



2016年8月1日

各 位

会 社 名 G C A株式会社
代表者名 代表取締役 渡辺 章博
(コード番号:2174 東証1部)
問合せ先 I R室リーダー 加藤 雅也
(TEL. 03-6212-7140)

欧州M&Aアドバイザーファームとの経営統合完了に関するお知らせ

2016年7月31日付で欧州M&Aアドバイザーファームである Altium Corporate Finance Group Limited (本社:英国。以下「アルティウム社」といいます。)との経営統合(以下「本経営統合」といいます。)が完了いたしましたので下記のとおりお知らせいたします。

記

当社は2016年5月9日付「欧州M&Aアドバイザーファームとの経営統合に関するお知らせ」及び2016年6月8日付「欧州M&Aアドバイザーファームとの経営統合に向けた当社及びGA株式会社の株式交換契約締結に関するお知らせ」にて公表しましたとおり、本経営統合を目的として、アルティウム社の発行済株式の全部を取得するため、当社の完全子会社であるGA株式会社(以下「GA社」といいます。)に、2016年7月30日付でアルティウム社の全株式を現物出資(以下「本現物出資」といいます。)により取得させた上で、2016年7月31日付で当社を株式交換完全親会社、GA社を株式交換完全子会社とする株式交換(株式対価による買収。以下「本株式交換」といいます。)を実施いたしました。これにより、本経営統合は完了いたしましたのでお知らせいたします。

本日より、日米欧亜の10か国に14拠点を有するグローバルM&Aアドバイザーファームとして新たにスタートをいたします。

なお、本経営統合により下記それぞれの拠点でのシナジー効果が期待できます。

米国、日本、インド、東南アジア、中国に加え、世界第2位のM&A市場である欧州に当社のプラットフォームを持つことで、売り案件(セルマンデート)での買い手候補サーチの地域カバレッジが拡大します。

1) 米国

テクノロジーに強い欧州チームのネットワークにより、ベンチャーキャピタルファンドからのシリコンバレーにおけるスタートアップ企業の売り案件マンデートが増加します。

2) 欧州

テクノロジーに強い当社米国チームのネットワークおよび欧州で積極的にM&Aを進める中国企業や日本企業へのアクセスにより、投資ファンドからの売り案件マンデートの受注機会を飛躍的に増加させることができます。

3) 日本およびインド・アジア

欧州およびイスラエルに強固なプラットフォームを持つことで、日本およびインド・アジア企業によるクロスボーダー案件の相談機会や受注が飛躍的に増加します。特に、日本では投資フ

アンドからの売り案件マndate獲得においてプラス効果が期待されます。更には、規模の拡大および日米欧でバランスのとれた事業基盤を有することで、クライアントからの信頼性が高まり、クロスボーダー案件の受注機会が更に増加することにもつながり、欧州でのネットワークは当社にとって強力な成長エンジンとなります。

今後も経営理念である「For Client's Best Interest」に基づき、どの金融機関あるいは会計事務所にも属さない独立専門M&Aアドバイザリーファームとして、クライアントの最善の利益(Best Interest)の観点からM&Aを強力にサポートして参りますので、引き続き皆様からのご支援、ご指導をお願い申し上げます。

以上