,000円/回
メニュー追加	500円/メニュー	500円/メニュー
QRコード追加発行	100円/枚	100円/枚
翻訳（1）100文字まで	4,000円/回	1000円/回
翻訳（2）1文字	40円/文字	10円/文字

- ・ ※2年目システム使用料9,000円/月
- ・ ※3年目システム使用料8,000円/月 3年目以降同額

業務領域の拡大

◆ベンチャー総研グループから一部事業譲受

商号	株式会社ベンチャー総研	株式会社ベンチャービジネスサポート
本店所在地	東京都千代田区麴町6丁目1番18号	東京都中央区日本橋兜町7番15号
代表者	代表取締役 林 誠一郎	代表取締役 田村 岩四朗
資本金	8,500万円	500万円
事業内容	人材派遣事業(般13-305148) SP広告を中心とした代理店事業 駐車場の経営及び装置の販売 アメリカンホームの保険代理店業務	広告全般に関する企画・制作業務 人材サービス 印刷・製本及び出版業 販売業等におけるコンサルティング

業務領域の拡大

◆ベンチャー総研グループからの事業譲受内容

①一般派遣ビジネス

- ・住宅販売イベント
- ・倉庫のピッキング
- ・携帯ショップの運営

②ポスティング

個人及び集合住宅のポストにチラシ投函

③販売業等におけるコンサルティング

新たな人材ビジネスへの挑戦

◇女性の活用

主婦層をターゲットに女性の登録者を確保し、昼間の空き時間帯を利用

- ・保育事業
- ・医療事業
- ・介護事業

◇高齢者の活用

定年退職した高齢者をターゲット

- ・ビル管理
- ・機械保全
- ・工場の海外進出コンサルティング

等新たな事業展開も検討中

4) 中期経営計画

中期経営計画の基本目標

THE POWER OF THE INTELLECT FORTUNE MAKES THE FUTURE

＜知財の力で未来を創る＞

◆更なる成長発展に向けた収益基盤の強化

- ・能力を重視した厳選採用の継続
- ・技術力と高いヒューマンスキルを兼ね備えたテクノロジストの育成
→質の高い技術開発支援を継続して顧客に提供

◆財務基盤の一層の強化と安定した株主還元

- ・持続成長を支えるための財務体質強化
- ・社内分配と安定継続的な株主還元

◆経営理念に基づく新たな挑戦

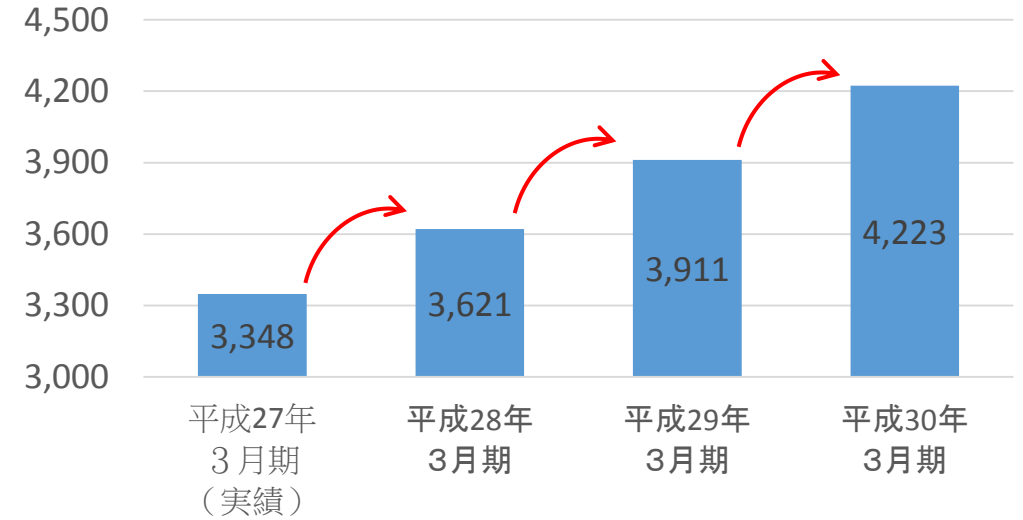
技術職知財リース事業の事業基盤をより強固なものとし、
企業価値の向上と株主価値の向上を実現

中期経営計画の業績目標

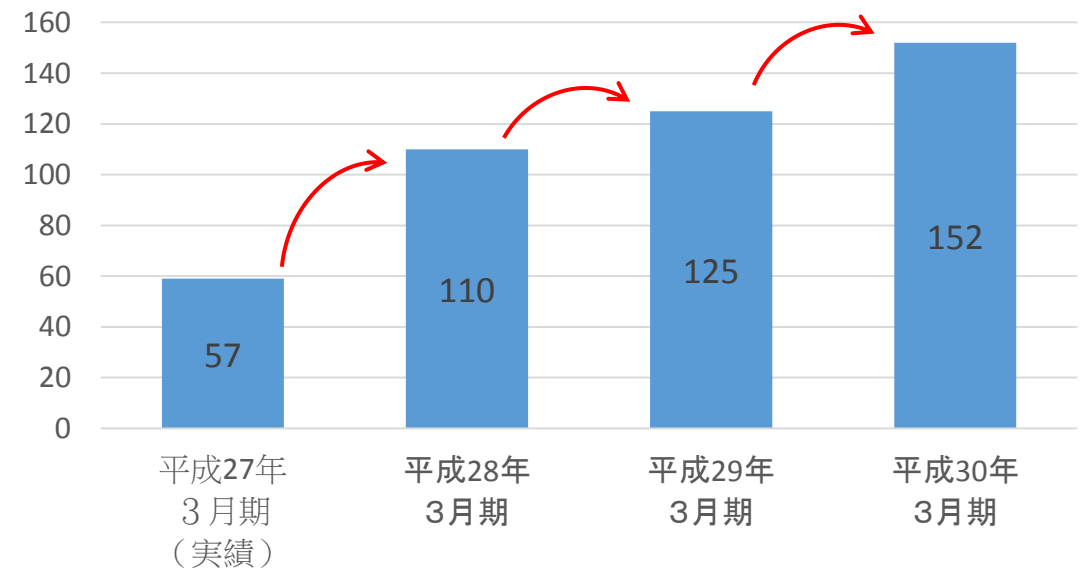
	平成27年 3月期 (実績)	平成28年 3月期	平成29年 3月期	平成30年 3月期
売上高	3,348	3,621	3,911	4,223
営業利益	79	133	156	190
経常利益	78	132	156	190
当期純利益	57	110	125	152

(単位：百万円)

売上高



当期純利益



ご参考資料

当社概要

設立

・1996年8月16日

代表者

・代表取締役社長 藤本 彰

事業内容

- ・技術職知財リース事業（特定派遣及び請負業務）
- ・機械設計開発、電気電子設計開発、ソフトウェア開発
- ・ソフトウェアの自社開発及び開発受託
- ・有料職業紹介業務
- ・各種技術サービス
- ・技術教育サービス
- ・総合コンサルタント業務
- ・一般派遣(連結子会社)

連結子会社

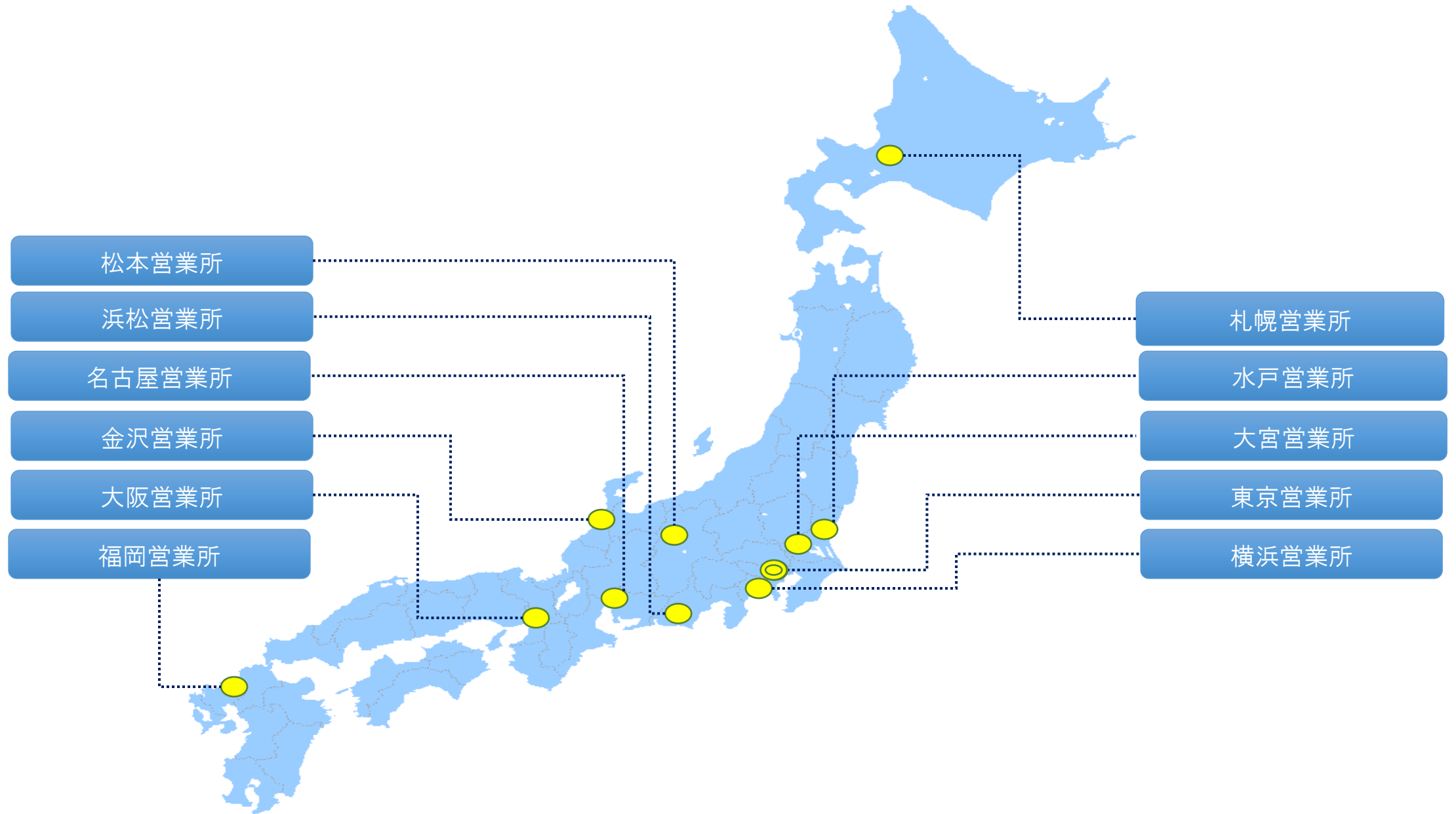
- ・株式会社ジオトレーディング（当社100%）
- ・株式会社エル・ジェイ・エンジニアリング（当社100%）

従業員

・324名（2015年3月31日現在）

1996年	8月 当社設立
	10月 東京営業所 開設
1997年	10月 浜松営業所 開設
1998年	2月 横浜営業所 開設
	8月 本社内に東京営業所・横浜営業所を移転統合
2000年	7月 宇都宮営業所 開設
	8月 東海支社・関西支社 開設
2003年	8月 仙台営業所・横浜営業所 開設
	9月 大宮営業所 開設
2004年	4月 (株)ジェイテック・エンジニアス・カンパニー（韓国）設立
2005年	4月 福岡営業所 開設
<hr/>	
2006年	4月 大阪証券取引所へレクレスに株式上場
	9月 札幌営業所・金沢営業所・水戸営業所 開設
2007年	10月 (株)ジオトレーディング 設立
2008年	1月 松本営業所 開設
2010年	2月 (株)ジェイテック・エンジニアス・カンパニー 清算
	10月 大阪証券取引所とJASDAQとの統合によりJASDAQ（グロース）に株式上場
2011年	1月 大宮営業所を東京第二営業所、東京営業所を東京第一営業所へ名称変更
2012年	1月 本社 移転
	10月 トステム・エンジニアリング・オフィス(株)（現：(株)エル・ジェイ・エンジニアリング）連結子会社化
	東京第一営業所と東京第二営業所を統合し、東京営業所へ名称変更
2013年	9月 仙台営業所を宇都宮営業所と統合
2014年	10月 宇都宮営業所を統合し、大宮営業所 開設

全国11事業所



お問い合わせ

IR担当窓口

部署 : 経営企画室
役職 : 室長
氏名 : 小川 典男
電話 : 03-6228-7265
FAX : 03-6228-8866
E-Mail : ir-info@j-tec-cor.co.jp

将来見通しに関する注意事項

本資料につきましては投資家の皆様への情報提供のみを目的としたものであり、売買の勧誘を目的としたものではありません。本資料における将来予想に関する記述につきましては、目標や予測に基づいており、確約や保証を与えるものではありません。また、将来における当社の業績が、現在の当社の将来予想と異なる結果になることがある点を認識された上で、ご利用ください。また、業績等に関する記述につきましても、信頼できると思われる各種データに基づいて作成されていますが、当社はその正確性、安全性を保証するものではありません。本資料は、投資家の皆様がいかなる目的にご利用される場合においても、お客様ご自身のご判断と責任においてご利用されることを前提にご提示させていただくものであり、当社はいかなる場合においてもその責任を負いません。