

日本から世界へ。
グローバルで新薬開発に貢献する

Clinical Development Partner

新薬開発のプロフェッショナルとして、製薬会社をサポートする開発業務受託会社



2015年3月期 決算説明会



おかげさまで、2013年3月8日に東証一部へ市場変更

証券コード:2183

目次

1. 2015年3月期 決算概要 P. 2
2. 経営戦略 P. 11
3. 〈参考資料〉リニカルについて P. 33

1. 2015年3月期 決算概要

新規案件と海外売上で増収



(単位:百万円、%)

	2014/3期(連結)		2015/3期(連結)		
	金額	百分比	金額	百分比	増減率
売上高	3,721	100.0	4,872	100.0	30.9
売上原価	2,301	61.8	3,083	63.3	34.0
販管費	714	19.2	911	18.7	27.6
営業利益	706	19.0	876	18.0	24.1
経常利益	703	18.9	840	17.3	19.4
当期純利益	449	12.1	437	9.0	△2.7

- ・ 国内新規案件の受注と海外子会社の貢献により増収
- ・ 新卒39名と中途経験者を増員したため原価人件費等が増加
- ・ 韓国、欧州のM&Aに伴うのれん償却、人材採用・オフィス拡充等の先行投資に伴う韓国・台湾の赤字は利益の引き下げ要因となった
- ・ CSO事業は臨床研究等の新規受託で増収
- ・ 退職給付債務計算法の変更に伴う特別損失により純利益ベースで減益

単体

(単位:百万円、%)

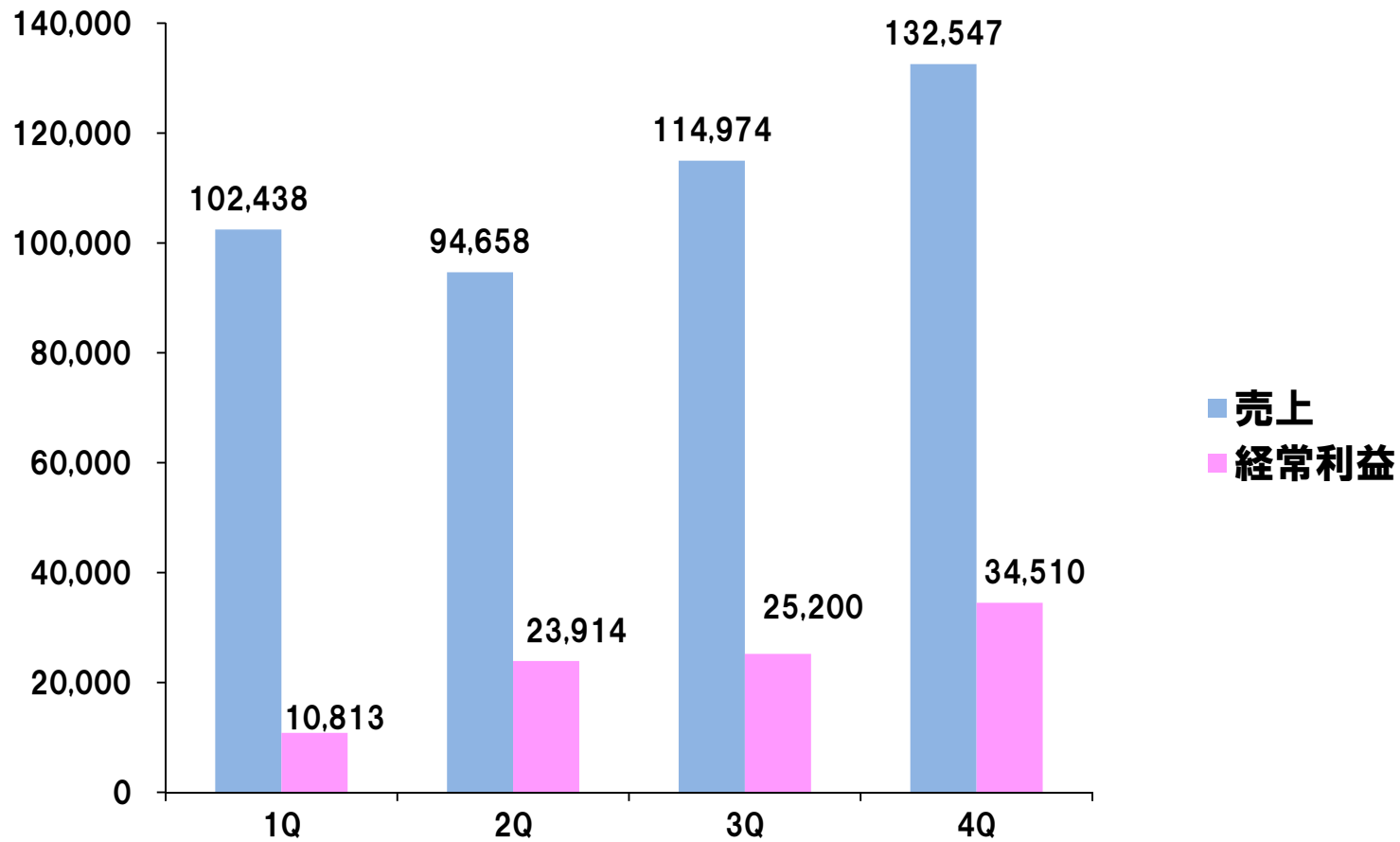
	2014/3期(単体)		2015/3期(単体)		
	金額	百分比	金額	百分比	増減率
売上高	3,720	100.0	4,446	100.0	19.5
売上原価	2,317	62.3	2,766	62.2	19.3
販管費	703	18.9	703	15.8	△0.0
営業利益	698	18.8	976	22.0	39.7
経常利益	697	18.7	944	21.2	35.5
当期純利益	446	12.0	552	12.4	23.7

- ・ 国内新規案件の受注により増収
- ・ 新卒39名と中途経験者を増員したため原価人件費等が増加
- ・ CSO事業は臨床研究等の新規受託で増収

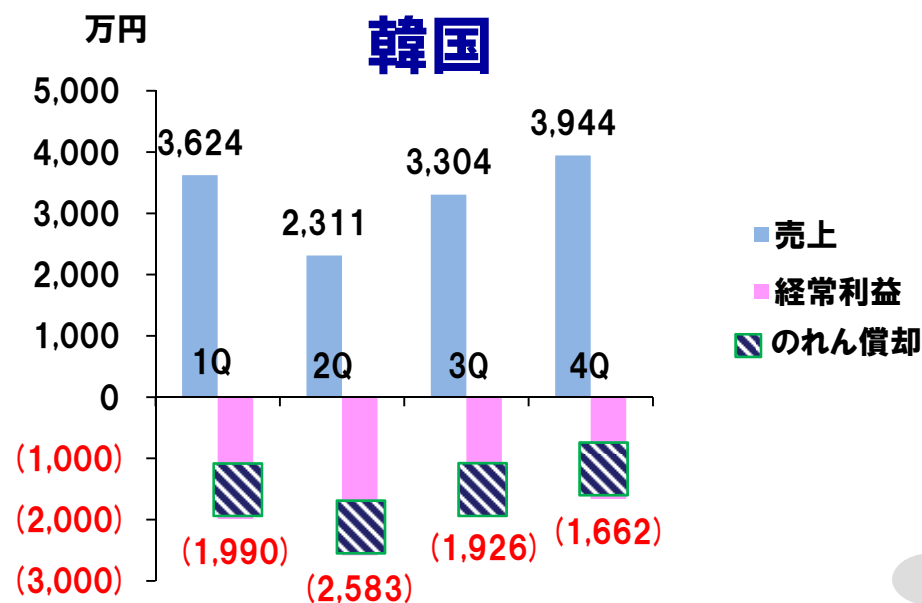
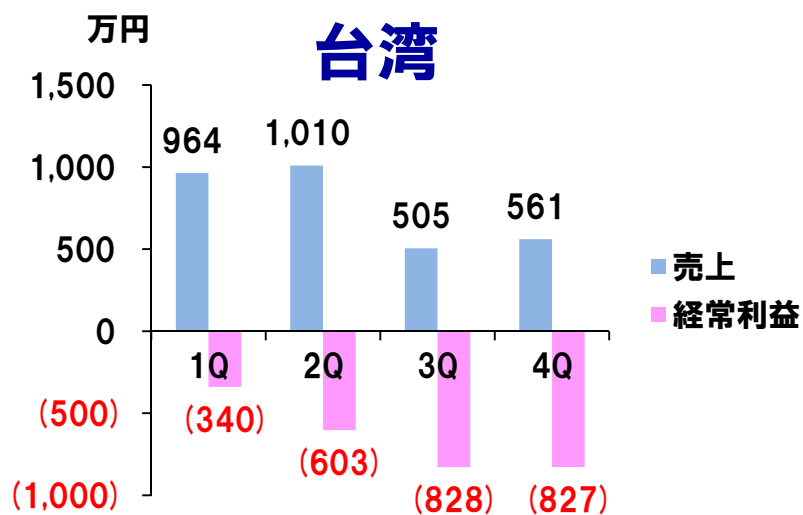
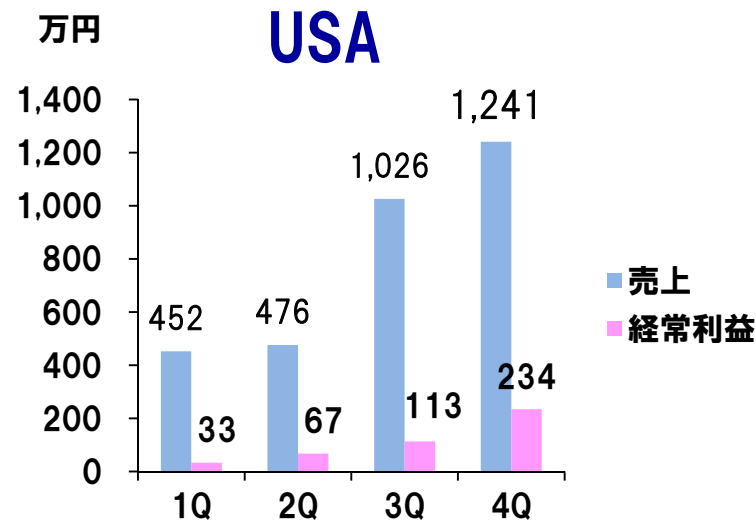
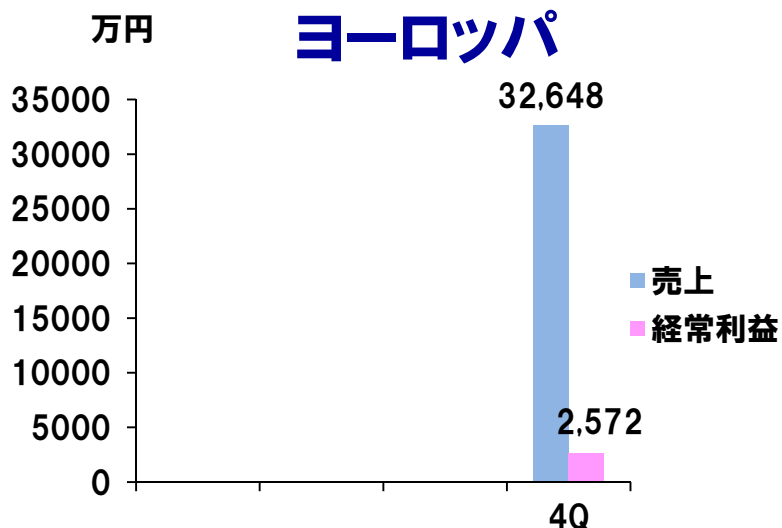
各拠点の売上/利益

万円

日本



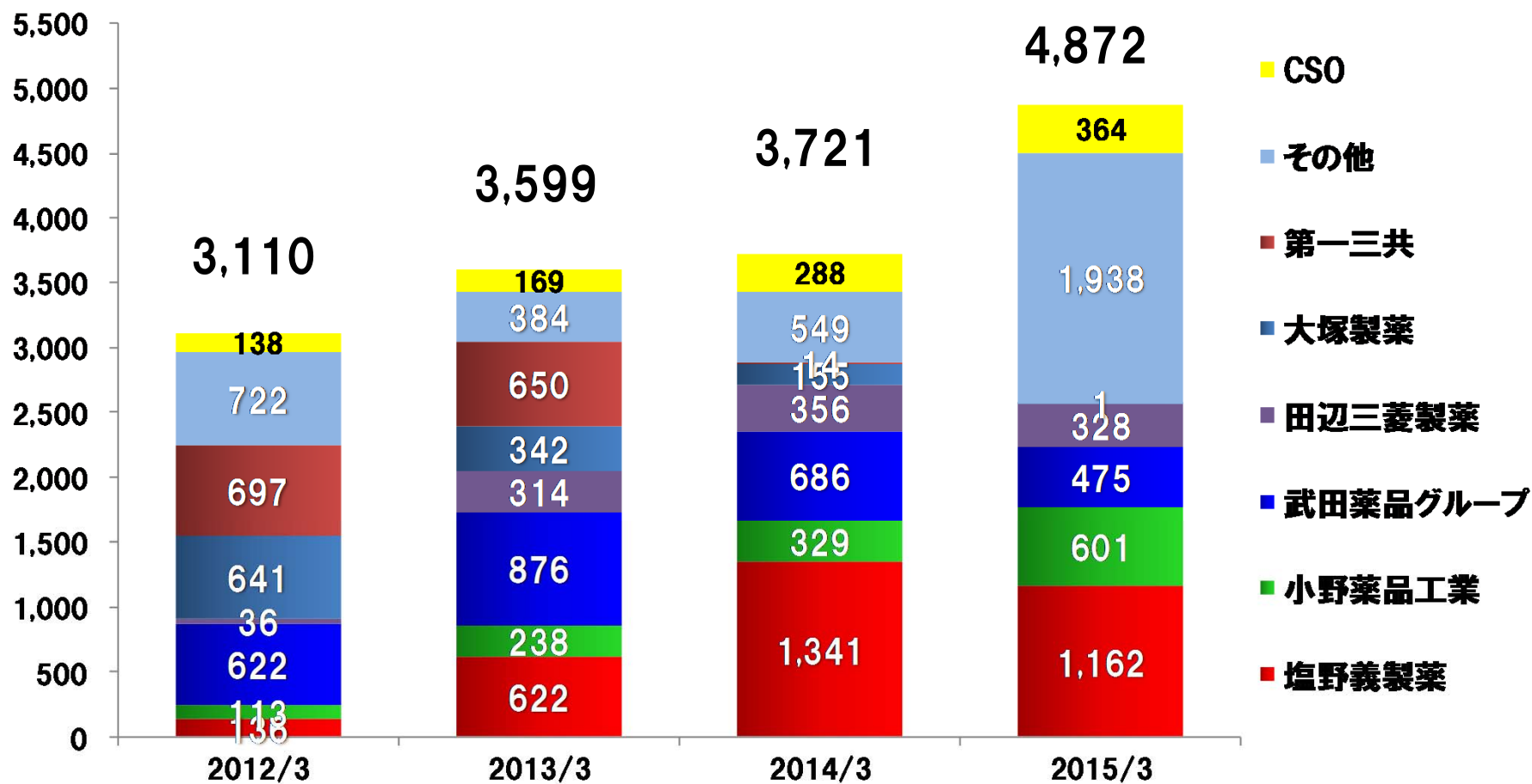
各拠点の売上/利益



リピート受注で増収

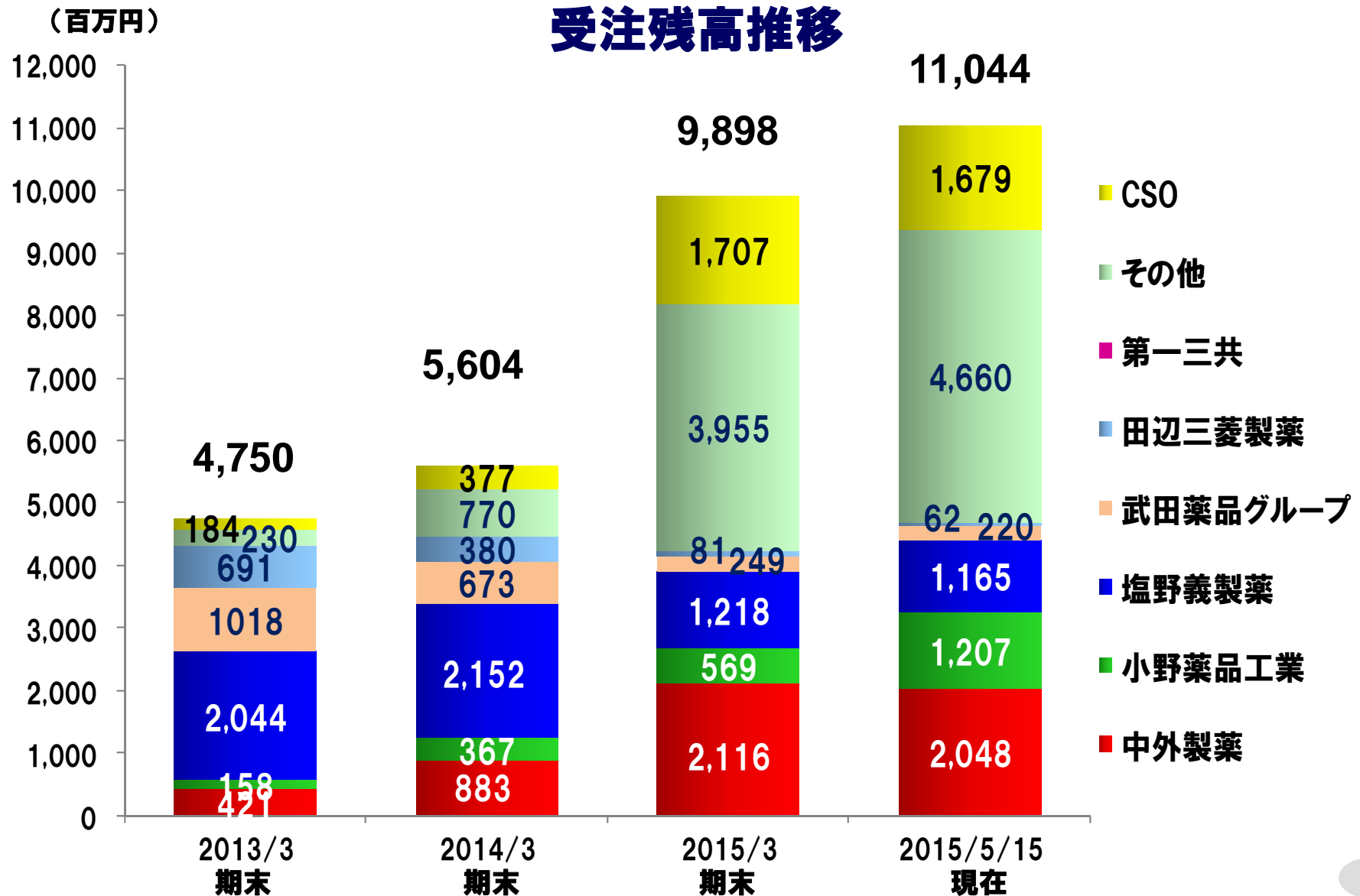
(百万円)

売上高推移

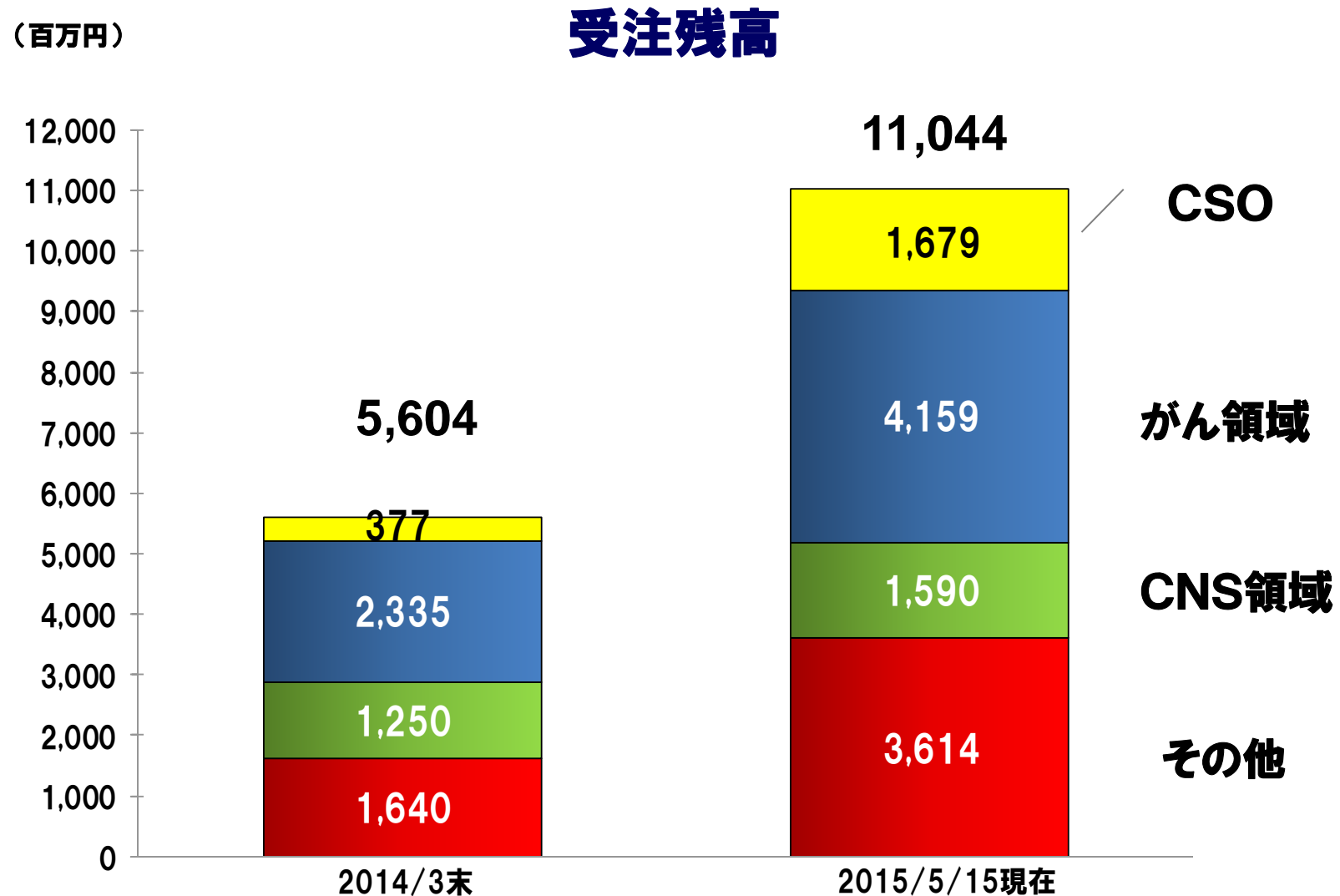


(注)各社の売上高はCSOを除く

既存案件を消化しつつ新規受注を獲得



国内の増加に加え海外子会社分も寄与



2016年3月期通期連結業績予想



(単位:百万円、%)

	2015/3 通期		2016/3通期 予想		
	金額	百分比	金額	百分比	増減率
売上高	4,872	100.0	6,586	100.0	35.2
営業利益	876	18.0	1,235	18.8	40.9
経常利益	840	17.3	1,225	18.6	45.8
当期純利益	437	9.0	749	11.4	71.5
	金額	配当性向	金額	配当性向	
1株当たり配当金	14	36.5	14	21.3	

増収増益予想

- 国内の豊富な受注残高とリピート受注、および欧州を含む海外子会社の貢献により売上高は前期比35.2%増収を見込む
- 国内のCRA増員ならびにアジア・北米の拠点増加などのグローバル展開で原価・販管費は増加するも経常利益は前期比45.8%増益を見込む。

2. 経営戦略

当社の事業ドメイン



CRO

- **がん/CNS領域などでの実績、リピート受注からプリファードへ**
- **300名体制構築、高稼働率維持**
- **グローバル体制構築による国際共同治験のワンストップ受託**

CSO(育薬:Contract Medical Affairs)

- **拡大する臨床研究関連業務の外注ニーズへの対応**
- **メディカルサイエンティフィックリエゾン業務による学術サポート**

創薬支援

- **開発計画立案から薬事当局対応まで幅広いサービスを提供**
- **創薬ファンドの活用**

主力であるCRO事業の拡充



国内

300名体制へ向けての新卒/中途採用、高稼働率の維持
がん・中枢などニーズの多い領域のリピート受注、プリファード化

グローバル

日亜・米・欧3極における国際共同治験受託体制の確立

米国

LINICAL USA, INC. (2008年7月設立、加州)

アジア

LINICAL TAIWAN CO., LTD. (2013年5月設立、台北市)

LINICAL KOREA CO., LTD. (2013年5月設立ソウル特別市)

2014年4月 P-PRO. KOREA CO., LTD.を統合

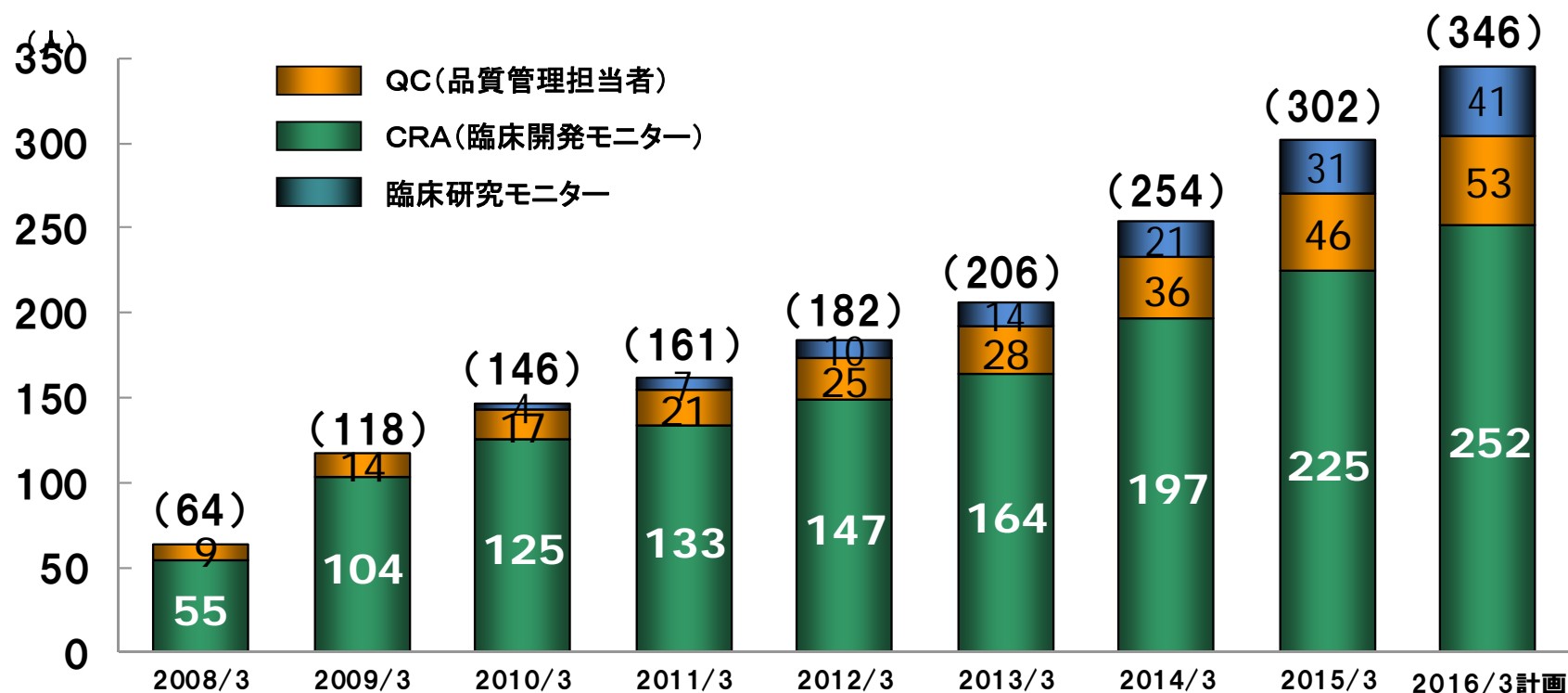
欧州

2014年11月 Nuvisan CDD Holding GmbHを買収

2014年12月 Linical Europe Holding GmbHに社名変更
日本発のグローバルCRO化

質・スピードを確保しつつ案件増加へ対応

薬学を中心とした定期採用で確実な増員を確保
 中途採用は競争激化も前年並み採用を確保

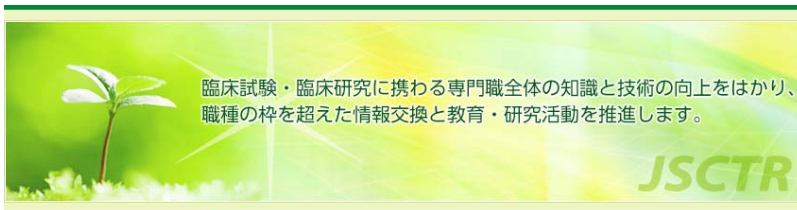


(注) カッコ内数値はCRA、QC、臨床研究モニターの合計

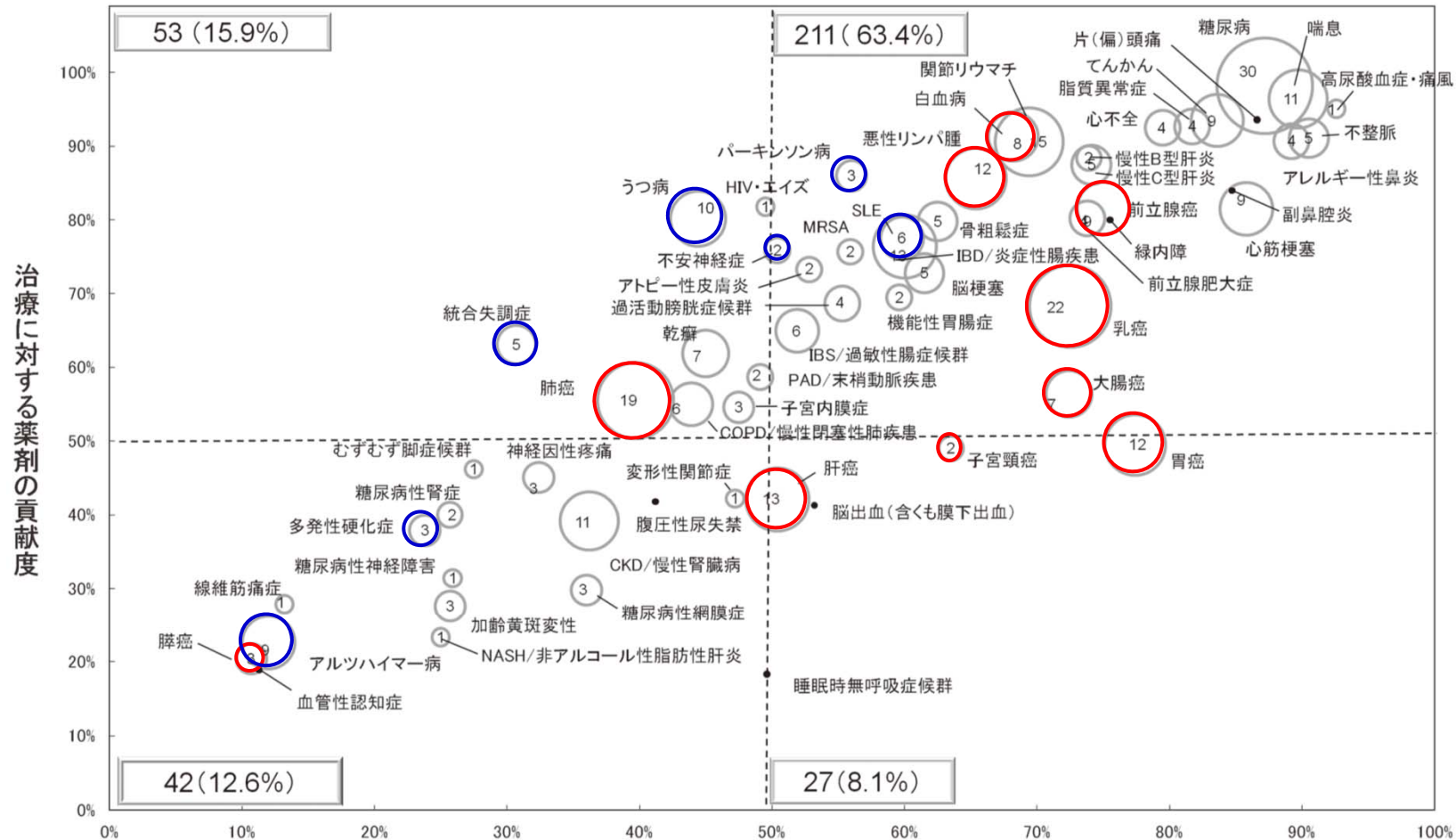
	リニカルCRA	その他	全体
第1回	123/133 (92.5%)	78/99 (78.8%)	201/232 (86.6%)
第2回	20/21 (95.2%)	115/180 (63.9%)	135/201 (67.2%)
第3回	23/23 (100%)	52/104 (50.0%)	75/127 (59.1%)
第4回	8/8 (100%)	46/112 (41.1%)	54/120 (45.0%)
第5回	27/29 (93.1%)	54/87 (62.1%)	81/116 (69.8%)
第6回	10/12 (83.3%)	78/123 (63.4%)	88/135 (65.2%)
第7回	25/26 (96.2%)	79/125 (63.2%)	104/151 (68.9%)
第8回	20/20 (100%)	166/217 (76.5%)	186/237 (78.5%)
第9回	37/38 (97.4%)	133/158 (84.2%)	170/196 (86.7%)



一般社団法人 日本臨床試験学会
 Japan Society of Clinical Trials and Research



治療満足度・薬剤貢献度(2010年)別にみた新薬開発件数(2013年1月)



がん領域

非小細胞肺癌: III相(Asia試験)*
 非小細胞肺癌: II相*
 非小細胞肺癌: II相(Global試験)*
 非小細胞肺癌: III相(Global試験)*
 膀胱癌: II相(Global試験)*
 食道癌: III相*
 前立腺癌: I相*
 前立腺癌: I / II相(Global試験)*
 前立腺癌: III相(Global試験)×2*
 多発性骨髄腫/非ホジキンリンパ腫: I相*
 癌悪液質: II相*
 オピオイド誘発便秘症(癌患者): III相*×2
 癌性疼痛(非オピオイド): II相*
 小児癌(制吐剤): III相
 前立腺癌: III相
 多発性骨髄腫: I相
 大腸癌: I / II相
 癌性疼痛: III相(Global試験)・III相

中枢神経系領域

アルツハイマー型認知症: II相*×2
 注意欠陥多動性障害(小児): II相*
 視神経脊髄炎: II相*
 多巣性運動ニューロパチー: III相*
 慢性炎症性脱髄性多発根神経炎: III相*
 ギラン・バレー症候群: III相*
 統合失調症: III相*
 アルツハイマー型認知症: I相
 うつ病: II / III相(Global試験)
 うつ病: III相・長期投与試験
 うつ病: II相
 統合失調症: III相(Global試験)
 統合失調症: 臨床薬理試験
 睡眠障害: III相
 パーキンソン病: II / III相・III相

消化器領域

肝硬変(肝性浮腫): II相
 C型肝炎: III相
 潰瘍予防: III相
 C型肝炎: III相*
 血小板減少症: II相*

循環器領域

抗凝固薬(脳卒中): III相(Global試験)*
 抗凝固薬(末梢動脈疾患): III相(Global試験)*
 抗血小板薬(ACS・UAP・AP): III相×2
 抗血小板薬(AP): II相
 高血圧症: III相
 高血圧症: II相

内分泌領域

糖尿病: III相×2
 肥満症: III相
 肥満症: II相
 高TG血症: II相
 高P血症: III相
 二次性甲状腺機能亢進症: III相

呼吸器・感染症領域

インフルエンザ: II・III相(Asia Global試験)
 細菌感染症: II相
 気管支喘息: II相*

整形外科領域

非癌性疼痛(オピオイド): III相×2+継続投与*
 慢性腰痛症: III相+継続投与*
 痔術後疼痛: II相*

免疫領域

全身性強皮症: III相(Global試験)*
 潰瘍性大腸炎: III相*
 潰瘍性大腸炎(小児): III相*
 クローン病: III相*
 季節性アレルギー性鼻炎: II相*
 通年性アレルギー性鼻炎: III相
 通年性アレルギー性鼻炎: II/III相
 季節性アレルギー性鼻炎: III相
 季節性アレルギー性鼻炎: II相
 クローン病: II/III相
 潰瘍性大腸炎: III相・長期投与

眼科領域

血管新生緑内障: III相*

主力であるCRO事業の拡充



国内

300名体制へ向けての新卒/中途採用、高稼働率の維持
がん・中枢などニーズの多い領域のリピート受注、プリファード化

グローバル

日亜・米・欧3極における国際共同治験受託体制の確立

米国

LINICAL USA, INC. (2008年7月設立、加州)

アジア

LINICAL TAIWAN CO., LTD. (2013年5月設立、台北市)

LINICAL KOREA CO., LTD. (2013年5月設立ソウル特別市)

2014年4月 P-PRO. KOREA CO., LTD.を統合

欧州

2014年11月 Nuvisan CDD Holding GmbHを買収

2014年12月 Linical Europe Holding GmbHに社名変更

日本発のグローバルCRO化

CROの売上高比較

億円

5,000
4,500
4,000
3,500
3,000
2,500
2,000
1,500
1,000
500
0

QUINTILES

COVANCE

PAREXEL

INC Research

シミック

イーピーエヌ

リニカル

CROグローバル

LINICAL Global



HQ's office in Osaka



Tokyo Office



Linical USA



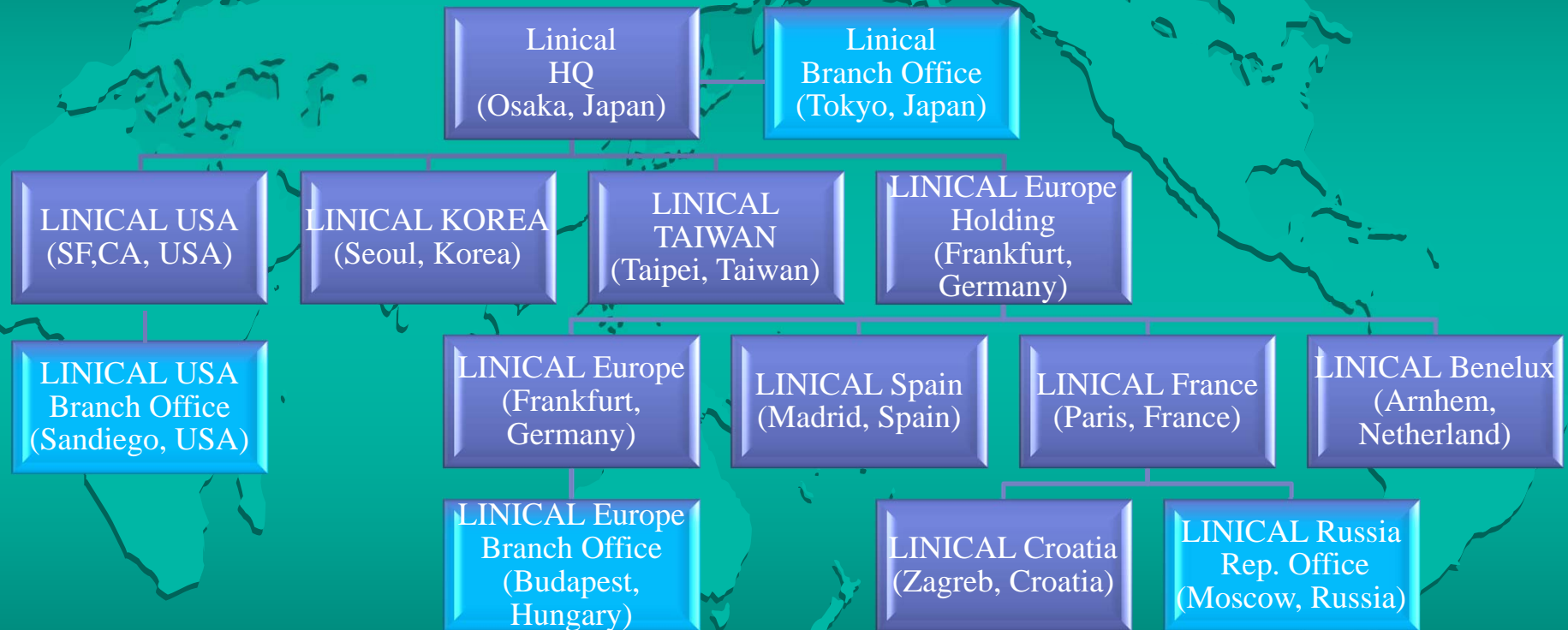
Linical Korea



Linical Taiwan



LINICAL Europe



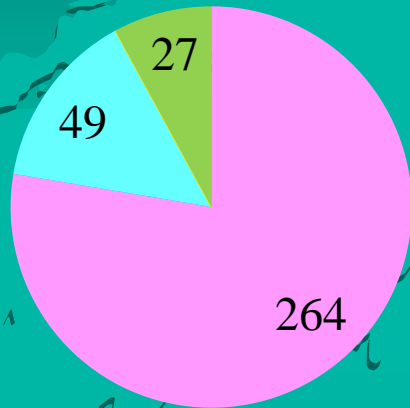
**Linical Ltd., Japan is 100% shareholder of all subordinated legal entities.
Linical Europe Holding is 100% shareholder of all subordinated European entities and offices.**



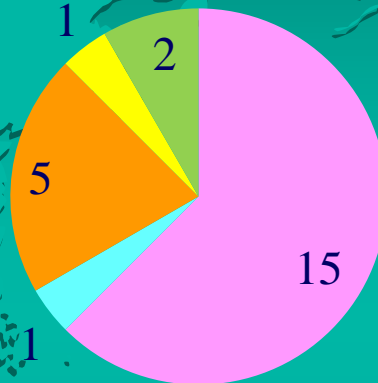
直接サービスを提供できる国:

ドイツ、フランス、スペイン、オランダ、クロアチア、ポルトガル、イギリス、ベルギー、スイス、イタリア、オーストリア、スロベニア、ハンガリー、セルビア・モンテネグロ、ボスニア・ヘルツェゴビナ、ウクライナ、ロシア、アメリカ、日本、韓国、台湾

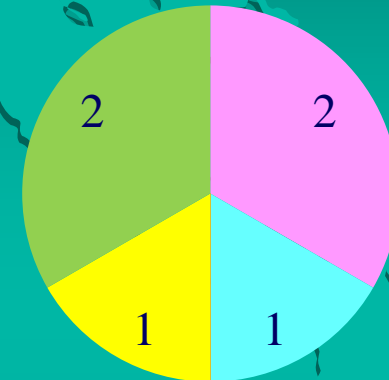
JAPAN



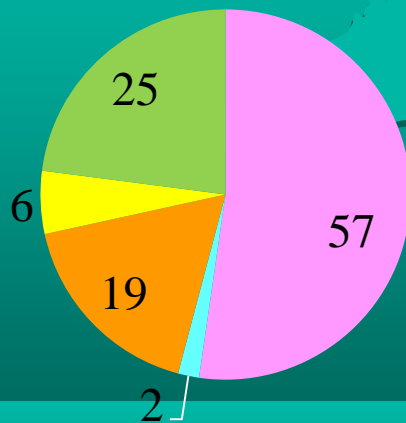
KOREA



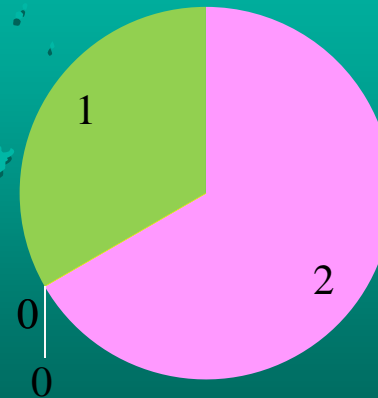
TAIWAN



EUROPE



USA



- CRM/CRA/CTA
- QC/QA
- DM/BS
- MA/MW/PV
- BD/ADM/BOARD

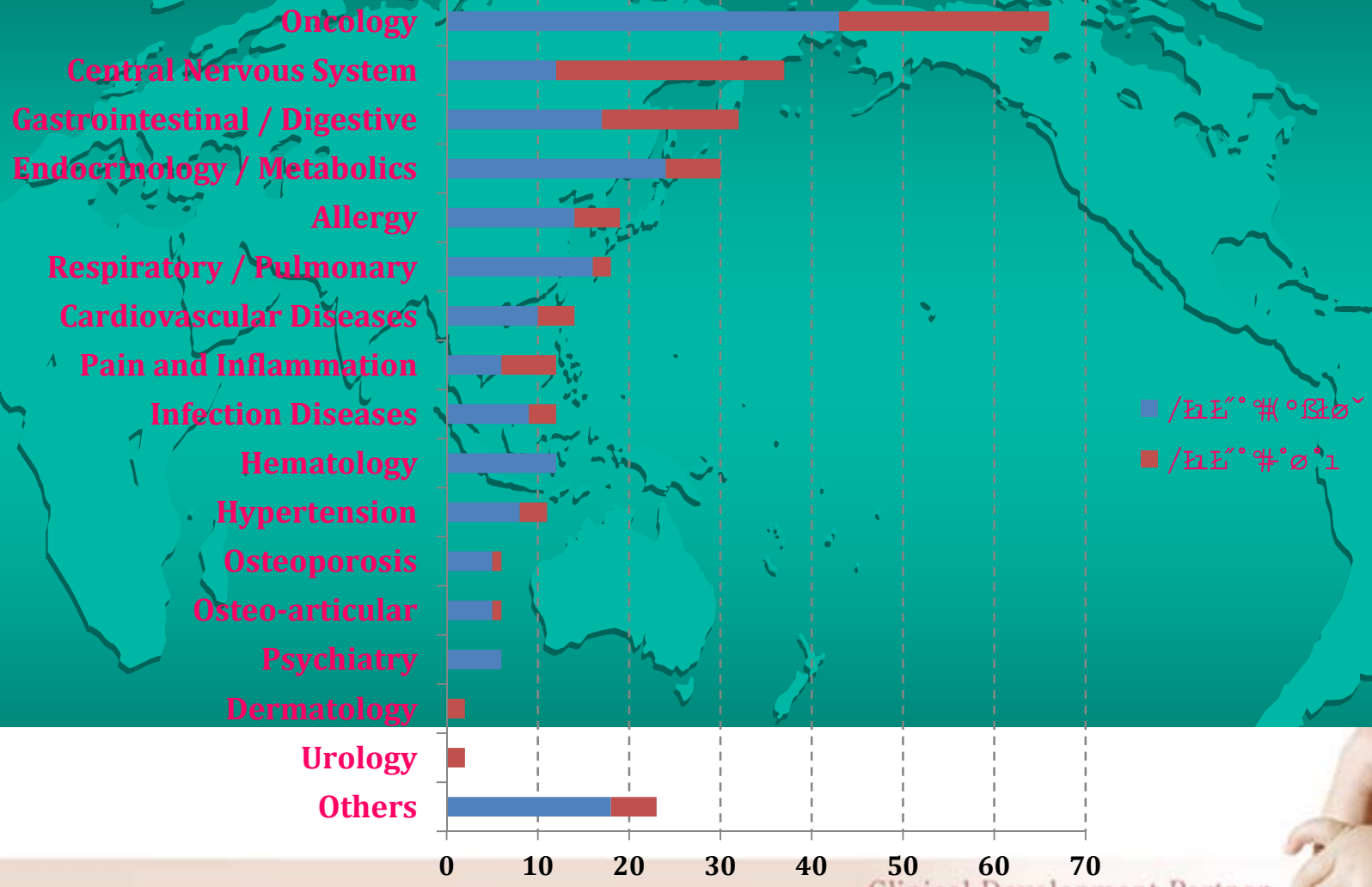
CROグローバル

LINICAL Global 提供サービス



Country	プロジェクト マネジメント	薬事	モニタリング	データ マネジメント	統計解析	メディカル ライティング	安全性情報	医学的評価	監査	研修
Japan	●	●	●	●		●	●	●	●	●
Austria		◇	◇							
Belgium		◇	◇							
Bosnia		◇	◇							
Croatia		●	●					●		
France	●	●	●				●			
Germany	●	●	●					●	●	●
Hungary		●	●							
Italy		●	●							
Netherlands		●	●							
Russia		●	●					●		
Serbia		◇	◇							
Spain	●	●	●	●	●	●	●	●		
South Korea	●	●	●	●	●	●			●	
Slovenia		◇	◇							
Switzerland		◇	◇							
Taiwan	●	●	●				●		●	
Ukraine		◇	◇							
UK		◇	◇							
USA	●	●	●							

● Own offices ◇ Country served from neighbouring office



Clinical Development Partner

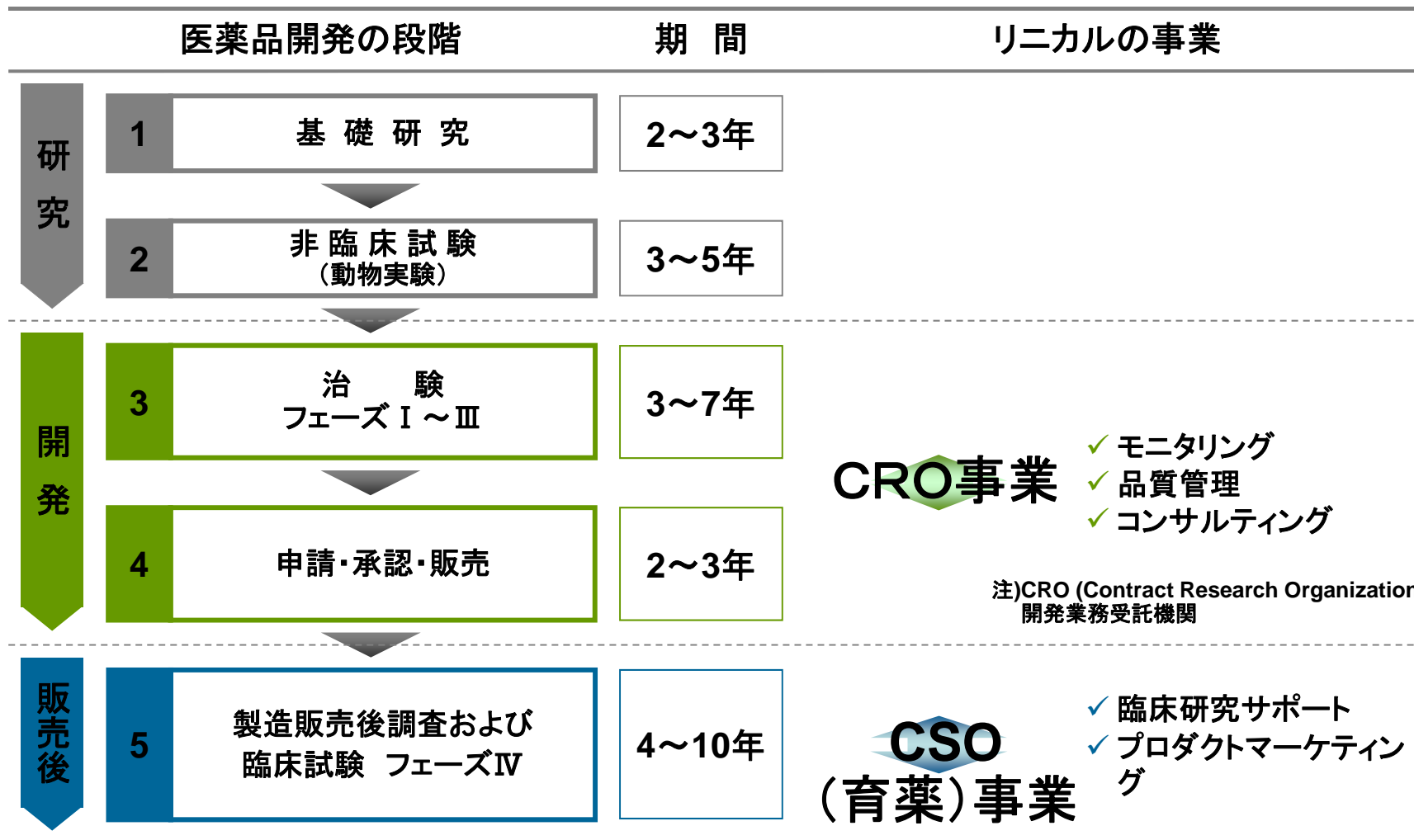


利益の確保

日本	CRO: 300名体制/CSO: 案件拡大により確実な利益を獲得
欧州	のれん償却あるが欧州製薬会社案件中心に利益率向上を目指す
韓国	のれん償却あるがグローバル案件と国内高収益案件により黒字化を目指す

今後積極的に投資拡大

米国	日米製薬会社の集中する東海岸(ニュージャージー等)の拠点を設立予定 てカナダ、中南米への進出を検討
台湾	シンガポールオフィス設立予定 フィリピン、中国への進出を検討

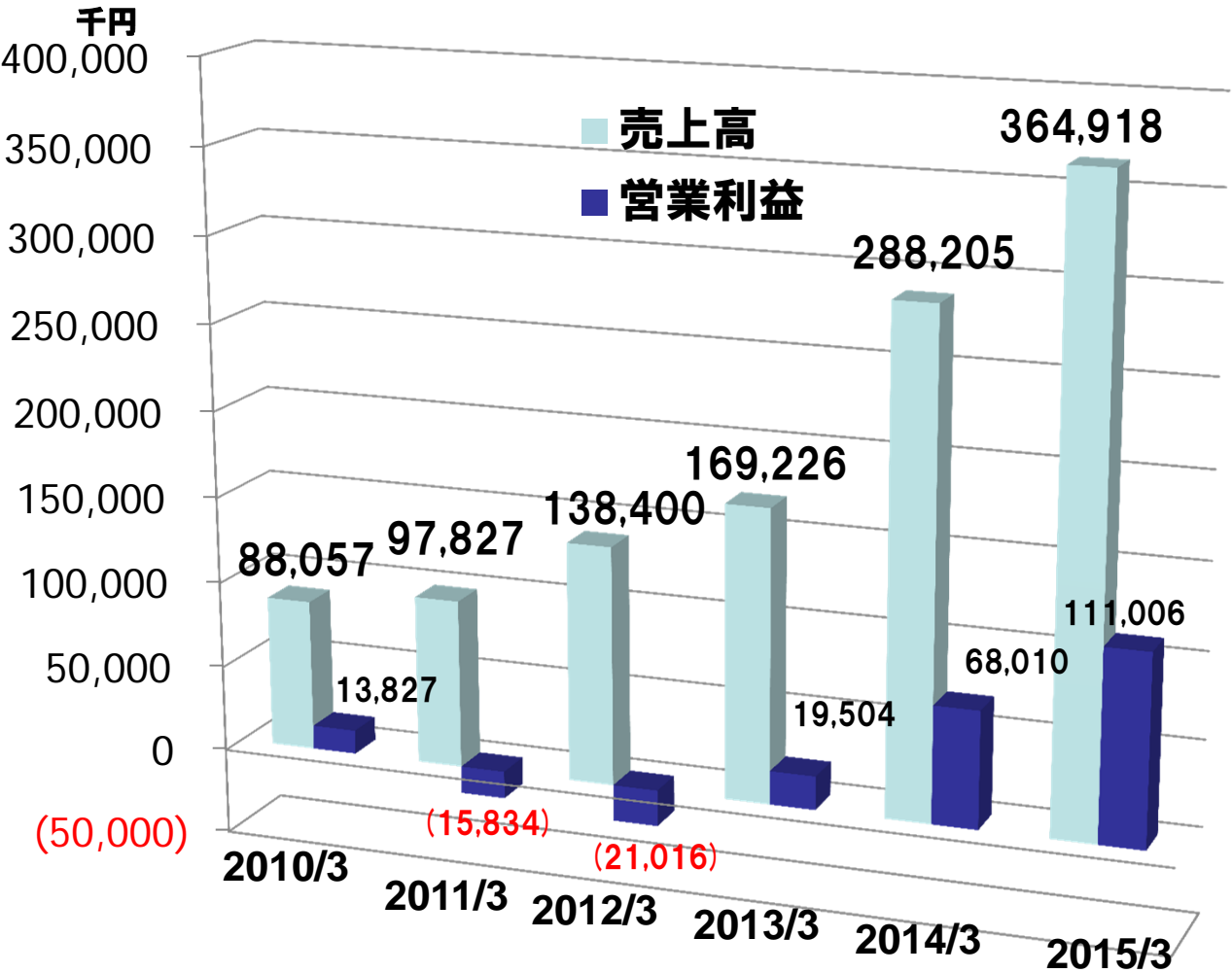


CRO事業部で蓄積した人材教育・マネジメントノウハウを活用**<臨床研究のサポート業務受託>**

- エビデンス創出のための臨床研究は質の確保が課題
- 手順書作成などの体制構築サポート
- モニタリング、監査などの実施

<プロダクトマーケティング(リエゾン)業務受託>

- 未経験領域の新製品上市に伴う新規医療機関・医師開拓
- 製品差別化戦略の提案・実行



製薬会社・バイオベンチャーのニーズ

- 短期業績に影響の少ない新薬開発スキーム
- 開発計画作成から申請までのワンストップ委託

患者、台湾・日本の行政当局のニーズ

- がん・痴呆・難治性疾患への新薬、再生医療の実用化
- アジア諸国のドラッグラグ化合物の積極的な開発

証券・投信投資会社の対応

- 創薬ファンドを設立し新薬候補の開発へ投資

当社の対応

- 開発計画立案から当局対応までを受託
- 新薬開発ノウハウのさらなる充実、中堅・若手への技術承継

まとめ

CRO

がん/CNS領域などでの実績、リピート受注からプリファード化
300名体制構築、高稼働率維持
グローバル体制構築による国際共同治験のワンストップ受託

CSO(育薬:Contract Medical Affairs)

拡大する臨床研究関連業務の外注ニーズへの対応
メディカルサイエンティフィックリエゾン業務による学術サポート

創薬支援

開発計画立案から薬事当局対応まで幅広いサービスを提供
創薬ファンドの活用

(ご参考) リニカルについて

プロフィール



■ 社 名	株式会社リニカル
■ 本 社 所 在 地	大阪市淀川区宮原1-6-1
■ 設 立	2005年6月7日
■ 代 表 者 名	代表取締役社長 秦野 和 浩
■ 売 上 高	4,872百万円（2015年3月期連結）
■ 資 本 金	214百万円（2015年3月末現在）
■ 従 業 員 数	450名（2015年3月末現在）
■ 連 結 子 会 社	LINICAL USA, INC.、LINICAL TAIWAN CO., LTD.、 LINICAL KOREA CO., LTD.、LINICAL Europe Holding GmbH 他5社
■ 事 業 内 容	製薬会社の医薬品開発における治験の 一部を受託するCRO事業およびCSO事業

リニカル誕生の経緯



2004年2月24日

山之内製薬と藤沢薬品が合併の基本合意

2005年3月31日<藤沢薬品の消滅>

午後6時を以って退職

2005年4月1日

山之内製薬と藤沢薬品が合併し、アステラス製薬が発足

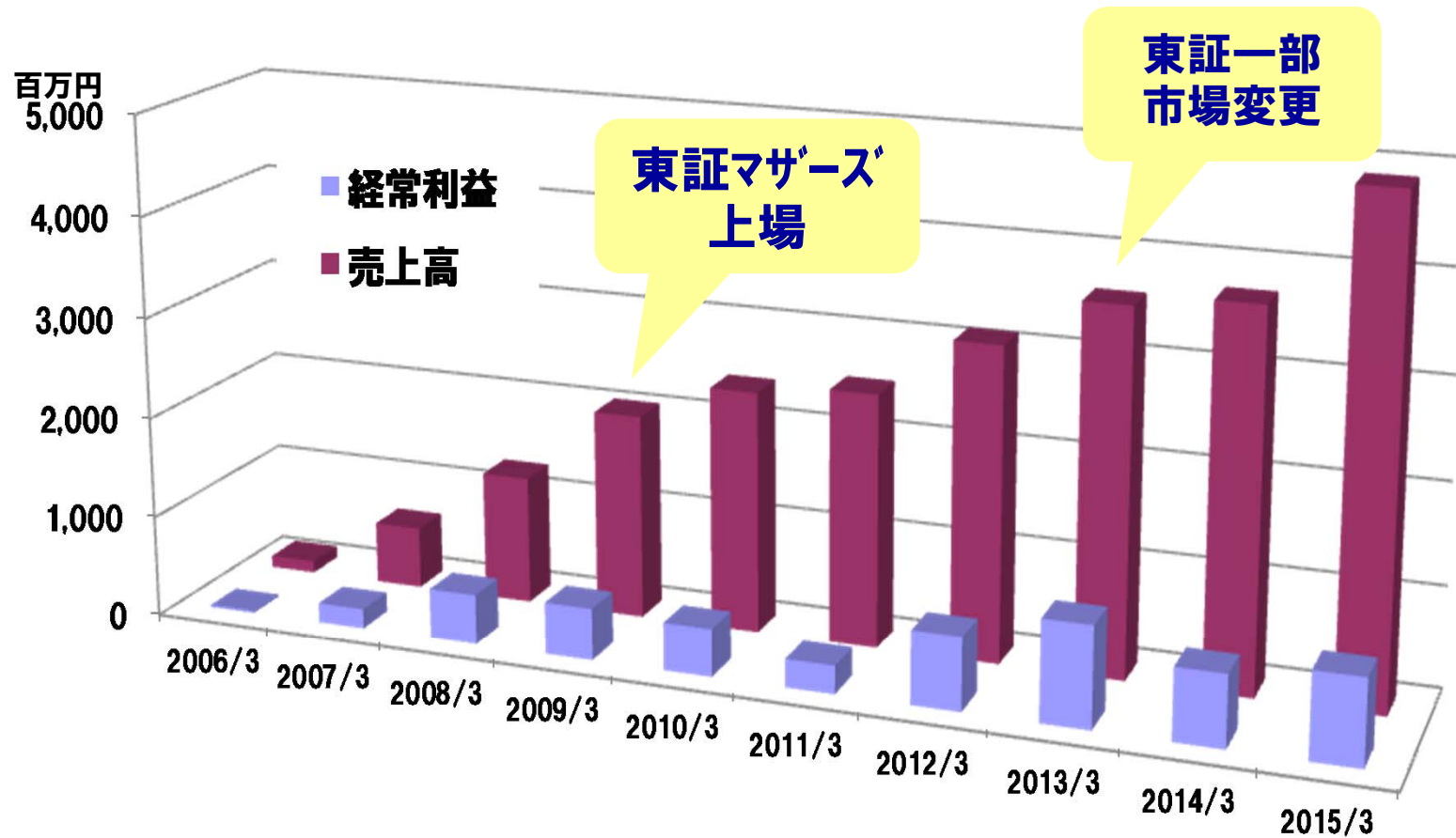
2005年6月7日

**藤沢薬品で医薬品開発経験を有するメンバーを中心に、
大阪発 理想の医薬品開発受託(CRO)事業を目的とし
て、株式会社リニカルを設立**

沿革

- 2005. 6 大阪市(西中島)にて創業
 - 2005.10 VCより1億円資金調達、増資
 - 2006. 6 東京オフィス開設(茅場町)
 - 2007.10 東京オフィス移転(京橋)
 - 2008. 3 1億9千万円に増資、株式分割
 - 2008. 4 大阪本社移転(新大阪)
 - 2008. 7 LINICAL USA, INC.設立
 - 2008.10 東京証券取引所マザーズ市場上場**
 - 2009.10 東京オフィス移転(汐留)
 - 2013. 3 **東京証券取引所第一部市場に市場変更**
 - 2013. 5 LINICAL TAIWAN CO., LTD. 設立
LINICAL KOREA CO., LTD.設立
 - 2014. 4 LINICAL KOREA にP-PRO. KOREA CO., LTD.を統合
 - 2014.11 Nuvisan CDD Holding GmbHを買収
 - 2014.12 Linical Europe Holding GmbHに社名変更
日本発のグローバルCRO化
- 創業からマザーズ
上場まで3年4ヵ月
- マザーズ上場から
4年4ヵ月で一部
市場に市場変更

売上高・経常利益の推移

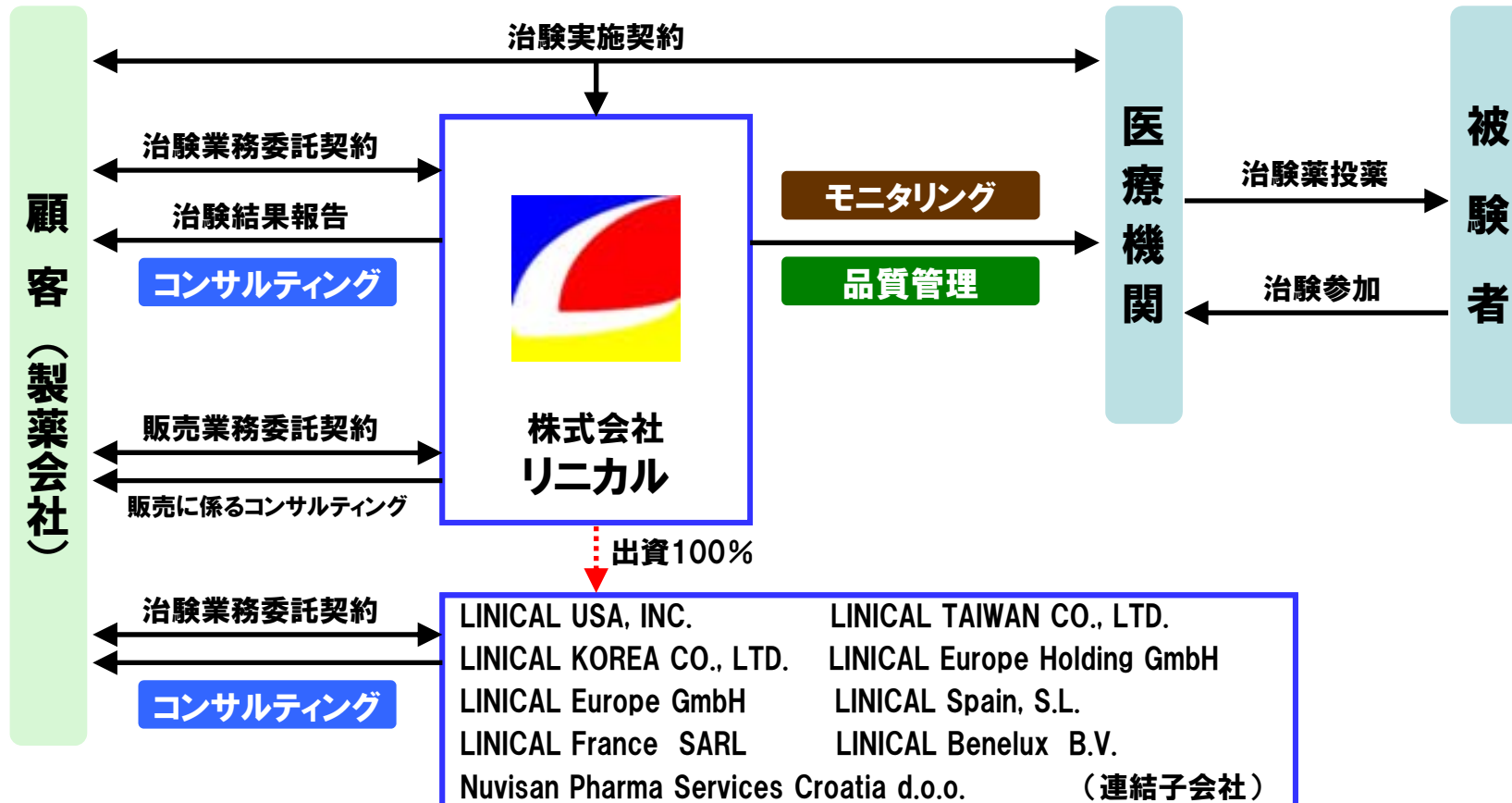


新薬が誕生するまで

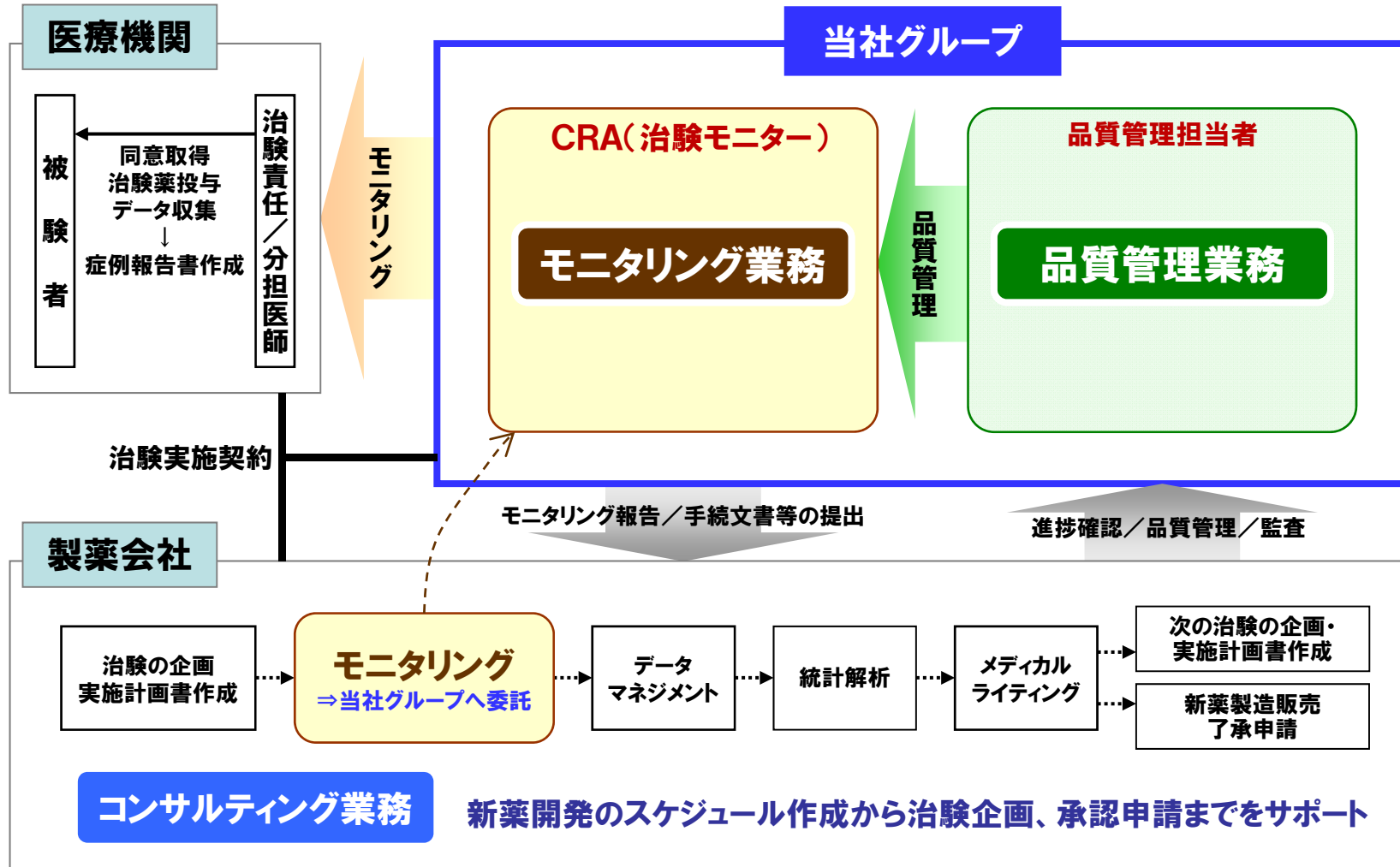
	医薬品開発の段階	期 間	目 的
研究	1 基礎研究	2~3年	新規物質の創製・医薬品候補物質の選別
	2 非臨床試験 (動物実験)	3~5年	実験動物を用いた生体への作用・安全性の検討
開発	3 治 験	3~7年	ヒトを対象とした有効性、安全性、 用法・用量の検討と決定
	4 申請・承認・販売	2~3年	国(厚生労働省)が審査
販売後	5 製造販売後調査および 臨床試験 フェーズIV	4~10年	治験で未検出の副作用・有効性を広範囲に追跡

事業内容

製薬会社の医薬品開発における 治験業務の一部を受託するCRO事業を主に展開



当社グループの業務



当社が目指すCROとは

製薬業界

- 医薬品開発スピードの加速
- 医薬品開発の効率化
- 海外展開、海外治験の拡大

CRO業界

- 参入企業の増加
- CROへの委託増によるCRA不足
- 受注競争・人材獲得競争の激化

〈求められるCRO〉

迅速に治験を進め新薬開発のスピードアップのため、
**製薬会社の開発部門と同等の能力を有し、同等の立場で
医薬品開発を実行・サポートできるCRO**

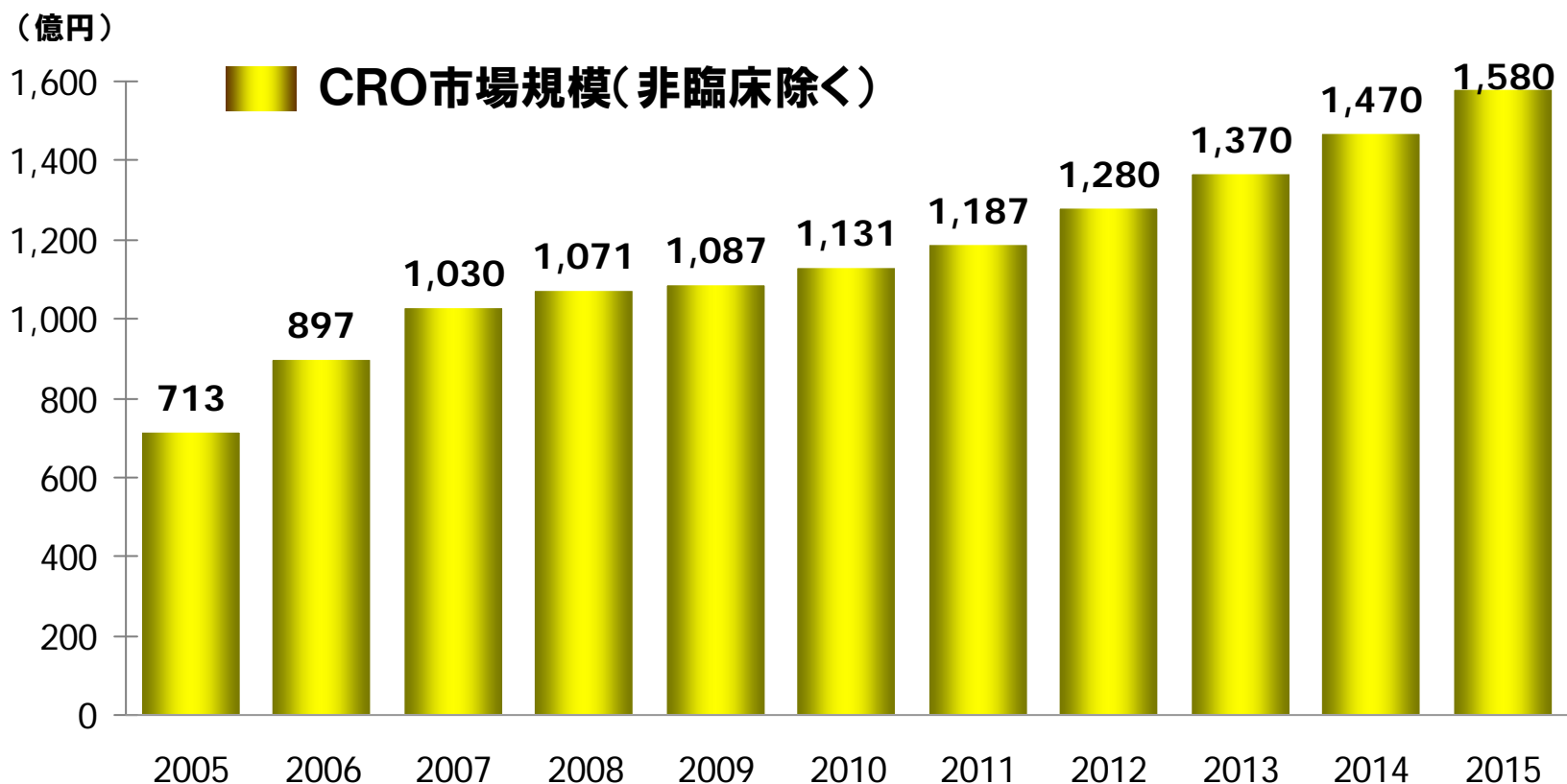
||

戦略的パートナーとしてのCRO

CDO (Contract **Development** Organization)

CROは成長市場

CROへのアウトソーシング率は
欧・米の50%に対し、国内は20%~25%に留まる



出所:ミック経済研究所「治験&営業支援アウトソーシング 市場の現状と展望 I・CRO&CSO編 2012年度版」

リニカルとは、「事業特化型CRO」

1 特定業務への特化【ブランド戦略】

- 治験の主要業務であるモニタリング業務、品質管理業務
ならびにコンサルティング業務に特化
- 100%受託型の事業形態

2 特定治験段階への特化【ブランド戦略】

- 治験の主たる段階であるフェーズII、フェーズIIIに特化

3 特定顧客への特化【クライアント戦略】

- 豊富な医薬品開発情報を有する大手製薬会社に特化

経営効率の高い業務へ集中

当社のCROビジネスにおける事業戦略



モニタリング業務とは？

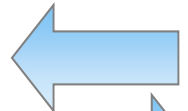
治験が、法規制や計画に従って実施されていることを確認し
データ収集を行う業務

※ CRAは、治験を実施する医療機関を訪問し、
治験薬や実施計画書・手順書について説
明、その後、治験が手順通り正確に行われて
いるかをモニタリング（監視）、データの回収ま
で、責任を持って行います

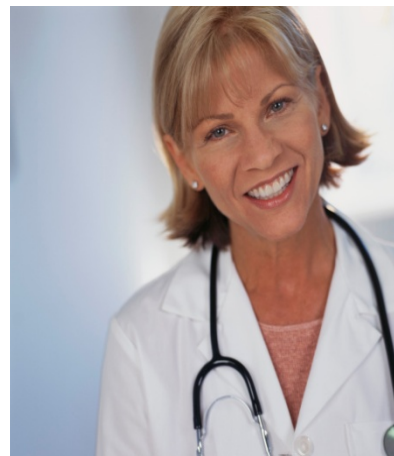


被験者(患者様)

説明
投薬
診断・記録

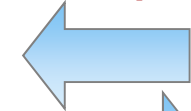


同意
参加



治験実施医療機関

調査
依頼契約
治験薬設置
情報提供
進捗確認
データ確認



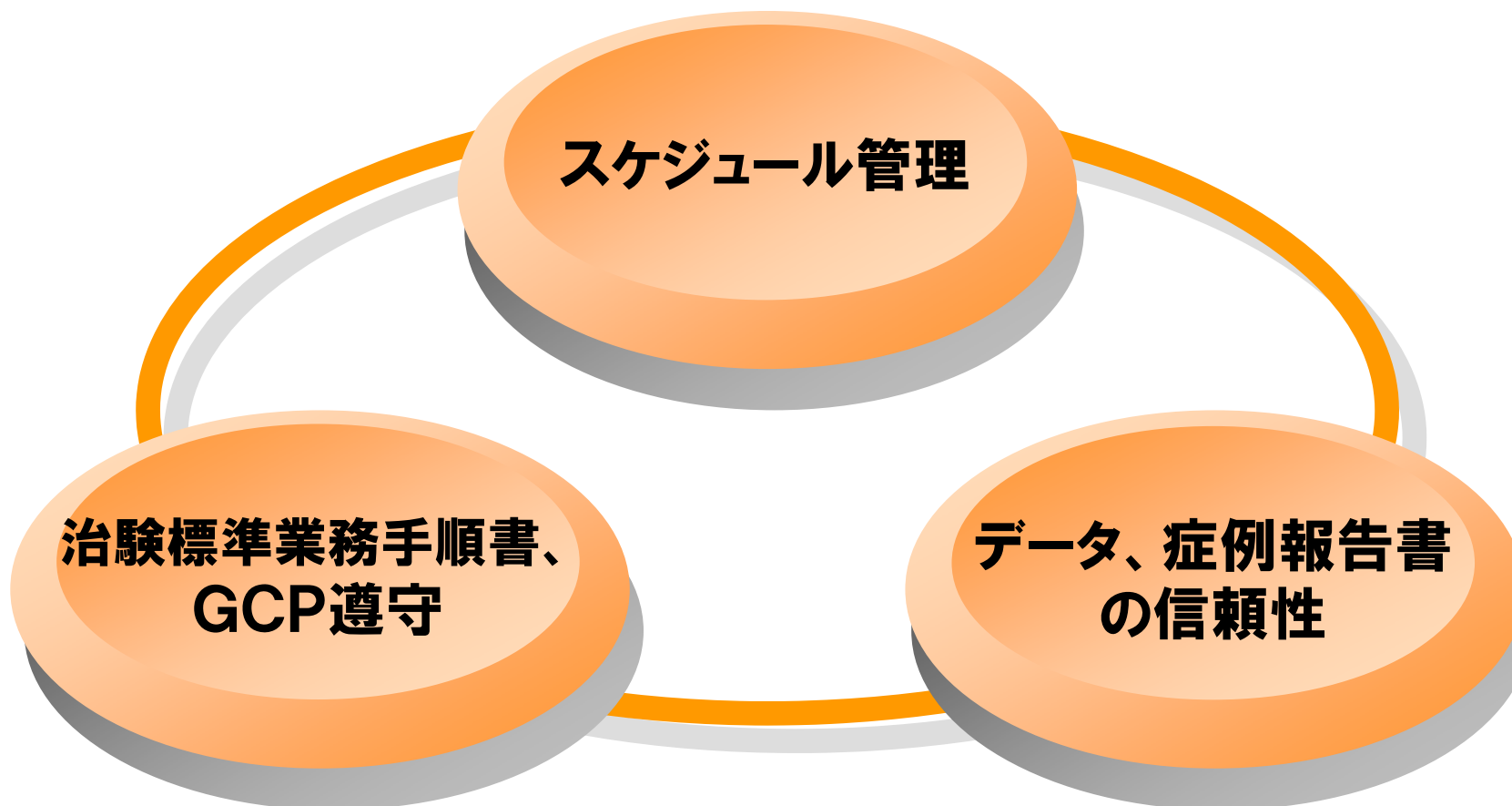
データ提供



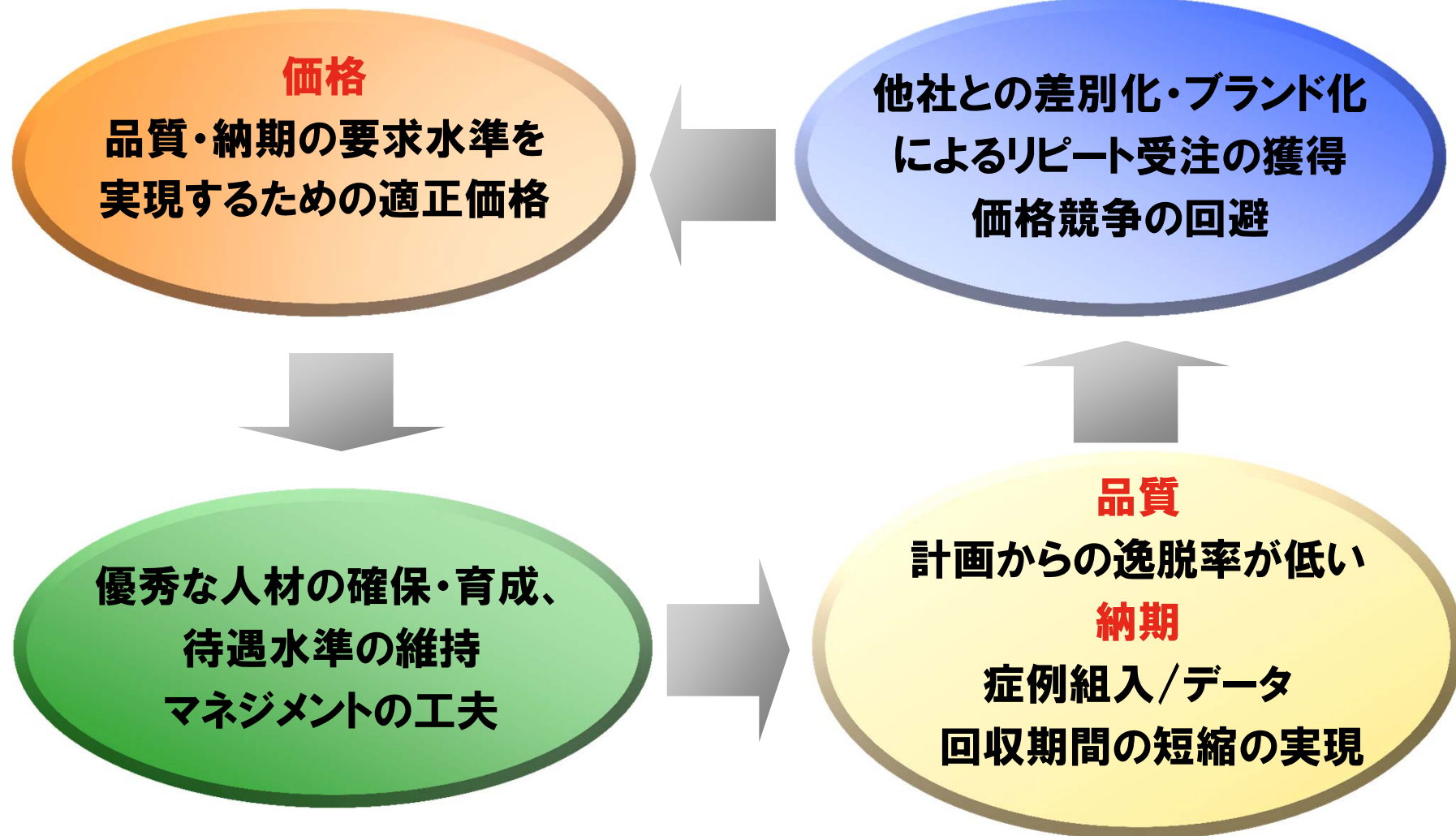
CRA (臨床開発モニター)

当社グループの強み(差別化ポイント)

高いサービスクオリティ



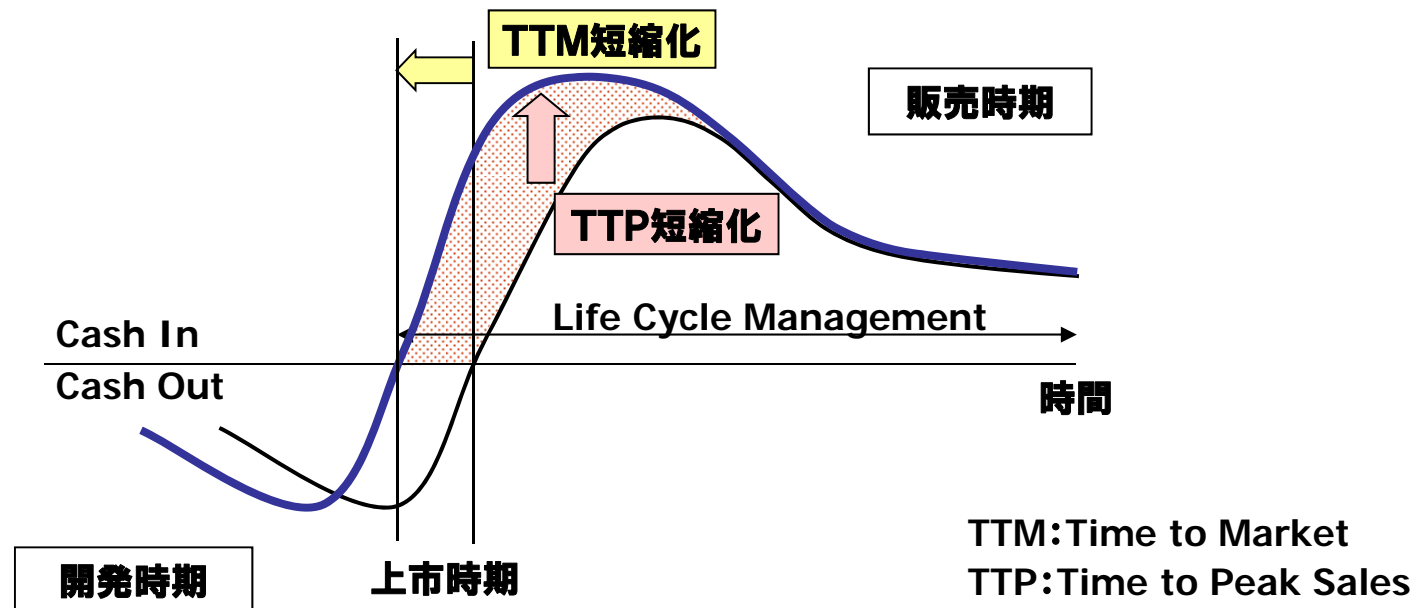
CROにとってのQCD



リニカルは製薬会社の真のClinical Development Partnerを目指しています

リニカルはCSR(corporate social responsibility)として、医薬品開発業務の一端を担う会社として社会に貢献したいと考えています。

リニカルは真のパートナーとして依頼者様に貢献できることを目指しています。臨床試験の経験豊富なリーダー・CRAによりチーム編成し、迅速に質の高いデータを収集することで上市時期の前倒し(TTM短縮化)に貢献することを目指しています。さらに、治験において治験責任・分担医師より化合物の情報を収集し依頼者様へ伝達することで、早期の売り上げの最大化(TTP短縮化)に貢献できることを目指しています。



経営理念



医薬品開発のあらゆる場面で常にプロフェッショナルとしての質を提供し、ステークホルダーである製薬会社、医療機関、患者ならびに株主、従業員の幸せを追求する。

注意事項

**本資料に掲載されている、計画、予想、戦略等は、歴史的
事実でないものは、将来の業績に関する見通しです。これら
は、現在入手可能な情報に基づき当社が判断した見通しで
あり、過度の信用を置かれませぬようお願いいたします。**

**掲載された情報の誤りによって生じた障害等に関しまして、
当社は一切責任を負うものではありませんのでご了承ください。
また、本資料は投資勧誘を目的としたものではありません。
投資に関する決定は利用者ご自身のご判断において行
われるようお願いいたします。**