



2025年5月期 通期

決算説明資料

PostPrime株式会社

2025年07月11日

目次

1. 会社概要
2. 2025年5月期 通期 連結決算概要
3. 2026年5月期 通期 連結業績予想
4. 成長戦略

会社概要

1

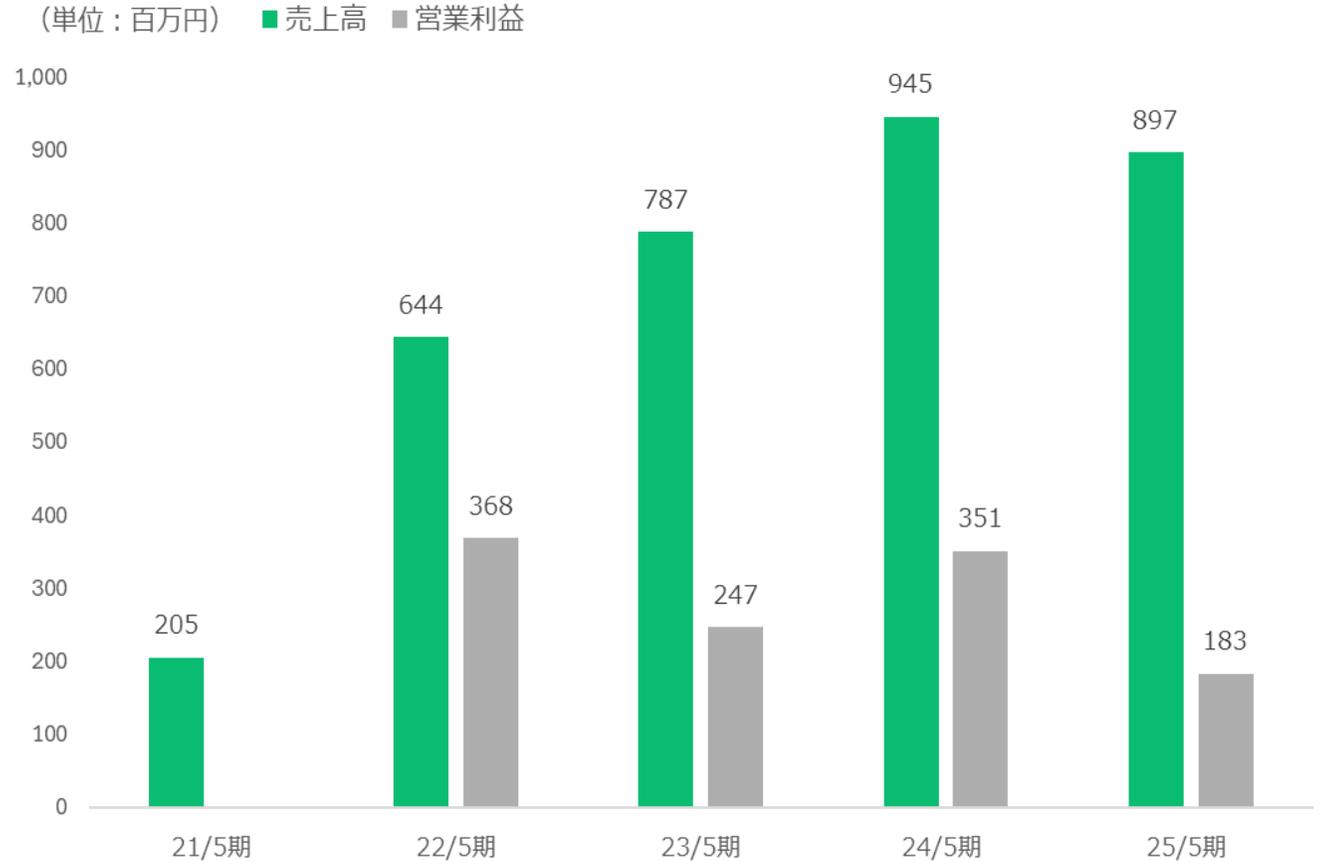
Mission

最新テクノロジーを使用して、
誰でもお金のことを楽しく学べる
プラットフォームを拡大

会社名	PostPrime株式会社
所在地	東京都港区
設立年月	2020年9月
代表者名	高橋ダニエル圭
事業内容	金融・経済の分野に強みを持つ SNSプラットフォーム"PostPrime"の開発・運営
従業員数	28名（2025年5月31日現在）

スピーディな開発力を強みに、創業6期目を迎える

2020年9月	当社設立
2021年9月	SNS「PostPrime」・プライム登録 リリース
2022年6月	メンバーシップ GREEN・ライブ機能 リリース
2022年8月	メンバーシップ SILVER リリース
2022年9月	投票率通知機能 メンバーシップ GOLD リリース
2023年6月	コース リリース
2023年7月	メンバーシップ PLATINUM リリース
2024年6月	プライム Plus リリース
2024年7月	IZANAVI リリース
2024年10月	子会社 PostPrime Trading 株式会社 (Takatrade 株式会社) 設立



2025年5月期 通期 決算概要

2

業績

売上高
8.9億円

業績

営業利益
1.8億円

業績

営業利益率
20.4%

業績

自己資本比率
79.4%

KPI

課金件数
2.2万件

※課金件数：プライム登録+メンバーシップ

KPI

課金単価
2,257円

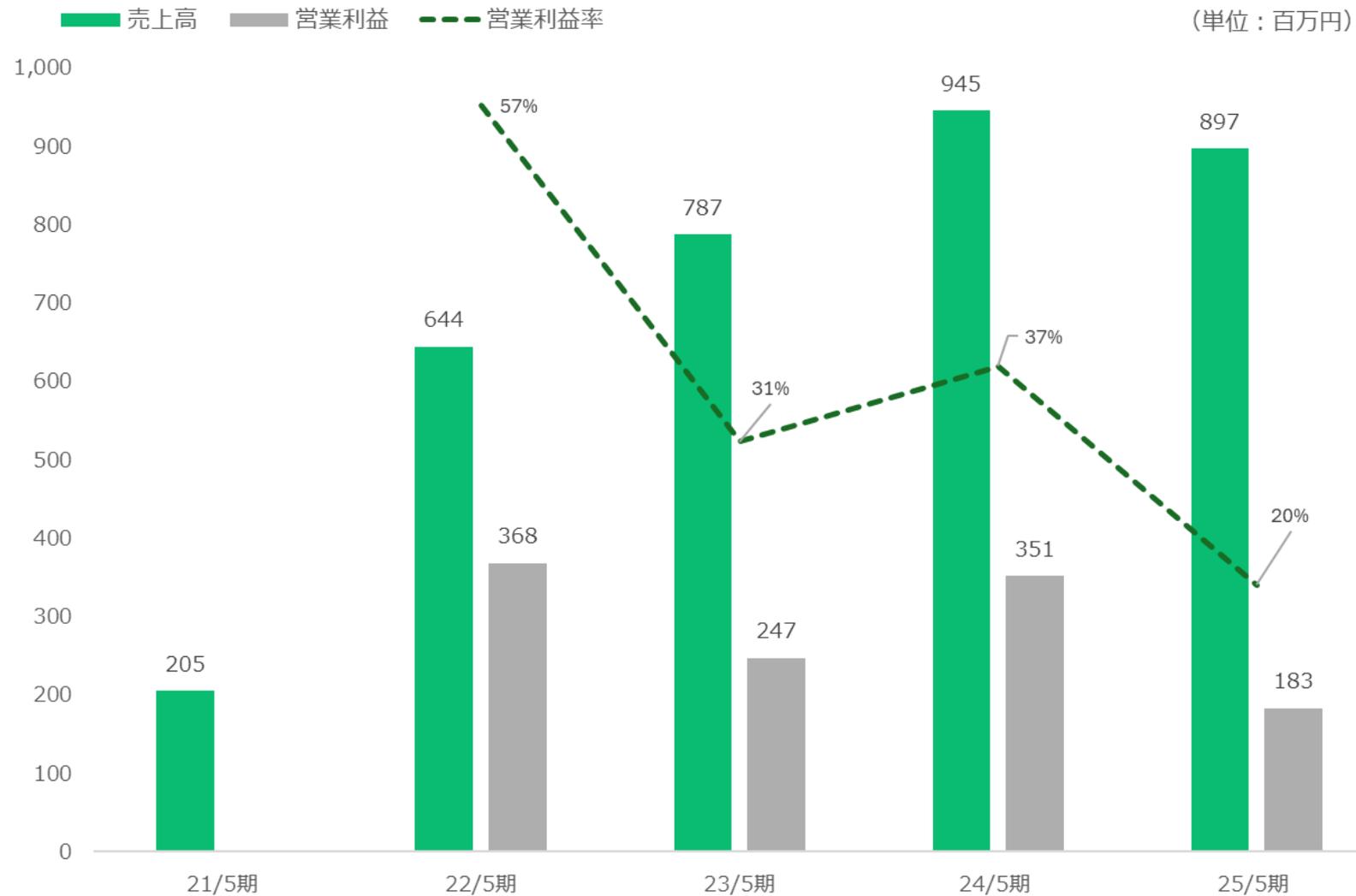
リリース遅延等の影響により、
IZANAVI・プライムPlusが限定的な収益貢献となり着地

売上高
897百万円

営業利益
183百万円

営業利益率
20.4%

一方で、前期は社内体制の整備・システム開発等への投資を行い
新事業の取引プラットフォームリリースへ向けた商品先物取引業の許可を取得



<連結損益計算書>

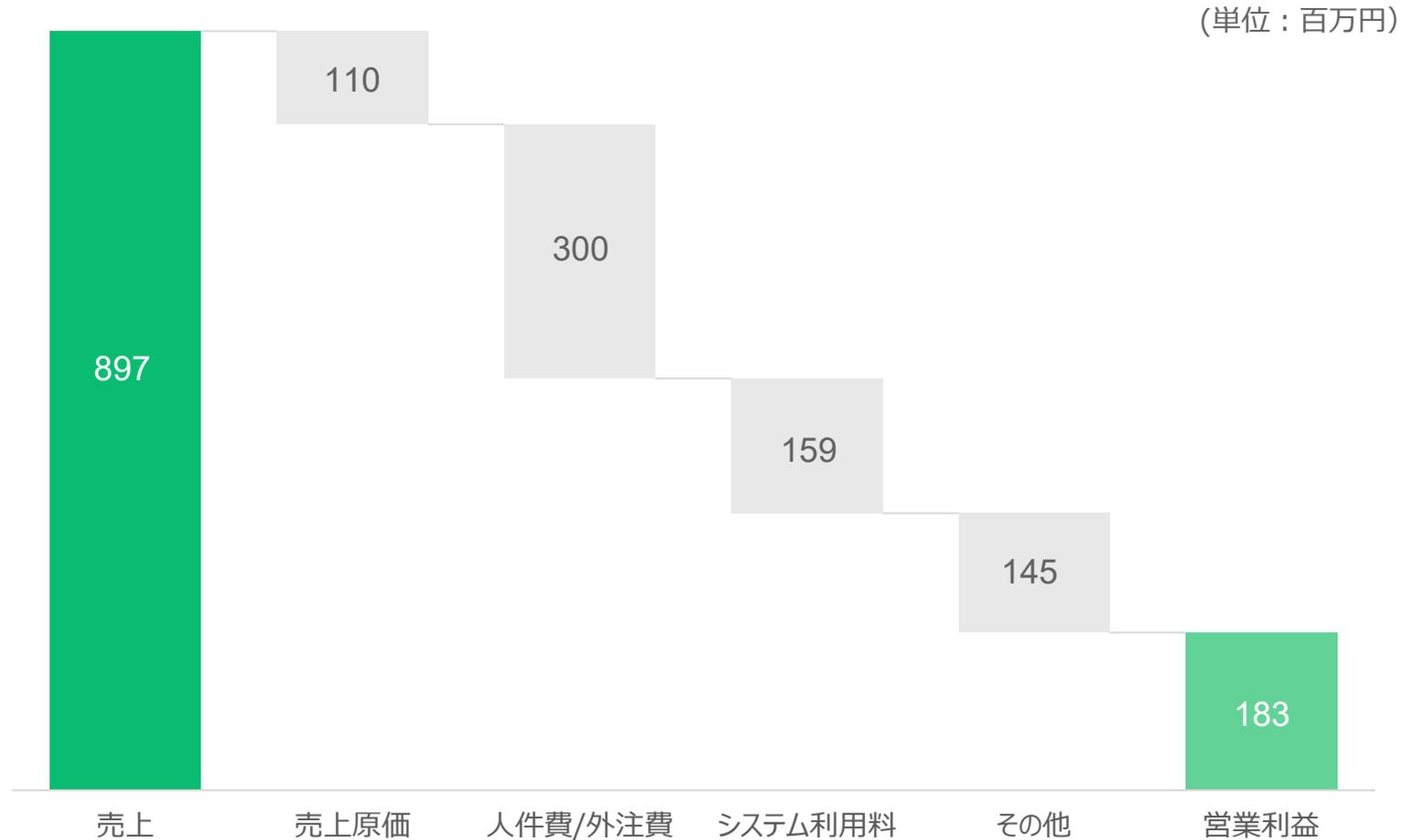
(単位：百万円)		25年5月期
売上高		897
営業利益		183
経常利益		175
親会社株主に帰属する 当期純利益		87

<連結貸借対照表>

(単位：百万円)		25年5月期
資産合計		1,252
流動資産合計		1,217
固定資産合計		35
負債合計		255
流動負債合計		255
固定負債合計		-
純資産合計		997
(ご参考) 自己資本比率		79.4%

2025年5月期 累計 収益構造

引き続き新規人材採用における人件費を増加し、今後の成長投資に費用を計上



2026年5月期 業績予想

3

継続的な成長へ向けて事業土台を構築することを計画

売上高
1,389百万円

営業利益
52百万円

売上高成長率
54.8%

今期は新規事業の取引プラットフォームリリース後の投資を加速し、
人件費・マーケティング費・品質改善費などを計上

成長戦略

4

新規事業の創出と提供サービスの価値向上により収益拡大を図る

主な流入元の強化

YouTubeチャンネル
「Dan Takahashi」コンテンツ拡充



PostPrime 事業の成長

新サービスの提供開始



各サブスクリプションの価値向上



新規事業の開始・成長

商品CFD取引プラットフォームの展開を
通じたTAM拡大



M & A

シナジーのある候補先企業の継続的探索・マッチング

YouTubeチャンネル「Dan Takahashi」の運営方針を変更
各業界のゲストを招いた対談コンテンツ配信など配信手法を多様化

これまでのYouTube発信

金融・経済情報を中心に解説



新しいYouTube発信

各種専門家・ゲストとの対談



発信内容・方法を多様化

注目の高い様々なトピックを解説

コンテンツバリエーションの拡大

各分野のゲストを招き、
ヘルス・ライフ・テクノロジー・AIなどの
新興領域に関する情報を発信

コンテンツ数の拡大

速報性の高いニュース・トレンド解説に留まらず
ストック性の高い動画コンテンツ数を増加

ショート動画配信

動画コンテンツのリーチ数を伸ばすため
ショート動画配信を実施

「歩く」「寝る」でTakaコインが貯まるポイ活アプリで健康関心層の顧客獲得 有料プランも提供
サービス利用で貯まったTakaコインはPostPrimeサービスへ利用可能
Takaコインはビットコインへも交換可能

「健康」領域市場の拡大

運動・睡眠産業の
市場規模は成長予測

「運動」に関わるサービスの国内市場規模 (※1)



スリープテックデバイスの世界市場規模 (※2)



“「健康」も投資対象へ”

「歩く」「寝る」で
コインが貯まるポイ活アプリ

健康習慣を資産へ



🏃 運動・睡眠の量でコインが貯まる

📄 ビットコインへ交換可能



今後の構想
(事例)

EC領域へのチャレンジ

自社製品の開発・販売

サプリメント開発・販売



ライブコマースの活用

世界のライブコマース市場規模 (※3) は
9年間で約5.7倍へ成長

2023年
11億ドル

2032年
63億ドル

※1: 経済産業省「令和6年 健康経営の推進について」 ※2: DelveInsight 「Sleep Tech Devices - Market Insights, Competitive Landscape, and Market Forecast - 2030」
※3: Straits Research: 「世界のライブコマースプラットフォーム市場: カテゴリ別 (アパレルとファッション、化粧品とパーソナルケア、家電、家具、エンターテインメント) および地域別情報 - 2032年までの予測」

商品CFD取引に特化した取引プラットフォーム
主にPostPrimeの既存顧客層をターゲットに新規顧客を獲得し収益拡大を図る

既存顧客層



PostPrime

課金件数：2.2万人
課金単価：2,000円以上



YouTube

Dan Takahashi 公式YouTube
チャンネル登録者数：約55万人

第1四半期
リリース予定

PostPrimeとシナジーを生む商品CFD取引プラットフォーム



TakaTrade の5つのメリット

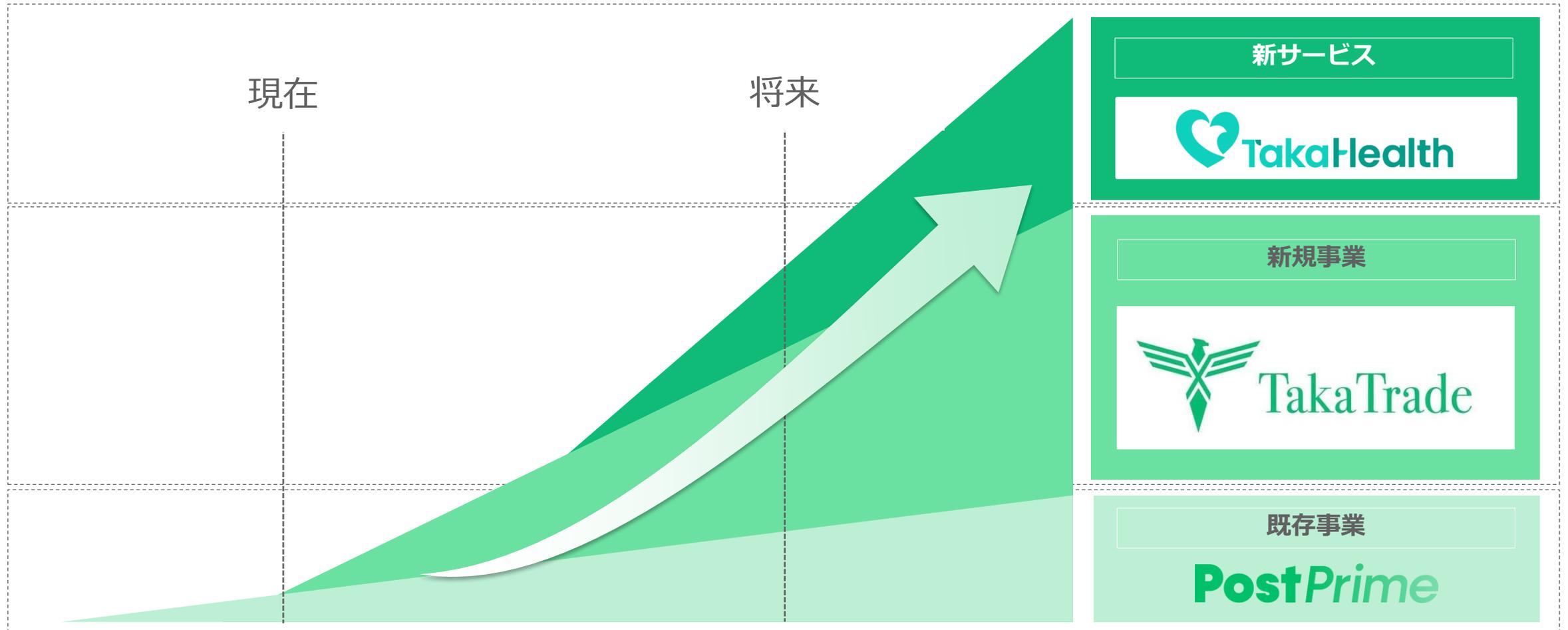
- 1 PostPrimeで投資に役立つ情報を確認
- 2 手数料がゼロ
- 3 少額から取引が可能
- 4 TradingView搭載でチャートが見やすい
- 5 AIマルチエージェントシステム（開発中）

原則自己ポジションを保有しない
市場リスクを最小化する仕組み



新規事業による成長加速イメージ

PostPrimeでの成長を起点に、新規事業で業績を伸長させる計画



資料に含まれる将来予想に関する記述は、当社の判断及び仮定並びに当社が現在利用可能な情報に基づくものです。

将来予想に関する記述には、当社の事業計画、市場規模、競合状況、業界に関する情報及び成長余力等が含まれます。

そのため、これらの将来予想に関する記述は、様々なリスクや不確定要素に左右され、実際の業績は将来に関する記述に明示または黙示された予想とは著しく異なる場合があります。

本資料には、当社の競争環境、業界のトレンドや一般的な社会構造の変化に関する情報等の当社以外に関する情報が含まれています。

当社は、これらの情報の正確性、合理性及び適切性等について独自の検証を行っておらず、いかなる当該情報についてこれを保証するものではありません。

当社は、将来の事象などの発生にかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。