

2018年5月期(第20期) 決算補足資料

2018年7月13日(金)

本資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略等に関する情報は、本資料の作成時点において、当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内で為した判断に基づくものです。しかしながら、現実には、通常予測しえないような特別事情の発生または、通常予測しえないような結果の発生等により、本資料記載の業績見通しとは異なる結果を生じ得るリスクを含んでおります。

当社と致しましては、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報について、その積極的な開示に努めて参りますが、本資料記載の業績見通しのみで全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられるようお願い致します。

尚、いかなる目的であれ、当資料を無断で複写複製、または転送等を行わないようお願い致します。

アウンコンサルティング株式会社

[連結業績]

売上高：1,896百万円
(対前年同期比 1.0%減少)

- 多言語SEMの売上が堅調に推移するも日本語SEMサービスの契約終了等の影響により対前年同期比で減収

売上総利益：545百万円
(対前年同期比 0.5%増加)

- 高付加価値サービスの提供により、売上総利益は、同トレンドを維持

営業利益：10百万円
(対前年同期比 69.6%減少)

- 採用・教育・販促活動への積極投資
- ベトナム法人設立による先行費用の発生
- アセット事業への先行投資

[セグメント別業績]

マーケティング事業

売上高 : 1,794百万円 (前年同期比▲4.5%)

セグメント利益 : 167百万円 (前年同期比▲19.2%)

アセット事業

売上高 : 102百万円 (前年同期比+177.6%)

セグメント損失 : 0百万円 (前年同期
セグメント損失17百万円)

- 売上高及び売上総利益は、前期と同トレンドで推移
- 採用・教育・販促活動及び、アセット事業への先行投資により販管費増加

	実績	前年同期比		
	2018年5月期 (連結累計)	2017年5月期 (連結累計)	増減額	増減率
売上高	1,896	1,915	▲ 18	▲ 1.0%
売上総利益	545	542	2	0.5%
売上総利益率 (%)	28.8%	28.3%	—	—
販管費	535	508	26	5.2%
販管费率 (%)	28.2%	26.6%	—	—
EBITDA	16	42	▲ 26	▲ 62.0%
営業利益	10	34	▲ 23	▲ 69.6%
経常利益	7	30	▲ 23	▲ 76.9%
親会社株主に帰属する 当期純利益	1	26	▲ 25	▲ 96.2%
EPS (円)	0.13	3.53	—	—

(金額単位：百万円)

■ 流動資産：有形固定資産から販売用不動産への振り替え及び
売掛金の増加等により +123百万円

	実績	前期末比		
	2018年5月期末	2017年5月期末	増減額	増減率
流動資産	807	684	123	18.0%
現預金	444	442	2	0.5%
固定資産	200	352	▲ 152	▲ 43.2%
有形固定資産	64	201	▲ 137	▲ 68.2%
無形固定資産	3	0	2	414.7%
投資その他の資産	132	149	▲ 17	▲ 11.8%
総資産	1,007	1,036	▲ 28	▲ 2.8%
流動負債	238	264	▲ 25	▲ 9.6%
固定負債	26	25	0	2.4%
負債合計	265	289	▲ 24	▲ 8.5%
純資産	742	746	▲ 4	▲ 0.6%

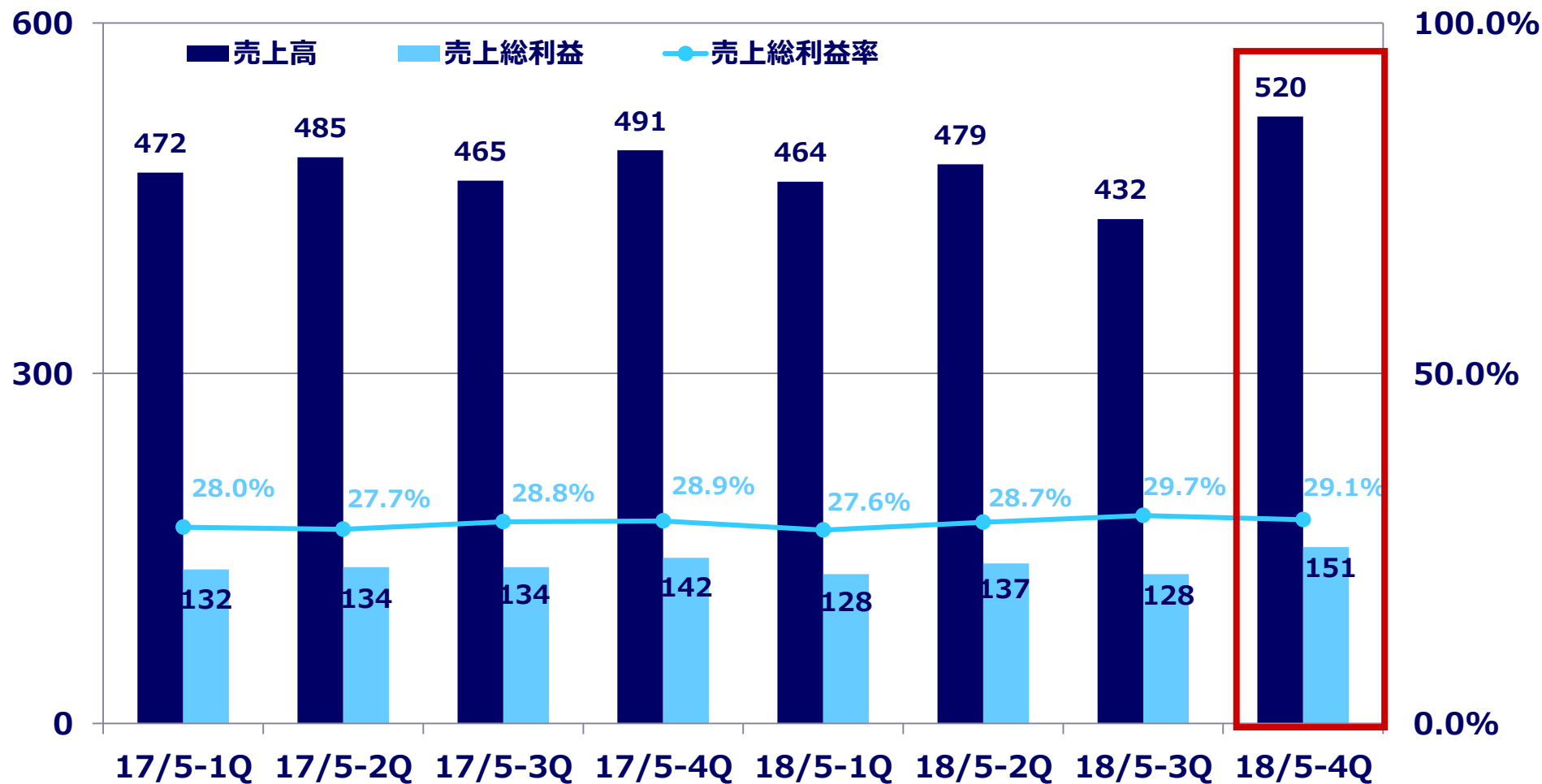
(金額単位：百万円)

- 投資活動によるキャッシュフロー：長期貸付金及び、投資事業組合からの分配金による収入の増加等により +36百万円

	実績	前年同期比	
	2018年5月期 (連結累計)	2017年5月期 (連結累計)	増減額
営業活動によるCF	▲ 16	▲ 22	5
投資活動によるCF	19	▲ 16	36
財務活動によるCF	▲ 0	▲ 0	0
現金及び現金同等物の増減額	2	▲ 37	40
現金及び現金同等物の期首残高	442	480	▲ 37
現金及び現金同等物の期末残高	444	442	2

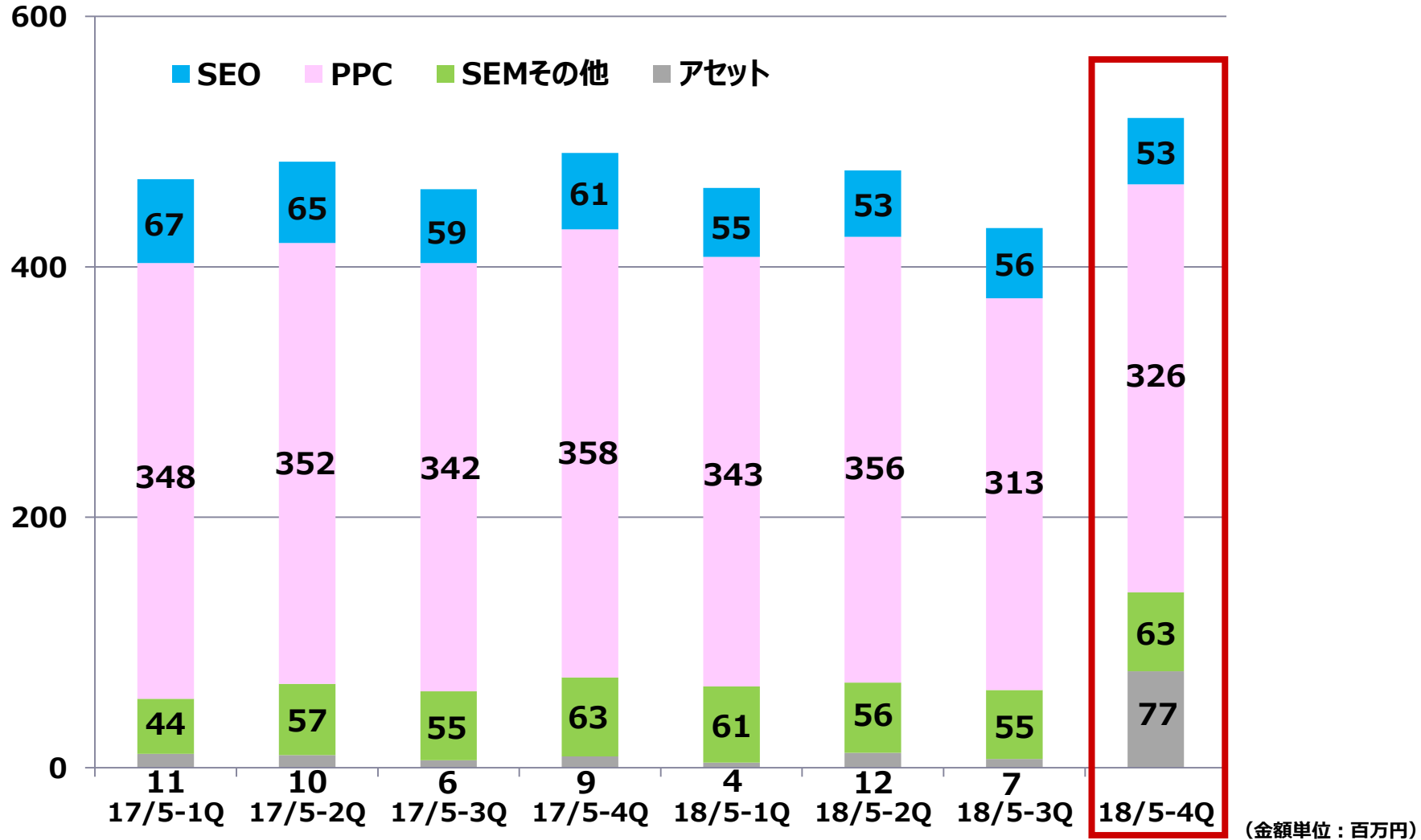
(金額単位：百万円)

■ 売上総利益率：高付加価値サービスの提供により、同トレンドを維持

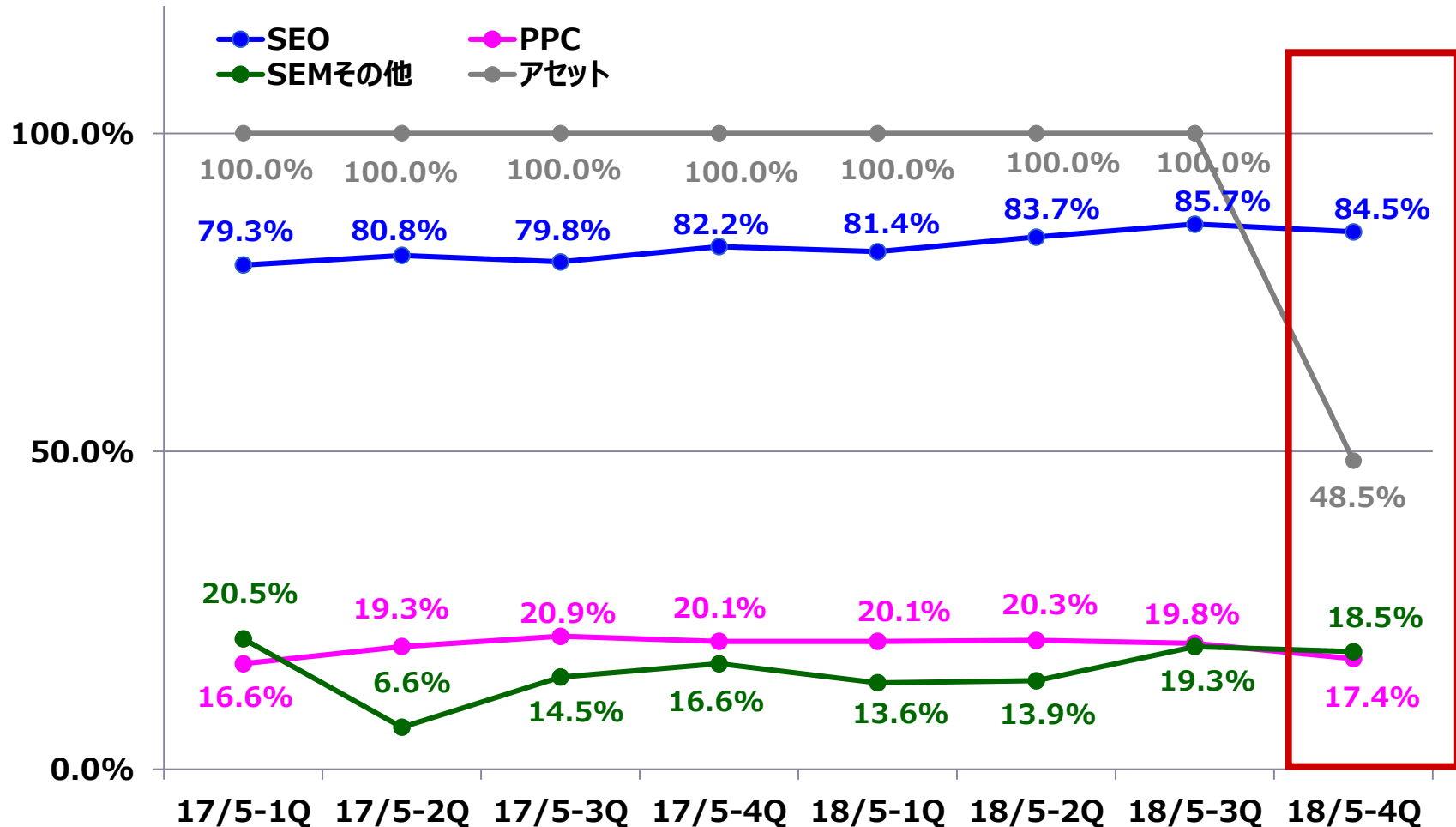


(金額単位：百万円)

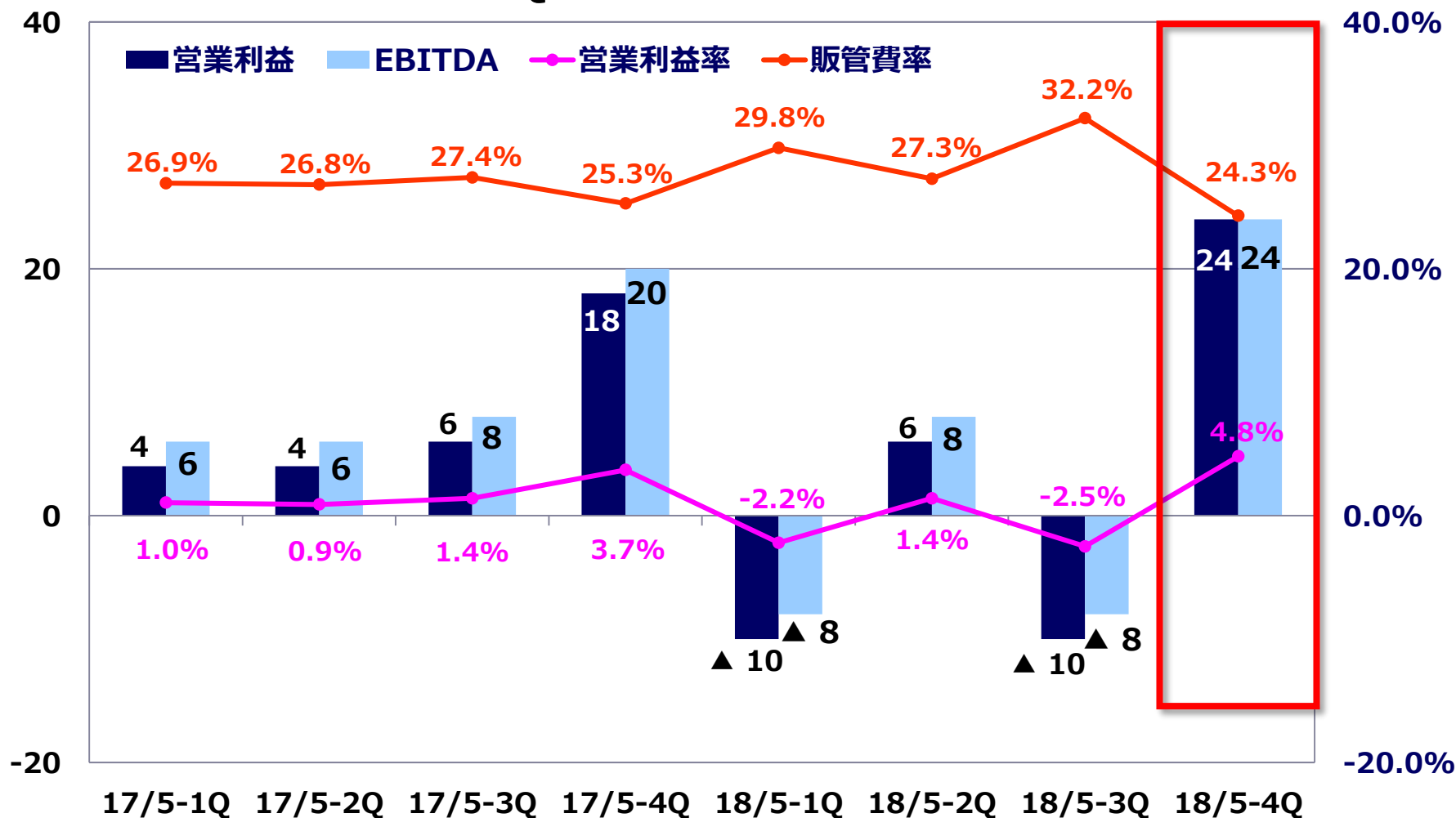
- マーケティング事業：日本語案件終了等の影響でPPCの売上減少
- アセット事業：フィリピンにおける販売用不動産の売却により売上増加



■ アセット：販売用不動産の仕入に伴い、売上総利益率低下



- 採用・教育・販促活動への積極的な投資を実施
- フィリピン販売用不動産の売却に伴う収益拡大により
18年5月期4Qの販管費比率が減少

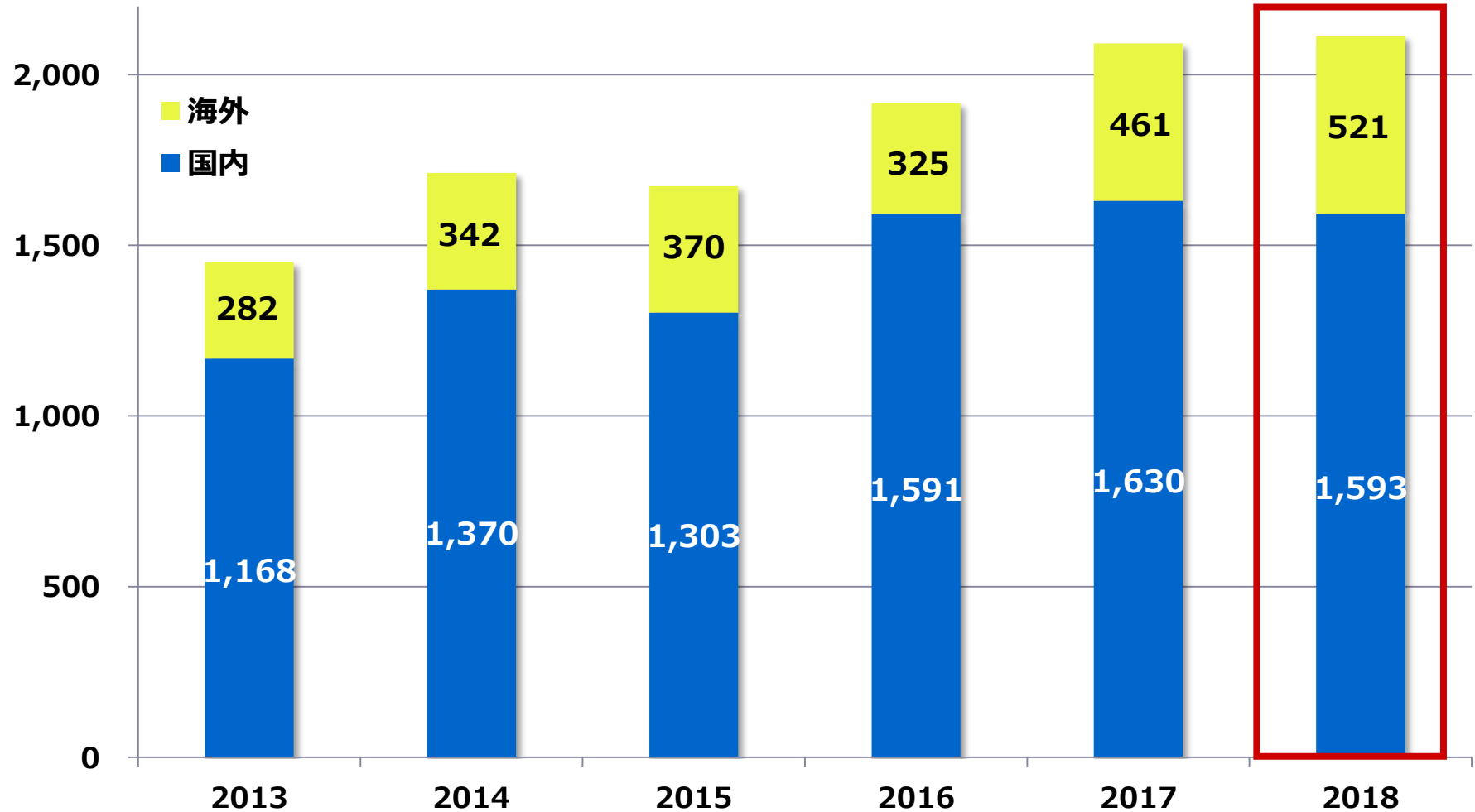


(金額単位：百万円)

9/22

© 2018 AUN CONSULTING, Inc. All Rights Reserved.

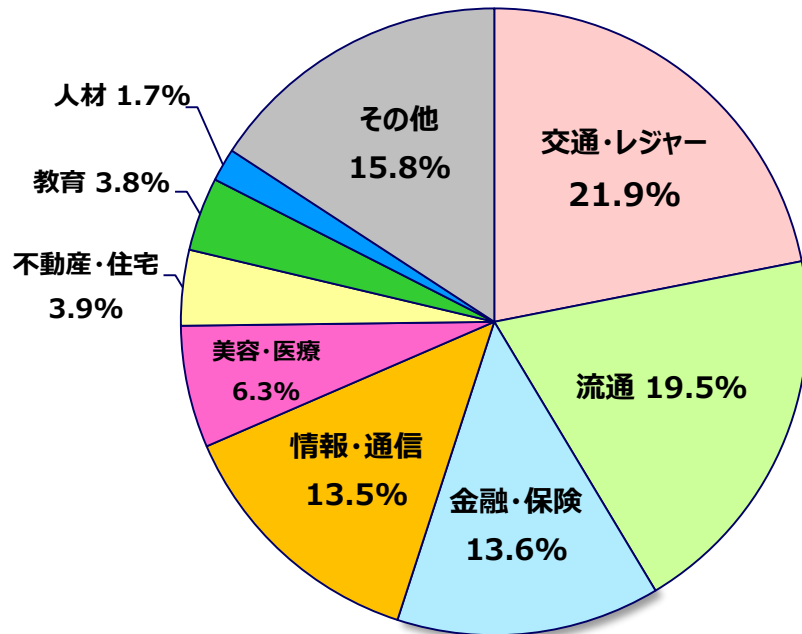
■ 海外現地ごとに異なるサービス展開で収益の拡大に寄与



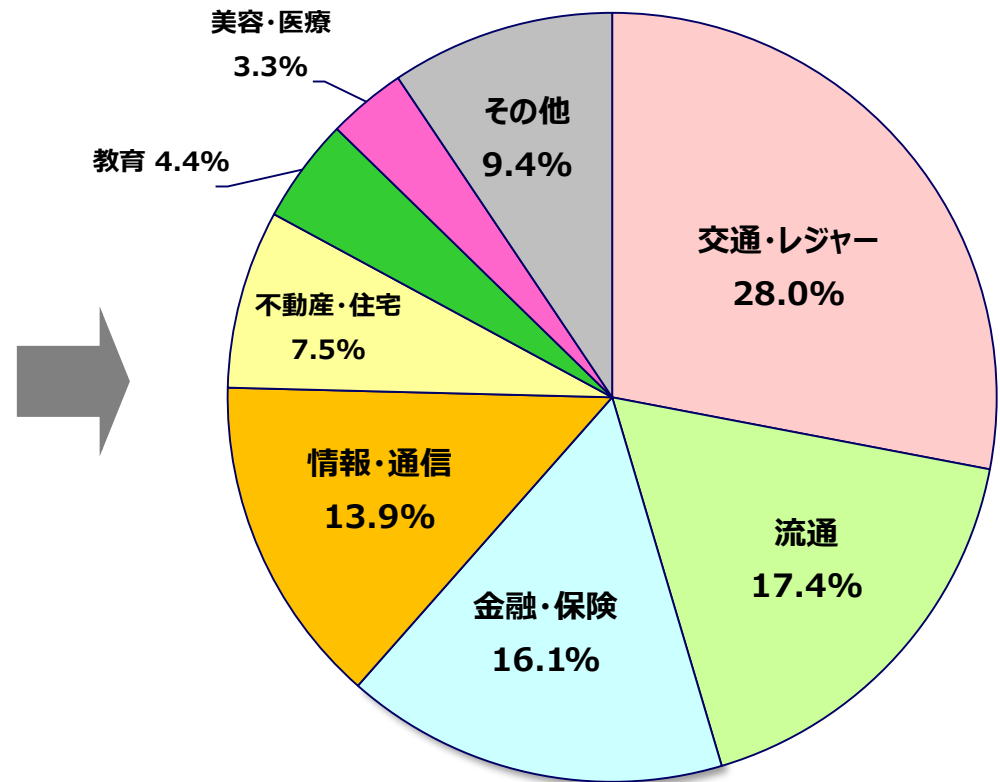
※単純合算ベース (金額単位: 百万円)

- 交通・レジャー業界が構成比率トップ（28.0%）
- 引き続き、業種に合わせたサービス提案を促進

17/5 通期



18/5通期



■ 国内・海外での販売体制の強化を継続

	2019年5月期 通期予想	実績	増減率
		2018年5月期 (連結累計)	
売上高	2,029	1,896	7.0%
営業利益	20	10	101.5%
経常利益	13 - 22	7	-
親会社株主に帰属する 当期純利益	6 - 15	1	-

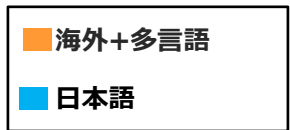
(金額単位：百万円)

※ 2019年5月期の連結業績予想については、為替変動により数値が大きく上下する可能性があるため、詳細な数値を算出することが困難であると考えております。したがって、経常利益及び親会社株主に帰属する当期純利益については、レンジ形式にて開示いたします。

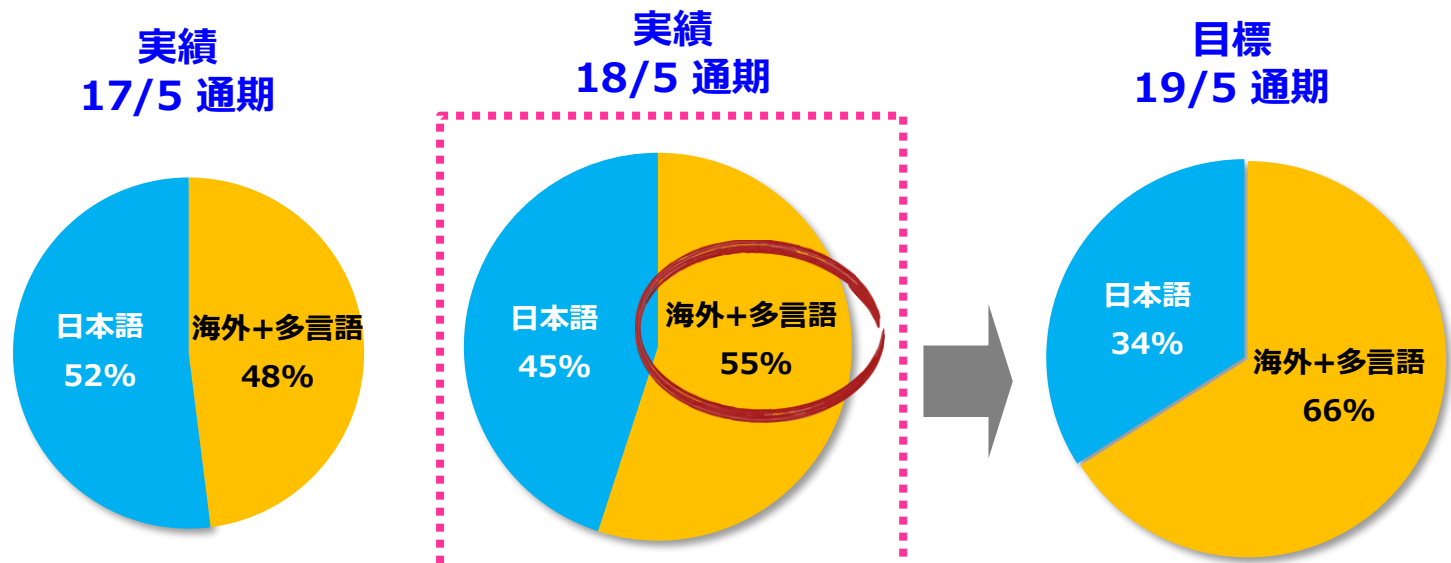
事業の取り組み

- business activities

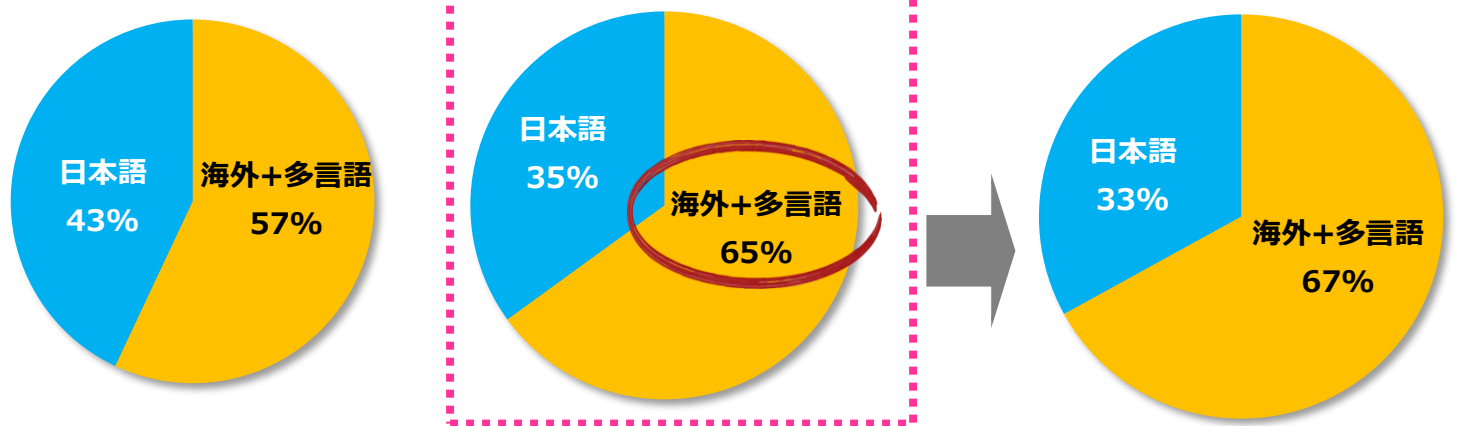
■ 海外+多言語サービスの売上高は全体の55%
売上総利益での海外+多言語比率は65%を占める



売上高



売上総利益



収益力の安定・拡大

◆ 海外・多言語マーケティング支援の強化

- ・日本/海外法人間の連携強化
- ・グローバルネットワークを活かした販促支援
- ・これまでのマーケティングノウハウを最大限活用した高付加価値サービスの提供

◆ アセット事業の安定稼働

- ・販促活動による認知向上、良質な物件の開拓
- ・顧客満足度向上によるお客様の信頼獲得
- ・早期に事業を安定化させ、グループの収益に貢献できる事業へ

◆ 人材育成による組織体制の強化

- ・幹部人材・グローバル人材の採用・教育の強化
- ・次世代リーダーの育成

～マーケティング事業～

従来のSEM（検索エンジンマーケティング）を軸に
海外・多言語マーケティング支援に注力

ローカル・ネイティブ
リソース

海外・多言語マーケティング

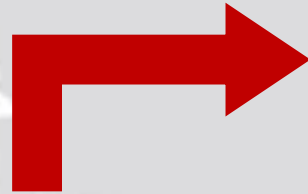
国内：インバウンド&アウトバウンド
海外：日系&ローカル企業

日本の
マーケティング品質

豊富な
実績と経験

インバウンドWebプロモーション支援 (訪日外国人旅行客の集客支援)

アジア各国の訪日外国人に対して
目的・国別に最適な施策を実施



ソリューション

SEO/PPC, O2O・アプリ
ディスプレイ広告
ソーシャルメディア

認知・集客実施まで
ワンストップで支援



対象国




訪日外国人の80%

訪日前から旅行中、
帰国後までのリサーチ

AUN
CONSULTING, Inc.



お客様

オンライン オフライン
 
WEBサイト 店舗など

認知向上・売上増加

効率的な集客施策により実現

～アセット事業～

フィリピンなどで不動産投資・仲介・管理等
新しい事業領域に挑戦

Hands on
(同じ船)

自社投資済みの物件を
中心にご紹介



Full Service
(入口から出口まで)

セミナー～視察ツアー
物件選定～購入手続
管理～賃貸～転売

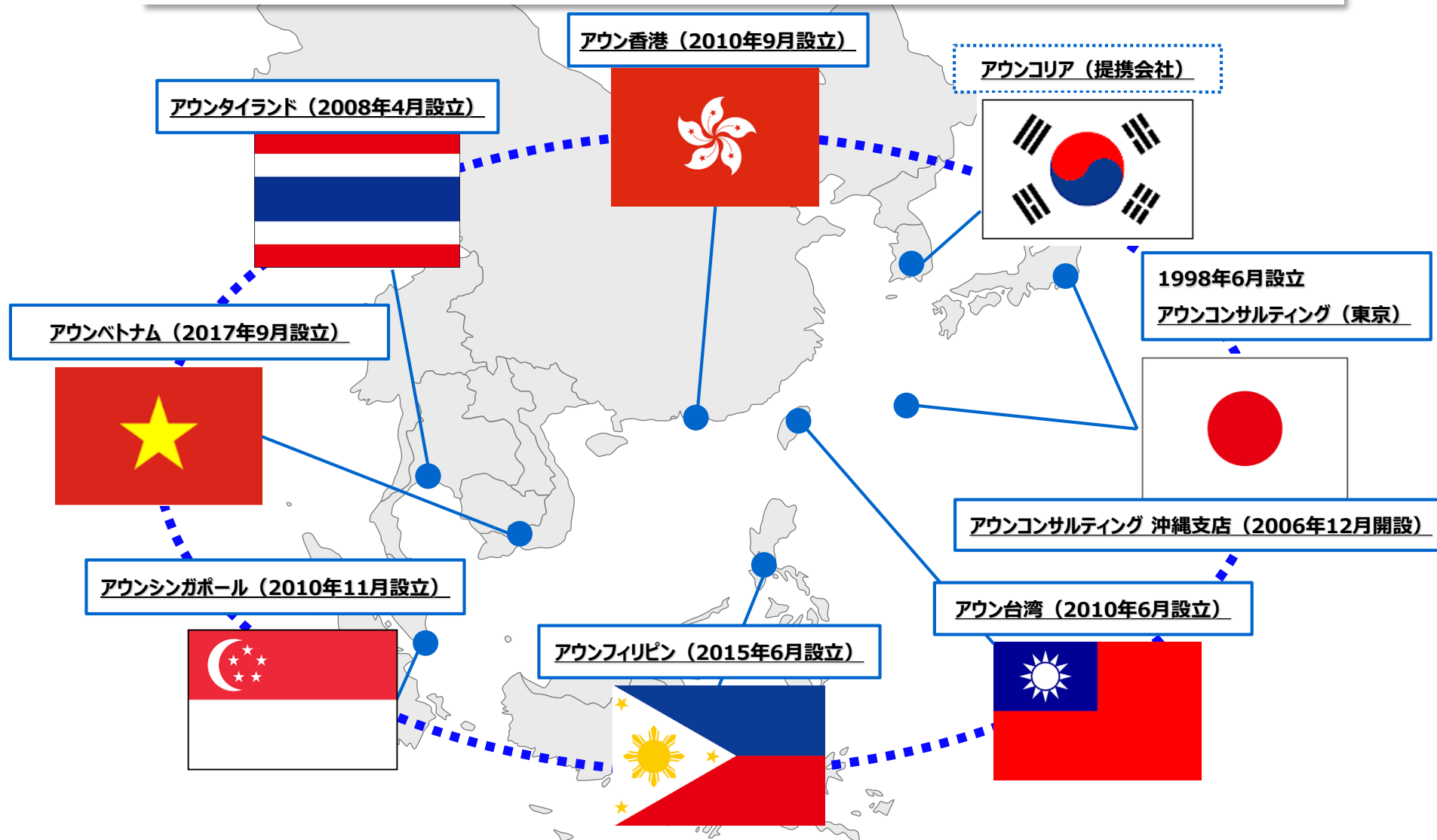


Honesty
(誠実)

東証二部上場
代表が現地滞在で得た
確かな情報



■ 拠点間シナジーを更に創出し、競争優位性を確保



～アウトバウンドマッチングサイト～ 「The Oceanz」



<https://www.theoceanz.com>



インバウンド アウトバウンド

AUN Consulting Inc.

グローバルマーケティングの最良パートナーとして。

SEO LINK SOLUTION

世界64カ国の翻訳者ネットワーク

海外ローカルスタッフの豊富な知見

WEBプロモーション実績

コーポレートサイト
(会社概要、海外法人紹介)

782 9045 6712

SEO-ch

最新ニュースをお届けするSEO情報サイト。

SEO情報サイト
(SEO-ch)

Global Thinking 〜グローバル・シンキング〜

世界と日本をさらに理解するために、自身でも勉強しながらアップデート！

信太明 Shida Akira
アウンコンサルティング株式会社 代表取締役

> プロフィール

早稲田大学政治経済学部在学中からリクルートにて教育情報誌の企画営業に従事し、1992年大学卒業後、リクルート入社。1993年日本ネットワーク研究所にて顧客企業の経営戦略策定に携わる。1996年ABCマートに入社。同社の店舗展開（チェーンオペレーション）を構築し、広域に貢献する。1998年6月にアウンコンサルティングを設立。1999年より、検索エンジンマーケティング（SEM）に取り組み、日本国内において、検索エンジン最適化（SEO）や検索連動型広告（PPC）に関わるコンサルティングをいち早く事業化。現在は、アジア圏を中心に、東京、沖縄、韓国、台湾、香港、タイ、シンガポールの7拠点で事業の責任者としても自ら陣頭指揮を取り、グローバル・マーケティング分野の発展を積極的に推進中。アジアにおける拠点進出を検討されている企業様対象に、成長を遂げている市場の察見と、進出先の国選定、法人設立、オフィス立ち上げ、現地従業員の採用、販促に至るまでのノウハウを紹介。講演実績多数。

Global Thinking

インバウンド、アウトバウンドのwebプロモーションご支援ならアウンコンサルティング

メルマガ登録 03-5803-2776 お問い合わせ

Powered by GM-ch Global Marketing AUN CONSULTING, Inc.

GM-chとは? インバウンドサービス アウトバウンドサービス 国別データ 事例 コラム リリース セミナー

World ▶ Japan

インバウンド - Inbound Marketing -

グローバルマーケティング情報サイト (GM-ch)

AUN ASSET

海外不動産投資なら 無料個別相談ご予約はこちら

ALUNの特長 推奨国と理由 取扱物件 セミナー 現地視察ツアー FAQ 購入の流れ お問い合わせ 会社概要

世界で稼いで日本で暮らす
「今考える投資の未来」

アウンアセット

設立	1998（平成10）年6月8日
資本金	341,136千円（2018年5月末現在）
役員	代表取締役 兼 代表執行役員 信太 明 取締役 兼 専務執行役員 坂田 崇典 取締役 兼 常務執行役員 菊池 明 社外取締役 藤原 徹一 社外取締役（監査等委員） 金城 正宏 社外取締役（監査等委員） 加藤 征一 社外取締役（監査等委員） 松村 卓朗
本社	東京都文京区後楽1-1-7 グラスシティ後楽2F
支店	沖縄県那覇市久米2-4-14 JB・NAHAビル4F
子会社	台湾亞文營銷事業股份有限公司 亞文香港營銷事業股份有限公司 AUN PHILIPPINES INC. AUN Thai Laboratories Co., Ltd. AUN Vietnam Co., Ltd. AUN Global Marketing Pte. Ltd.
提携会社	AUN Korea Marketing, Inc.
社員数	103名〔正社員のみ81名（グループ会社含む・役員含まず）〕（2018年5月末現在）



（証券コード：2459）